EVERYBODY LOVES DUTY FREE...
sto DUTY FREE

Gökyüzü Haberci

Şubat 2009 Yıl:10 Sayı: 2009/02 7 YTL

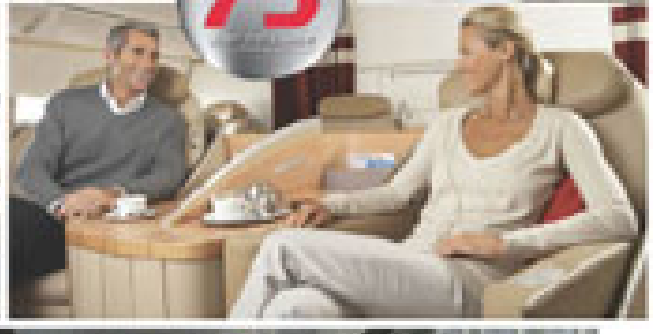


Gökyüzünün melekleri göz kamaştırıyor

İstanbul'a 75 yıldır uçuyor



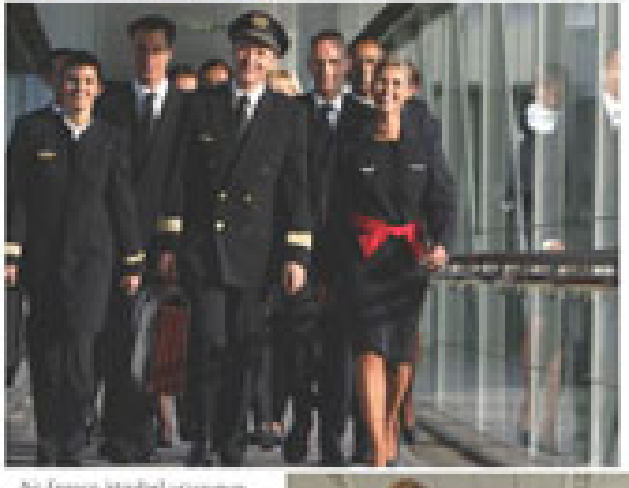




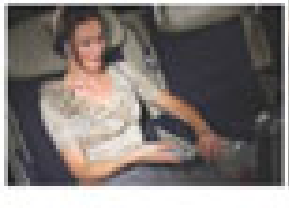
Air France, 7 Ekim 2000'de kurulmuştur. 11 Aralık 2008'de ise İlk İstanbul-Paris uçuşunun 75 yılını kutluyor.

Air France, varoluşu gövdesi beyaz dünyanın en büyük ve en prestijli havayolu şirketi olma amacıyla yerleşiyor. Zaman içinde Air France daha yenilikçi ve değişimlere öncülük etmiş bir şirket oldu. Politik ve ekonomik belirsizlik ilkelerinde, sağlıklı adımlarıyla değişen havayolu taşımacılığında aktif rol aldı.

1933'lerde Air France dünyanın en büyük uçuş ağına sahip oldu. 1945'lerde Havana Caravelle ve Boeing 707'leri filosuna dahil etti. 1970'lerde Air France, en lüks yolcu taşıyan dünyanın en büyük uçağı Boeing 747'yi kullanan ilk havayolu oldu. 1990'larda Air France çok sayıda bir ittifakla kara kuşunu kaldı ve Paris Charles de Gaulle transfer havalimanı yaratıldı. uçuş ağı ve filo modernize edildi, uçuş seyir hizmetleri yenilendi. 2000'lerin başında Air France 11 Eylül saldırısı ve Asya'daki SARS virüsü gibi kriz havacılığı sektörünü sarsan krizleri atlattı. 2004 yılında Air France ve KLM birleşerek çıkış hazırda dünyanın lider havayolu grubu oldu. Bu birleşme Avrupa'nın havayolu sektörünün değişmesine öncülük etti. Zaman içinde Air France, açık ağ konsept ve düzeyini, gurme yemeklerin hazırlandığı menüleri ve tasarımcılarla yaratılan cesur yüz maskeleri, özel ve dikkatli açık ağ servisi, Dior, Kalvenağa ve Christian Lacroix imzalı üniformalarıyla elegan kabin ekibi ile Fransız stili havayolu imajını da gösterdi.



