BUY DUTY FREE!
ANKARA • İSTANBUL • İZMİR • TRABZON
www.atu.com.tr

Gökyüzü Haberci

Nisan 2007 / Yıl: 9 Sayı: 2007/04 4 YTL

9 yaşına girdik



Zirvede 8 yıl...

Unifree Genel Müdürü

Duty Free İşletmeciliğinde dünyada ilk dörde girdik





Dergimizin Nisan sayısında Unifree Genel Müdürü Kadir İshakoğlu'nu misafir ettik. Kendisi Bize Unifree'yi anlattı. Ne zaman kurulduğunu, iştiraklerinin kimler olduğu, Gümrük Politikaları kapsamında Satış Stratejilerini, Pazar payını, ürünlerini, Türk ürünlerine verdikleri desteği, turizmimize verdikleri desteği, Aldıkları ödülleri, Operasyon Noktalarını, İştiraki ve Yönetici ortağı olduğu operasyon noktalarını kısaca Unifree hakkında bilmek istediklerimizi anlattı.

1. Kadir Bey 'Unifree' Ne Zaman ve Nasıl Kuruldu?

1975 yılında Mehmet Üstünkaya ve Önder Bilginer tarafından kurulan Unifree, 1978 yılında Unimetal A.Ş. ünvanını almış ve 1984 yılından itibaren gümrük hattı dışı eşya satış mağazalarının işletmeciliğine başlamıştır. Bu sektörde hızla gelişerek Türkiye'nin önde gelen şirketleri arasında yer alan Unifree'ye, Almanya'nın tanınmış dutyfree işletmeciliği şirketi olan Gebr Heinemann KG., 1999 yılında ortak olmuştur. 2002 yılında da ticaret ünvanı, tescilli hizmet markası olan "Unifree Duty Free" ile uyum sağlamak üzere, "Unifree Duty Free İşletmeciliği A.Ş." olarak yenilenmiştir.

Unifree'nin İştirakleri kimlerdir?

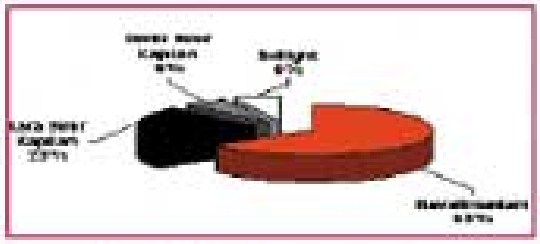
ATÜ, 1999 yılında kurulmuş olup 2021 yılına kadar, İstanbul Atatürk Havalimanı'ndaki tüm gümrük hattı dışı eşya satış mağazalarının münhasır işletme hakkına sahiptir. UNIFREE bu şirketin kurucusu, %50 hissedarı ve yönetici ortağıdır.

UNIFREE Laconnel Dutyfree Operating Supplying Ltd. 2004 yılında kurulmuştur. Kuzey Kıbrıs T.C. Ercan havalimanı'nda gümrük hattı dışı eşya satış mağaza işletmeciliği yapmaktadır. UNIFREE bu şirketin kurucusu, %95 oranında hissedarı ve yönetici ortağıdır.

2. Unifree'nin gümrük politikaları kapsamında satış stratejileri nelerdir Kadir Bey? Ayrıca, 1975 yılından bu yana neler değişmiştir?

Gümrük mevzuatına uygun olarak, günrüğün belirlediği satış limitlerine uygun, doğru ve temiz satış yapmak, şirketimizin gümrük politikaları kapsamındaki satış stratejisidir. Unifree kurulduğundan bu yana, tüm mağazalarda bulunan kasa ve bilgisayarlar, yolcu başına verilen limitlere göre satış yapmak için otomatik programlandırılmıştır.

3. Duty Free'nin Pazar Payı?



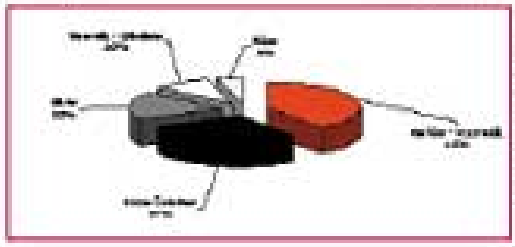
4. Türkiye'deki 'duty free' mağazalarında hangi ürünler, Yurtdışındaki 'duty free' mağazalarında hangi ürünler yer alıyor?