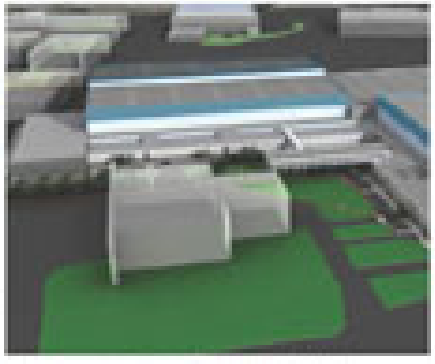
Air France İstanbul uçuşunun 75 yılına özel 28 Şubat'a kadar biletler www.airfrance.com.tr 'den satın alınırken yolcu adına TEMA vakfına 5 Euro bağışda bulunuyor.



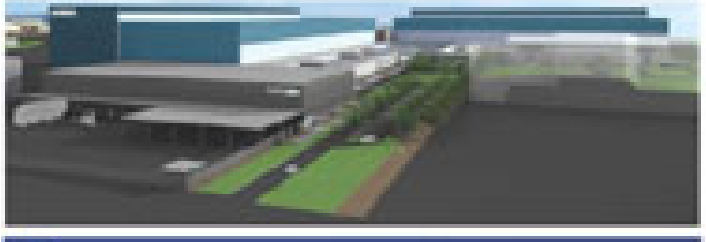


Airbus, A350 XWB için montaj merkezi kuruyor

Toulouse'da inşa edilen 140 milyon Avroluk Airbus tesisi, tam kapasite ile çalışmaya başladığında tinden tada kişiye istihdam sağlayacak ve Airbus'ın en ekonomik son montaj tesisi olacak.









Airbus, 2013 yılında hizmete girecek yeni gövdeli A350 XWB uçağının son montaj merkezini açmaya hazırlanıyor.

7.800m²'lik alana inşa edilecek olan fabrikada A350 XWB uçağının, Kasım'dan itibaren gövdeleri birleştirilmeye başlanacak. Uçak tesisler ve kanat-kapı montajının yıldönümü ise Temmuz yılında bütünüyle A350'ye tesisinde gerçekleştirilecek.

İstihdam: Bu inşa edilen 140 milyon Avroluk Airbus tesisi, tam kapasite ile çalışmaya başladığında binden fazla kişiye istihdam sağlayacak ve Airbus'ın en ekonomik son montaj tesisi olacak.

Yeni tesisin inşası sırasında, eski fabrikanın yapılmasından kalan çevreyi en mükemmele getirmeyeceklerini ve kullanacak. Geniş yüzeyin sürekli sağlanacak.

Airbus, 2013 yılında hizmete girecek yeni gövdeli A350 XWB uçağının son montaj merkezini açmaya hazırlanıyor.

7.800m²'lik alana inşa edilecek olan fabrikada A350 XWB uçağının, Kasım'dan itibaren gövdeleri birleştirilmeye başlanacak. Uçak tesisler ve kanat-kapı montajının yıldönümü ise Temmuz yılında bütünüyle A350'ye tesisinde gerçekleştirilecek.

İstihdam: Bu inşa edilen 140 milyon Avroluk Airbus tesisi, tam kapasite ile çalışmaya başladığında binden fazla kişiye istihdam sağlayacak ve Airbus'ın en ekonomik son montaj tesisi olacak.

Yeni tesisin inşası sırasında, eski fabrikanın yapılmasından kalan çevreyi en mükemmele getirmeyeceklerini ve kullanacak. Geniş yüzeyin sürekli sağlanacak.

Airbus Başkanı ve CEO'su Tom Enders: "2008 sonunda taşınmanın son hafta gerçekleşmesini ve ilerleyen dönemde A350 XWB'nin büyük bir gelişme kat etmesini sürdürecek. Bu anlaşmanın 2013 yılında yapılması planlanan A350 XWB hava ulaşımındaki ekonomiyi ve verimliliği sağlamak için yeni bir yaklaşım getirecek. Dünyanın her yerinden çalışanlarımız, müşterilerimiz ve tedarikçilerimiz ile birlikte Airbus ailesi olarak projemizin başarısı için ter döküyorlar."

A350 XWB ailesi Airbus'ın pazarlar şeker orta kapasiteli ve sahip uzun menzilli yeni gövdeli açık hizmetine sunacaktır. 8.300mm/11.400km'ye kadar menzile sahip olan A350 XWB ailesi üç yeni açık versiyonuna sahip: iç çok üç, temel konfigürasyonda 270 yolcu kapasiteli A350-800, 314 yolcu kapasiteli A350-900 ve 350 yolcu kapasiteli A350-1000.

Kesici kanatçıklı en yeni gövdeye sahip olan A350 aynı zamanda da kesici pazar kanatçıklı en düşük operasyon ve sahiplik maliyetine sunuyor. Her biri $2,000'lik üç yıldır sahip 2 adet yeni Rolls Royce yeni XWB motorları ile geçirdiğinden A350 XWB ailesi yüksek genel hizmetini sunan ilk nakliye çıkarmak, aktif yolcu tüketimini en güvenilir kimyalar karşısında üstün tutmaktadır.

Tamamının satılmasıyla iki yıl sonradan A350 XWB için 29 müşterinden 478 siparişi alındı ve böylece havacılık tarihinde en hızlı satılan yeni açık programı oldu.

Fly Servis

Havacılık sektörüne moral yemeği

60'ın üzerinde yerli ve yabancı havayolu şirketinin Genel Satış Acentalığını yapan Fly Servis tarafından Kuz Kule'sinde verilen yemeğe Fly Servis'in birlikte çalıştığı müşterileri ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

















Fly Servis, Kuz Kule'sinde sektöre 'moral' yemeği verdi. Çok sayıda dostlarını katılımıyla gerçekleştirilen yemekte sektör temsilcileri görüşlerini eğlendiler.

60'ın üzerinde yerli ve yabancı havayolu şirketinin Genel Satış Acentalığını yapan Fly Servis tarafından Kuz Kule'sinde verilen yemeğe Fly Servis'in birlikte çalıştığı müşterileri ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Yerlikleri yemekte 2009'a merhaba dediklerini kaydeden Fly Servis Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Gökhan Sangöl, "2008 unutulan yılı oldu. Zor bir yıl geçirdik. 2009'un da gerek havacılık gerekse diğer sektörler açısından zor bir yıl olacağı hasıl gibi görünüyor. Mevcut diğer ve sonuçlar ilerle müşterilerimizle hemde sektörün diğer temsilcileriyle birlikte gelip moral depolamak istedik." dedi. **Ergün ZAR**

THY Teknik A.Ş. ve MyTechnic "Teknik Hizmet, Malzeme ve Slot Tahsisi Alım Anlaşması" İmzaladı

Anlaşma iki şirketin kapasite ihtiyaçları doğrultusunda; teknik hizmet alımını, malzeme satış ve kiralanması ile hangar slot hizmetlerini kapsıyor.

TÜRK HAVA YOLLARI TEKNİK A.Ş.

Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. ve MyTechnic arasında beş yıl süreyle geçerli olacak teknik hizmet, malzeme satış/kiralamaları ve hangar slot tahsisi alım anlaşması 6 Ocak 2009 tarihinde Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. Genel Müdürü Dış. Dr. Ismail Demir ve Genel Müdür Yardımcısı (Ticaret) Dr. Uğur Ülgen ile MyTechnic Yönetim Kurulu Üyesi Engin Gürsel ve Yönetim Kurulu Üyesi Coskun Başyaz tarafından imzalandı.

Anlaşma ile şirketin kapasite ihtiyaçları doğrultusunda; teknik hizmet alımının, malzeme satış ve kiralanması ile hangar slot kullanımını kapsıyor.

Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. Genel Müdürü Dış.Dr. Ismail Demir, "Türkiye'nin lokasyonel yeteneğe maksimum olmaya adım göstermesi, havacılık hizmet sunumunda(MRO) sektörünün bölgeye en önemli oyuncularından Türk Hava Yolları Teknik A.Ş., dikkatini; ekonomisine daha fazla katkı yapmanın için yapılığı sinerjilerden bilen iyi ilişkilerinin sürdürmektedir. Sonuçlarda alacağımız sonuç çalışmaya devam göstermiştir, anlaşmanın yeni alanları ise ECTHNIC de yapılmıştır. Bu anlaşmayı için yıllarda artan kapasite ihtiyacımızın karşılanmasını sağladığını düşünüyor olarak yorumlar. Bir örnek yanına alan 'mutabakatımız anlaşmasının Türk Sivil Havacılığına hayırlı olmasını diliyorum' dedi.

Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. ile ECTHNIC arasında yapılan anlaşma sonrası Yönetim Kurulu üyesi Uğur Ülgen'in değerlendirmeleri şu şekilde belirtti: "Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. ile MyTECHNIC arasında imzalanan bu anlaşmanın ülkemiz ve bölgemiz Sivil Havacılığı'na hayırlı olmasını dileriz. Bu anlaşma Türkiye'nin bölgesinde coğrafyasında bir Sivil Havacılık üssünün gelecekteki önemi konusunda önemli bir adım olacak, karşılıklı güven geliştirecek. Türkiye'nin Sivil havacılık alanındaki kilçi konumu daha etkin ve verimli olarak kullanılacaktır."

Türk Hava Yolları'nın (IMKB: THYAO) ortaklığı olan Türk Hava Yolları Teknik A.Ş. bünyesinde bugün hizmet ve ürünleri merkezi (2.000 m2) ve 660.000 m2'lik alanı kapsayan Atatürk Havalimanı'nda, Boeing ve Airbus uçaklarına yönelik; motor, yedek parça üretimi, ana takım bakım ve komponent bakım hizmetleri vermektedir. Türk Hava Yolları Teknik A.Ş., Türkiye merkezli kargo firmaları ile olarak Avrupa, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Balkanlar Ülkelerini kapsayacak şekilde 3.000'e yakın müşteri, ve İstanbul'daki bakım merkezinde istihdam ettiği 2.000'den fazla uzmanlığı personeli ile bakım ve onarım hizmeti sunmaktadır. Mevcut hizmet kapasitesinin ek olarak, yakın bir gelecekte Ankara Esenboğa Havalimanı ve Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı'nda yer alan hangar projelerinde Ankara Hangarında aynı anda 3 dar gövde, Sabiha Gökçen Hangarı'nda aynı anda 9 dar gövde, 3 geniş gövde uçağa bakım hizmeti verecektir.

Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı'nda yer alacak projelerde Ankara Hangarında aynı anda 3 dar gövde, Sabiha Gökçen Hangarı'nda aynı anda 9 dar gövde, 3 geniş gövde uçağa bakım hizmeti verecektir.

Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı'nda yer alacak hangar projelerin



Gökyüzünde periler gibi

Coğrafi oluşum peri bacalarını oluştururken, insanlar da bu yapıların içlerine evler, kiliseler oymuş ve freskle süslemişler. binlerce yıllık medeniyet izlerini günümüze taşımış. Yaşadığımız evrende böyle güzelliklere tanık olmak ve bunu gökyüzünün derin uygarlığında yaşamak enfes bir duygu..

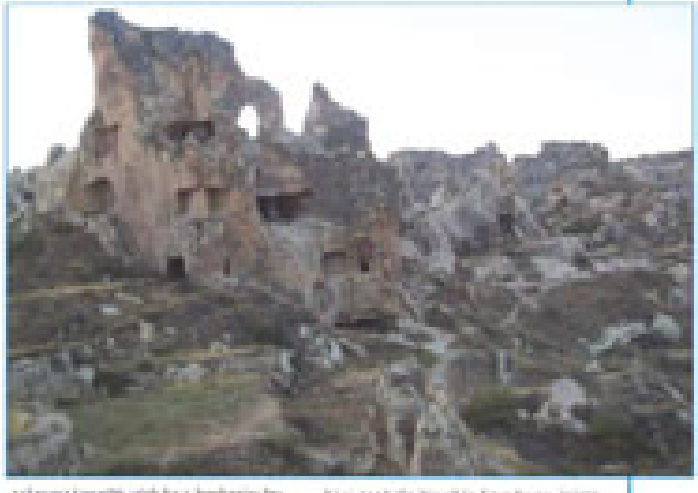




Sabahın ilk saatlerinde gökyüzünde ağır ağır süzülerken bütün bir uçuş boyunca yüzünüzdeki kocaman sırıtışı kendiniz de fark etmiyorsunuz. Havada bi sonsuzluk, mutluluk anlık resmi gibi çizilmiş olan peri bacaları sessizliği dinarla bastırmanız mümkün olmuyor. Cuppadocia bir başka yüzünü yaşıyor, kendini 'peri' gibi hissediyorsunuz.