Dünya genelinde tüm duty free'lerde bulunan ürünlere ek olarak, geçen yolcu profiline göre farklılıklar içeren ürünler, dünya mağazalarında ve tabii ki bizim mağazalarımızda da yer almaktadır. Her ülkeden geçen yolcu profili ve o yolcunun neyi talep edebileceğine ilişkin bir araştırma yapılmakta ve yolcuların satın almak istedikleri ürünleri mutlaka mağazalarımızda bulundurmaktayız. Her ülke standart satığı duty free ürünleri haricinde, lokal ürünler de sergilemektedir. O ülkenin popüler olan ürünleri de dahil olmak üzere.

30 Bin Ürün Satılıyor

Buna bizim açımızdan bakarsak; Unifree mağazalarında 30.000 adet referans ürün satılmaktadır; parfüm, kozmetik, içki, sigara, çikolata, gıda, tekstil, aksesuar, Türk ürünleri, hediyelik eşya, oyuncak. Ana duty free mağazaları dışında, Antalya Terminal 2'de bulunan "harem's secret" ve yeni açılan Dalaman havalimanında bulunan "bazaar" konsept mağazalarımız da, özel mağazacılık uygulaması ile yerli ve otantik mallar için kapalı çarşıyı ziyaret etme fırsatı bulamamış misafirlerimize de talep yaratmaktayız.

5. Unifree'nin Kategori Dağılımı



6. Unifree tarafından Türk Ürünlerine verilen destek;

Unifree tarafından 2 ana marka' nın yaratılması olmuştur ve markalara destek verilmiştir; Bunlar 'Harem's Secret', 'Harem Delight'

Ürün çeşitleri ise; Lokum, Tekstil ürünleri, Kahve, Çay, Zeytinyağı, Baklava, Hediyelik Eşya, Kuruyemiş, Cezeriye, Helva, Nar ekşisi.

7. Operasyon noktalarınız ile ilgili bilgi verirmisiniz?

Unifree'nin operasyon noktaları, Adana Şakir Paşa Havalimanı, Antalya 2. Dış Hatlar Terminali, Bodrum Milas Havalimanı, Bodrum Limanı, Dalaman Dış Hatlar Terminali, Kırklareli Dereköy Sınır Kapısı

8. İştiraki ve yönetici ortağı olduğu operasyon noktaları Hangileridir?

Ankara Esenboğa Havalimanı (ATÜ), KKTC Lefkoşe Ercan Havalimanı (Unifree/Laconnel)

İstanbul Atatürk Havalimanı (ATÜ), İzmir Adnan Menderes Havalimanı (ATÜ).

9. Unifree operasyonları ile

ANADOLU SAĞLIK MERKEZİ
AFFILIATED WITH JOHNS HOPKINS MEDICINE

Estetik burun ameliyatları artık daha kolay

Yüzün tam merkezinde olan burun, yüz güzelliğini en çok etkileyen yapıların başında geliyor. Günümüzde burun estetiği ameliyatlarında gözle görülür bir artış yaşanıyor. Burun en önemli nedeni kuşkusuz ameliyat tekniklerindeki ilerleme ve buna bağlı olarak operasyonların kolaylaşması...

Estetik cerrahi denince ilk olarak akla hiç kuşkusuz "estetik burun operasyonları" geliyor. İstatistikler de bu algılamayı doğruluyor. Çünkü estetik burun ameliyatları en fazla yapılan estetik ameliyatlar arasında ilk sırada yer alıyor.



Burun, yüzün tam merkezinde bulunmasından dolayı hiç kuşkusuz görsel temasta en dikkat çekici yer ve bu nedenle estetik açıdan yüzün algılanmasında da önemli bir etkiye sahip.

Aslında tek başına bakıldığında burnu güzel bir yapı olarak değerlendirmek gerçekten güç. Yüz estetiğinde kemik yapının şekli, gözler, ağız yapısı, deri kalitesi belirleyici rol oynuyor; burun güzelliğini tüm bu yapıların estetik uyumundan ayrı olarak ele almak da doğru değil. Bu nedenle yüzdeki tüm yapıları güzellik algılamasında tek tek değil de bütünsel olarak ele almak gerekiyor.

Burun şeklinin cerrahi bir müdahale ile yeniden şekillendirilmesi olarak tanımlanan rinoplasti, yani estetik burun operasyonlarından istenilen sonucun alınması da tamamen bu bilgilere dayanıyor. Doğuştan veya travma sonucu ortaya çıkan şekil bozukluklarına, burun içinde veya dışındaki eğrilikler nedeniyle nefes almakta zorluk çeken kişilere estetik burun operasyonları uygulanabiliyor.