Cemil peri bacalarının arasında sürünerek, gemiler misalinin Kapadokya manzarasının yükseklerden izlenmek yapılan bir uçuş başlı başına olağanüstü bir macera olmuş. Kapadokya'yı da balonla uçmak gerçekten de bu yazının merkezi dünyanın ritüellerini bir kaçkınız... 1 saat 15 dakika süren bu uçuş, tüm Kapadokya'yı yüzünüzde olduğunuz en sıcak noktalarına kadar götürüyor... Hürriyeti vaadeden ve güzelli peri bacalarının üzerinden balonla bir Kapadokya turu sözcüklerle anlatılır gibi değil.

'Hindi' macerasına başlamak için yola koyuluyoruz. Ödemiz sabah 05:00 gibi kahkahaya varıldım ama ne alıyoruz. Gün henüz doğmadı... Otelimizin Kapadokya Güneşi'ni bu kez yaşamak için gelen turistler var. Kısa bir yolculuktan sonra kalkış alanına geliyoruz. Balonlar hazırlanırken, kahve, çay, poğaça servisi yapılıyor. Şöyle sıkmak kimseyken mevcut izlerle bakalım nasıl yürüdüğünü



söyleyen bir yetkilinin çevresi yoğunlaşıyor.

Gökçen Havacılık, 10, 12 ve 18 kişilik balonları ile Kapadokya bölgesinde balon turları gerçekleştiriyor. BHK Gökçen Havacılık İşletme şunu söylüyor... Bu işi güzel sanat yıllardan sahiplik 1000 feet irtifası çıkacağımızı öğreniyoruz. Sıcak hava fişekleri, 20°C'nin üzerinde ve aynı rüzgarlı koşullarda uçmaktadırlar, rüzgar hızı ve yönü bu koşullara uygun olduğu sürekli olarak yapılmaktadır. Sıcak hava balonunun kapasitesinin açılışını ilkini korkum. Uçuştan önceki ve uçuş sırasında dahi yaşanacağını bir korkunu sağlam. Ama sabah bu korkunu heyecanlandırıyor. Hissettim. Sonrasında yakın yerlerdeki ve sabah uçuşu



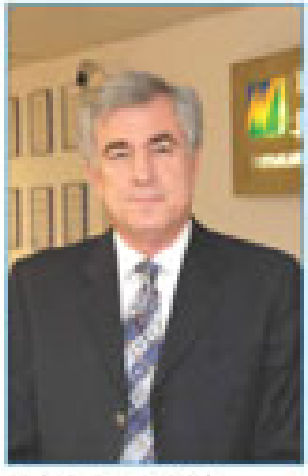
ama evrende böyle güzelliklere tanık olmak ve bunu gökyüzünün derin uygarlığında yaşamak enfes bir duygu...

Üzerinde taşıdığı kültürel ve tarihsel zenginlik nedeniyle UNESCO tarafından korunması gereken bölgeler arasına alınan ve dünyanın 8. harikası olarak kabul edilen Kapadokya, Ihlamur Vadisi, Akşehir, Nişehir Kalesi ve Cappadocia gezilerinin kapsadığı alanda bulunuyor.

Yaklaşık 1 saat 30 dakika süren uçuşumuz sona ermeye başlıyor ve

Havaş filosu genişliyor

Türkiye'de 14 havalanında yolcu taşımacılığı ve yer hizmetleri veren lider firma Havaş, tamamı Temsa markalı araçlardan oluşan 52 araçlık otobüs filosuna, 8 Temsa Safir ve 12 Temsa Powerbus ekleyerek otobüs adedini 72'ye çıkardı. Havaş, Temsa Global Ihracatçısı'nda düzenlenen törenle yeni otobüsleri teslim aldı.



Yurt içerisindeki 14 havalanında yolcu taşımacılığı ve yer hizmetleri veren lider firma Havaş, Temsa Global'den "Yıl boyunca kalite" sonucu 8 adet Safir otobüs ve Antalya merkez otobüsü hariç 12 adet Powerbus otobüsü teslim alarak filosuna güç katmıştır.