Estetik burun operasyonları genel olarak yüz görünümünü pozitif olarak etkilediğinden, kişinin özgüven kazanmasında ve sosyal ve iş yaşamında pozitif etkiler getirebiliyor.

ESTETİKLİ BURUN SAYISI ARTIYOR

Anadolu Sağlık Merkezi Plastik, Rekonstrüktif ve Estetik Cerrahi Kliniği Direktörü Doç. Dr. Tuğrul Maral, Türk toplumunun gerek estetik amaçlı gerekse eğriliğe bağlı burun ameliyatları için sonsuz bir kaynak olduğunu söylüyor. Doç. Dr. Maral'ın anlattığına göre, bizim burunlarımız genellikle bugünkü estetik anlayışımıza uymayan, kemerli, geniş yapılı burunlar oluyor. Bu nedenle zaman içinde estetik burun ameliyatlarının sayısında önemli oranda artış yaşandığı gözleniyor. Eskiden daha çok göz önünde olan ya da sahne sanatlarıyla ilgilenen kişilerin yaptırdığı estetik burun ameliyatları, bugün toplumun her kesiminden ve her yaşta kişiler tarafından yaygın olarak yapılıyor.

Özellikle son yıllarda dikkat çekici bir başka nokta erkek hastaların sayısında gözlenen artış. Doç. Dr. Maral bu artışın nedenlerini şöyle anlatıyor:

"Bu artışın başta gelen nedenlerinin başında deviasyon dediğimiz burun içindeki eğriliklere bağlı düzeltmelerin estetikle birlikte tek bir ameliyatta düzeltilebilmesinden kaynaklanıyor. Yine ameliyat tekniklerindeki ilerlemeler ameliyatların sayısının artmasını sağladı. İri tamponların artık kullanılmaması, hastaya genel anestezi ve lokal anestezi birlikte verildiğinden ameliyat sonrası ağrının olmaması ve kanama oranının çok düşmesi hem başarı oranlarını, hem de operasyon sayısını artırdı."

KİMLERE UYGULANIYOR?

Rinoplasti ameliyatları burnunun görünümünden hoşnut olmayan, nefes alma sorunları olan ve ameliyat istemi olan sağlıklı her kişiye uygulanabiliyor. Ancak genç yaş grubunda uygulama için ergenliğin mutlaka bitmiş olması gerekiyor. Ameliyat için üst yaş sınırı bulunmamakla birlikte çok ileri yaşlarda yapılması da genel olarak tavsiye edilmiyor.

Kararsız hastalar, kişilik açısından yeterli olmayan hastalar ve gerçek dışı beklentisi olan kişilerin rinoplasti ve her türlü kozmetik ameliyatlar için uygun olmadığını belirten Doç. Dr. Maral, ameliyatın yeterli motivasyonu olan kişilere uygulanması gerektiğinin altını çiziyor.

İstatistiklerin rinoplasti ameliyatından sonra boşanma oranlarının ameliyat olmamış popülasyondan daha yüksek olduğunu gösterdiğini hatırlatan Doç. Dr. Maral, bu nedenle rinoplasti öncesinde eşin onayının alınmasının önemine işaret ediyor. Genellikle de erkeklerin eşlerinin ameliyatını onaylamadıklarını söyleyen Doç. Dr. Maral bu durumdaki yaklaşımlarını şöyle anlatıyor;

"Pek çok erkek eşinin estetik cerrahi isteminin nedenleri konusunda yanlış bilgi ve önyargıya sahipler. Bu nedenle ben, hastanın eşi ile özel ola-

Havalimanında çiğ köfte partisi





Atatürk Havalimanı'nda bulunan Taşıyıcılar Kooperatif Başkanı ve yöneticileri havalimanında görev yapan devlet erkanını ve basın mensuplarını çiğ köfte partisinde buluşturdu. Atatürk Havalimanı Mülki İdare Amiri Mehmet Ali Ulutaş, Şube Müdürü Ercan Çakmak, DHMİ Başmüdür Vekili Celal Özuğuz, Gümrük Muayene Müdürü Seyfettin İnceoğlu, Gümrük Muhafaza Müdürü Hüdaverdi Erdinç, TAV Güvenlik Genel Müdürü Yusuf Acıbiber gibi isimler yemekte neşeli dakikalar yaşadı. Yemek sonrasında bir konuşma yapan Vali Yardımcısı Mehmet Ali Ulutaş, böyle bir organizasyon ile herkesi bir arada tutan Taşıyıcılar Kooperatif yetkililerine teşekkür etti.



AY Terminal2'den bowling turnuvası

Turnuva sonunda, birinciliği Mali İşler Departmanı'nda görev yapan "Para Para Para" takımı 961 skorla aldı. 2 günün sonunda baylarda en yüksek skor yapan Kalite Yönetimi Departmanı'nda Alper Dönmez iken, bayanlarda ise en yüksek skoru yapan Bilgi İşlem Departmanı'ndan Müge Çevik oldu.

AYTerminal2 (Çelebi-IC Antalya Havalimanı 2. Dış Hatlar Terminali) çalışanları Bowling turnuvasında bir araya geldi. Point Eğlence Merkezi'nde gerçekleşen turnuvada çeşitli departmanlarda görev yapan çalışanlardan oluşan 20 takım birbirleriyle gün boyunca kıyasıya yarıştılar.

Turnuva sonucu, birinciliği Mali İşler Departmanı'nda görev yapan "Para Para Para" takımı 961 skorla aldı.

2 günün sonunda baylarda en yüksek skor yapan Kalite Yönetimi Departmanı'nda Alper Dönmez iken, bayanlarda ise en yüksek skoru yapan Bilgi İşlem Departmanı'ndan Müge Çevik oldu.

Kupaların AYTerminal2 Genel Müdürü Sayın Ferda Yalar ve İnsan Kaynakları Müdürü Sayın Nazım Bafra'dan alan çalışanlar, turnuva boyunca keyifli dakikalar geçirdiklerini ve şirket içerisinde düzenlenen bu tip yarışmaların şirket içi iletişime ve kişisel motivasyonlarına olumlu katkıları olduğunu belirttiler.

150 ile 190 uçağa daha ihtiyacınız var!

Boeing Ticari Uçaklar Satış Direktörü Aldo Basili ile Ticari Uçaklar İletişim Direktörü Michael Toll'un da katıldığı basın toplantısında konuşan Magill, "Türkiye ekonomisi yaklaşık 5 yıldır aralıksız büyüyor ve bu büyüme trendinin önümüzdeki yıllarda da devam edeceğini düşünüyoruz. Türkiye, ekonomisindeki gelişmelere paralel olarak, havacılıkta da inanılmaz bir büyüme yakaladı. Pazara giren ve hizmet dışı kalacak uçaklar göz önüne alındığında, Türkiye'deki filo büyüklüğünün önemli oranda artacağına inanıyoruz.



Amerikalı Uçak üretici firması Boeing'in Türkiye pazarına bakış açısını Ticari Uçaklar Pazarlama Direktörü Drew Magill açıkladı.

Magill, Sivil havacılıkta hızla büyüyen Türkiye'deki Havayolu şirketlerinin önümüzdeki 10 yılda 150 ila 190 arası yeni uçak alacağını iddia etti.

Magill, Havayolu şirketlerinin alacağı uçakların %87'sinin Boeing 737 tipi uçaklar olacağını da ilan etti.

Türkiye Ekonomisi Büyüyor

Boeing Ticari Uçaklar Pazarlama Müdürü Yeşilköy'deki Polat Otel'de düzenlediği basın toplantısında Türkiye'nin sivil havacılıkta hızla büyüdüğünü önümüzdeki 10 yıl içerisinde, değeri 12 ila 16 milyar doları bulacak 150 ile 190 yeni uçağa ihtiyaç duyacağını açıkladı.

Boeing Ticari Uçaklar Satış Direktörü Aldo Basili ile Ticari Uçaklar İletişim Direktörü Michael Toll'un da katıldığı basın toplantısında konuşan Magill, "Türkiye ekonomisi yaklaşık 5 yıldır aralıksız büyüyor ve bu büyüme trendinin önümüzdeki yıllarda da devam edeceğini düşünüyoruz. Türkiye, ekonomisindeki gelişmelere paralel olarak, havacılıkta da inanılmaz bir büyüme yakaladı. Pazara giren ve hizmet dışı kalacak uçaklar göz önüne alındığında, Türkiye'deki filo büyüklüğünün önemli oranda artacağına inanıyoruz. Türkiye'deki havayollarına teslim edilecek uçakların da %87'sini, 'yeni nesil Boeing 737' gibi tek koridorlu modeller oluşturacak."

Avrupa'ya 6600 Uçak

Magill Avrupa pazarına yönelik yaptığı açıklamada ise şunları söyledi. "Yaptığımız araştırmalar, Avrupa'da önümüzdeki 20 yılda yaklaşık 6600 yeni uçak sipariş edileceğini gösteriyor. Bu uçakların %68'i tek koridorlu ve kısa-orta menzilli modellerden oluşacak. Büyük uçaklara olan talep azalacak ve toplam talebin %22'si Boeing'in 777 ve 787 gibi dünyanın herhangi iki noktası arasında aktarmasız uçabilen çift koridorlu modellere gelecek."

Havacılık Dünya Ekonomisine %8 katkı sağlıyor

Magill basın toplantısında 'çevreye' yönelik yaptığı değerlendirmede ise: "Hava trafiği arttıkça, yeni nesil 737, 777 ve 747 Intercontinental gibi yeni uçaklar artan talebe cevap verirken, eski modellere oranla daha az emisyon ve gürültü üretecekler. Boeing ve çözüm ortakları, 787 Dreamliner'da olduğu gibi, uçak emisyonlarını daha da düşürmek için teknolojik yenilikler geliştirmeye devam edecek. Bugün havacılık, dünya ekonomisine %8 katkı sağlarken, küresel emisyonun %2'sini oluşturuyor. Boeing olarak, hava taşımacılığının çevresel etkinliğini artıracak yöntemler üzerine yoğun çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

Boeing'in önümüzdeki 20 yılı kapsayan raporunda, 'Tüm dünyada 27 binden fazla yeni uçak havayollarına teslim edilecek ve 2.6 trilyon dolarlık pazar oluşacağı' yine Boeign yetkilileri tarafından açıklandı.

Atlas Havayolları

Türkiye'yi hareketli günler bekliyor!



Atlasjet Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEO'su Tuncay OĞANER, Türkiye'de 3 tane özel sektör firmasının elindeki uçak sayısı, diğer şirketlerin uçak sayısından fazla. Bizim gelecekle birlikte 22 uçağımız, Onur Havayolları'nın 30'a yakın, Pegasus'un 17 uçağı var. Diğerleri ise bir veya iki uçaklı şirketler. Onların sektöre girip çıkması bizi çok fazla etkilemiyor. İç hatların önünün açılmasıyla beraber dinamizm doğdu. Rekabetin olduğu yere kalite gelecektir. "dedi.

Atlasjet Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEO'su Tuncay DOĞANER, Cumhurbaşkanlığı seçimi ve genel seçimler ile birlikte, 2007 yılında Türkiye'yi hareketli günlerin beklediğini söyledi ve "2007'de çok dikkatli olmamız gerektiğine inanıyorum" diyerek sözlerine devam etti.

2006 YILINDA REKOR KIRDIK

2006 yılı Atlasjet için son derece başarılı geçti. İç hatlarda tarihi bir rekor kırdık ve % 86 doluluk oranıyla 2,5 milyona yakın iç hat yolcusu taşıdık. Bu 2 yaşındaki bir şirket için çok ciddi bir rakam. Dış hatlarda sektörün çok başarılı olacağını söyleyemeyeceğim. Çünkü özellikle Eylül ve Ekim aylarında yaşanan olumsuzluklardan sonra gelen iptallerle havayollarının hemen hemen tamamı, uçaklarını yurtdışına kiralamak zorunda kaldı. Biz bunun olacağını gördüğümüz için zaten çalışmalara başlamıştık.

Eylül başında da uçaklarımızın bir kısmını yurt dışına kiraladık. 2006 yılında bizi korkutan tek hadise; iç hatlarda bütün satışlarımızı YTL olarak yapmamıza karşın giderlerimizin neredeyse tamamının döviz cinsinden olması. Mayıs ayında yaşanan kurda zıplama, bizi YTL'ye karşı açık pozisyonda bıraktığı için, iç hatlara biraz daha konservatif davranmaya itti. Biraz arzı daralttık ama sonra hükümetin ekonomik önlemleri, ülkenin ve sektörün dinamizmi ile bunu da aştık.



Türkiye'deki bütün havayolları içinde en genç filo bizde. 2007 yılındaki uçak yaş ortalamamız 3 olacak. Ayrıca tüm havacılık sektörü de bilir ki, iç hatlardaki tüm yenilikleri Atlasjet yapmıştır. İç hatlarda sıfır uçak, deri koltuk, tv, videolu sıfır uçaklarla operasyona başladık. Diğer şirketler bizim arkamızdan geldi. Türkiye'de özel sektörde ilk IATA üyesi olduk, başka zaten yok. Anadolu meydanları dahil tüm meydanları otomasyona geçirdik. Kimsenin uçmadığı Çanakkale, Edremit, Siirt, Uşak ve Tokat gibi meydanlara uçarak, atıl meydanları hayata biz geçirdik.

KISA VADEDE BATMALAR OLMAZ

Türkiye'de 3 tane özel sektör firmasının elindeki uçak sayısı, diğer şirketlerin uçak sayısından fazla. Bizim gelecekle birlikte 22 uçağımız, Onur Havayolları'nın 30'a yakın, Pegasus'un 17 uçağı var. Diğerleri ise bir veya iki uçaklı şirketler. Onların sektöre girip çıkması bizi çok fazla etkilemiyor. İç hatların önünün açılmasıyla beraber dinamizm doğdu. Rekabetin olduğu yere kalite gelecektir.

Atlasjet olarak hiçbir zaman yıkıcı rekabet ya da güvenlikten taviz verecek bir rekabet içerisinde olmayız. Bizde bir kişi 1 YTL'ye uçarken, öbürü 150 YTL'ye uçamaz, herkesi en uygun fiyatlarla ve maksimum hizmet vererek uçurmak üzere yola çıktık. Rekabette tüketiciyi iyi tutanlar yaşayacaktır. Bunu yapamayanlar sektörden uzaklaşacaktır. Ama ben kısa vadede Türkiye'de iç hatlarda uçan şirketler arasında, batmanın ya da çıkmanın olacağını sanmıyorum.

2007 yılında daha dikkatli olmalıyız

Sektörün sorunlarından ziyade ülkenin sorunları ön plana çıkıyor. Sektörün diğer sorunu DHMİ dahil olmak üzere Türkiye'deki bütün giderlerimizin döviz olması. Yolcudan parayı YTL olarak alıyoruz ancak buna karşın Türkiye'de aldığımız yakıt dahil herşeyi döviz olarak ödüyoruz. Yani kura karşı açık bir pozisyonumuz var. Ekonominin patlaması durumunda bu olay çok ciddi sıkıntıya yol açacaktır. Türkiye'deki bankacılık sisteminde kur eşlemeye kalktığınızda ise maaliyetler çok yüksek. Bir Cumhurbaşkanlığı seçimimiz, arkasından genel seçimler var. Burada uygulanacak olan ekonomik politikaların kura etkisi ne olacak? Irak problemimiz var, kendi içimizde devam eden etnik politikalarımız var. 2007 yılı, AB ile beraber bazı şeylere gebe. Bu, işimizi yapamayacağız veya şirketimizi büyütmeyeceğiz anlamına gelmiyor ama 2007 yılında çok dikkatli olmamız gerektiğine inanıyorum. O yüzden Atlasjet olarak filomuzun üçte birini sabit gelir garantili yurtdışına kiraladık. Üçte birini iç hatlarda, üçte birini dış hatlarda kullanmak üzere risklerimizi dağıttık.

Atlasjet olarak, YTL'ye karşı bir bankamızdan paramızı forwardladık ve kurdaki bir dalgalanmaya karşılık geleceğimizi garanti altına aldık.

Emirates'in kaptanı



TALPA'nın 6 yıldır Dış İlişkiler Koordinatörlüğünü yürüten Kaptan Pilot Macit Özalp Bundan böyle Emirates Havayolları'nda B777 Kaptan Pilotu olarak uçacak.



Pegasus ve Atlasjet Havayolları'nda kaptan pilotluk yapan aynı zamanda TALPA (Türkiye Hava Yolları Pilotları Derneği) Dış İlişkiler Koordinatörlüğü ve IFALPA (Uluslararası Havayolu Pilotları Federasyonu) Komite Başkan Yardımcılığı görevini de üstlenen kaptan pilot Macit Özalp Emirates Havayolları'na transfer oldu. Boeing 777 kaptan pilotu olarak bu şirkette görev alan Özalp'e TALPA Başkanı kaptan pilot Tuna Güzel'in de bulunduğu pilot arkadaşları Polat Otel'de bir veda yemeği verdiler.

Duygusal anların yaşandığı yemekte TALPA Başkanı Güzel, değerli arkadaşları Macit Özalp'in Emirates'te görev almasından dolayı duyduğu onuru ve sevinci aynı zamanda Türkiye'den ve aralarından ayrılmasından dolayı duyduğu üzün-



Polisler sertifika aldı









Haber ve Fotoğraflar: Ergün Zar







Baba kız pilotlar aynı

THY'nin eski pilotlarından Sadettin Baloğlu Airbus 340 uçaklarının pilot simülatör eğitimi için geldiği Florya'daki eğitim binasında, Boeing 737 tipi uçak Simülatör eğitimi için gelen kızı 2.Pilot Hale Baloğlu ile aynı kokpitte buluştu. Kızının eğitim yaptığı simülatör cihazına gelen Sadettin Kaptan aynı zamanda bir uçuş hocası olduğu için yanına oturarak, "Hadi bakalım Hale Kaptan beraber uçuş yapalım. Bakalım nasıl kullanacaksın" diyerek onu sınadı.



Ulaştırma sektöründe, karayollarında bayan şoförlerin sayısı hızla artarken havayollarında da erkeklerin hatta babalarının yanındaki bayan pilot sayısı da oldukça artı.

THY'nin eski pilotlarından Sadettin Baloğlu Airbus 340 uçaklarının pilot simülatör eğitimi için geldiği Florya'daki eğitim binasında, Boeing 737 tipi uçak Simülatör eğitimi için gelen kızı 2.Pilot Hale Baloğlu ile aynı kokpitte buluştu. Kızının eğitim yaptığı simülatör cihazına gelen Sadettin Kaptan aynı zamanda bir uçuş hocası olduğu için yanına oturarak, "Hadi bakalım Hale Kaptan beraber uçuş yapalım. Bakalım nasıl kullanacaksın" diyerek onu sınadı. Kızının pilotluğunu çok başarılı bulan Sadettin Baloğlu şunları söyledi:

"Şu anda baba kız olarak yedi sekiz arkadaşımız var. Bunlardan biffiil uçan baba kız sayısı üç. Diğerleri ise eğitimlerinin son safhasında. Hale 2000 yılında Yıldız Teknik Matematik Mühendisliğinden mezun oldu. Şu anda Boeing 737 tipi uçaklarda ikinci pilot olarak uçuyor. Ben Airbus 340 tipi uçaklarla uçuyorum. 20 yıldır THY'de, daha önce 19 yıl da Hava Kuvvetleri'nde uçtum. Toplam 20 bin saatlik uçuşum var."

Başlangıçta annesinin pilot olmasını istemediğini, fakat ortaokul dönemlerinden beri pilot olmaya can attığını söyleyen Hale Baloğlu ise babasının da önce bir üniversite bitirdikten sonra bu mesleğe girebileceğini söylediğini belirterek şöyle konuştu:

"Ben mühendisliği bile istemiyordum. Ama babam,' Önce adam gibi bir şey ol ondan sonra pilot olursun. Çünkü pilotluk çok riskli bir meslektir' dedi. Ben liseyi bitirdikten sonra Anadolu Üniversitesine bağlı Uçuş Okuluna gitmek istedim. Ama bana,'O okulu kazanır eğitime başlarsın. Ama pilotluk önce sağlığın devamlılığını gerektiren bir meslek dalı. Dolayısıyla sağlıkta bir sorun çıkar. Olur yetenekte bir sorun çıkar. O zaman üç dört yıl o okulda yanar. Geriye dönüp üniversite kazanamazsın. Onun için sen önce bir üniversiteyi bitir ben seni yönlendiririm' dedi."



Baba Pilot Sadettin Baloğlu ise, bunun çocukça bir heves mi yoksa gerçekten



İzmir'den yeni iç hat uçuşlarına başlıyor

İzmir ile Anadolu şehirleri arasında tarifeli iç hat seferleri düzenleyen ilk havayolu olan SunExpress, İzmir çıkışlı uçuşlarına Malatya ve Sivas'ı da ekledi, mevcut uçuşlarının sayısını artırdı. Yaz sezonu için planlanan uçuşlar Malatya'ya salı ve cumartesi, Sivas'a ise perşembe ve pazar günleri karşılıklı olarak düzenlendi. SunExpress yeni yaz tarifesiyle birlikte, halen İzmir'den haftada 3 gün yaptığı Erzurum uçuşlarıyla, dörder gün yaptığı Gaziantep ve Van uçuşlarını 5 güne, 5 gün yaptığı Diyarbakır uçuşlarını da 6 güne çıkardı.

Yeni uçuşlarla ilgili bir açıklama yapan SunExpress Genel Müdürü Paul Schwaiger, "İzmir pazarının potansiyeline yönelik tahminlerimiz tuttu. Ege'yi Anadolu'ya bağlayan direkt seferlerimizin başlamasının üzerinden henüz 1 yıl bile geçmeden, olağanüstü talepte karşılaştık. 2006 yılında İzmir'den 310.000'in üzerinde fazla yolcu taşıdık." dedi.

Schwaiger sözlerine "İzmirliler SunExpress'i sevdi. Yaz sezonunda toplam 4 uçakla hizmet vereceğimiz İzmir pazarında yolcu sayımızı yıl sonuna kadar 2 katına çıkarmayı hedefliyoruz." diyerek devam etti.

SunExpress, yaz sezonunda İzmir ile Adana, Kayseri, Antalya, Diyarbakır, Erzurum, Gaziantep, Malatya, Trabzon, Van ve Sivas arasında tarifeli seferler düzenleyecek. Bu iller arasında haftada toplam 104 uçuş gerçekleştirecek SunExpress'in bilet fiyatları, vergi ve harçlar hariç olmak üzere 29 YTL'den başlıyor.



Onur Havayolları Kadınlar Günü'nü çiçeklerle andı





Onur Havayolları bayan yolcularını, çiçeklerle uğurladı. Onur Havayolları İstanbul'dan uçuş yapan tüm bayan yolcularının 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nü minik saksı içinde Menekşe çiçeği vererek kutladı. Onur Havayolları ile uçan bayan yolcularına sürpriz kutlama yaptı. İstanbul Atatürk Havalimanı içhatlar gidiş salonunda bilet işlemi yaptıran kadın yolcular uçaklarına çiçeklerle uğurlandı. Onur Havayolları hostesleri tarafından verilen çiçekleri alan yolculardan tekerlekli sandalyede seyahat eden 70 yaşındaki Elbistan'lı Reyhan Küşne ilk kez çiçek aldığını söyleyerek duygularını şöyle dile getirdi: " Memleketim Elbistan'a gidiyorum. Çok duygulandım.Neredeyse ağlayacağım. İlk defa böyle bir hediye alıyorum. Bu havayoluna çok teşekkür ederim. Bütün kadınların bu güzel günü kutlu olsun."dedi. Kadın yolcular kutlamadan dolayı memnuniyetlerini ifade ederken Türkiye'de kadın haklarının iyileştirilmesi temennisinde bulundular. Onur Havayolları yetkilileri ise Dünya Kadınlar Günü nedeniyle böyle bir etkinlik yapmanın çok güzel olduğunu ve yolculardan çok iyi tepkiler aldıklarını söylediler.







Afganistan Devlet Başkanı Karzai Istanbul'daydı...

Almanya Başbakanı Angela Merkel'in daveti üzerine Almanya'ya giden Afganistan Devlet Başkanı Hamid Karzai'nin uçağı yakıt ikmali için İstanbul'a indi.

Fly Servis'in Türkiye temsilciliğini yaptığı Afgan Havayolu şirketi Kam Air tarafından Pegasus Havayollarından kiralanan TC AAB kuyruk tescilli bir uçakla İstanbul'a gelen Karzai, uçağı yakıt alınken, kendisine Devlet konuk Evinde çay ikram edildi.

Almanya Başbakanı Angela Merkel'in daveti üzerine Almanya'ya giden Afganistan Devlet Başkanı Hamid Karzai İstanbul'da mola verdi. Afganistan Devlet Başkanı Hamid Karzai'yi taşıyan Kam Air'e ait Boeing 737-800 tipi uçak yakıt ikmali için Atatürk Havalimanı'na indi. İkmal sırasında Karzai devlet konukevinde yaklaşık bir saat dinlendi.

Gazetecilere oldukça sıcak davranan ve 'Türk basını merhaba' diye selamlayan Karzai, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ile de kısa bir süre telefonla görüştü.

Hamid Karzai'nin heyetinde, 10 çocuğunun 9'unu savaşta kaybeden Hacı Abdullah Şah isimli bir Afgan vatandaşı da bulunuyor. Hacı Abdullah, bakımını Almanya'nın üstlendiği ve hayattaki tek çocuğu olan 5 yaşındaki Akide'yi görmek için Karzai ile birlikte Düsseldorf'a gitti.Türkiye temsilciliğini Fly Servis'in yaptığı Kam Air'in kiraladığı Pegasus'a ait B737-800 tipi bir uçakla Düsseldorf'a hareket eden Karzai, uçağa binişinde Fly Servis CEO'su Cökhan Sarıgöl'le bir süre sohbet etti.