Temsa Global A.Ş'nin tamam, kısa ve orta mesafeli taşımacılıkta en çok tercih edilen otobüsü Safir ve Powerbus modelleri taşımacılık sektöründe sunduğu



yolcu konaları sayesinde tercih edilmeye devam ediyor. Türkiye'de 14 havalanında yolcu taşımacılığı ve yer hizmetleri veren lider firma Havaş, tamamı Temsa markalı araçlardan oluşan 52 araçlık otobüs filosuna, 8 Temsa Safir ve 12 Temsa Powerbus ekleyerek otobüs adedini 72'ye çıkardı. Havaş, Temsa Global Ihracatçısı tesislerinde düzenlenen törenle yeni otobüsleri teslim aldı. Havaş Genel Müdürü Mesut Yücel, teslim töreninde yaptığı konuşmada, "Hizmetimiz Temsa markalı araçların sayesinde artık daha da güçlü" dedi.

Havaş, Temsa markalı otobüslerin kalitesi, konforu ve ekonomik işletim maliyetleri hem müşterilerinin hem de kendi bünyelerinde sıkı olarak kanıtlıyor. Ayrıca yeni üretimde dünya standartlarının yakalanmasıyla birlikte dayanıklılığın da arttığını belirten Yücel, "Temsa Global ile uzun yıllardır süren çalışmalarımız, bilinmesini istediğimiz bir yere daha da devam ediyor" dedi.

Havaş Genel Müdürü Mesut Yücel, teslim töreninde konuşma yapan Temsa Global A.Ş. Otobüs İş Birimi Genel Müdürü Ahmet Özçakır'ın "Temsa Global olarak yeni ürün, yeni hizmet ve pazarlama faaliyetlerimizle yapılmış yatırımlarla birlikte dünyaya ihracatımızda, dünya standartlarında ürünler üretiyoruz. 2006 da hedeflediğimiz AvCa yıl hedefine, yeni ürün gelişimleri ve pazarlama faaliyetlerimizle ulaşacağımıza inanıyorum" sözlerini dinledi.

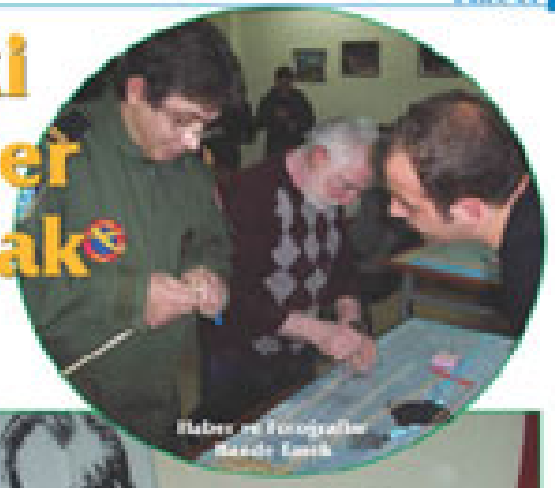
Havaş gibi Türkiye'nin önde gelen kurumlarıyla her zaman temiz ve güvenli araçları getirmeyi hedeflediklerini belirten Temsa Global Ihracat Müdürü Ahmet Özçakır ise "Temsa Global olarak yeni ürün, yeni hizmet ve pazarlama faaliyetlerimizle yapılmış yatırımlarla birlikte dünyaya ihracatımızda, dünya standartlarında ürünler üretiyoruz. 2006 da hedeflediğimiz AvCa yıl hedefine, yeni ürün gelişimleri ve pazarlama faaliyetlerimizle ulaşacağımıza inanıyorum" sözlerini dinledi.

Havaş, büyük şehirler ve önde gelen sanayi merkezlerinin kent merkezi - havalimanı arasındaki yolcu taşımacılığı hizmetlerinde tercihini Temsa markalı otobüslerden yana kullanıyor.

Havaş Gaziantep Havalimanı'ndan yolcu taşımaya başladı

Havaş, Gaziantep Havalimanı'ndan yolcu taşımaya başladı. 12 ülke sonu Gaziantep'te de otobüs seferleri uygulamasına başlayan Havaş, havalimanına gitmek isteyen yolcuların adresinden alınmasını sağlayacak. Havaş Gaziantep İkmal Müdürü Tamer Kaçmaz'ın yaptığı açıklamada, havalimanına gitmek isteyen yolcuların evlerinden otobüslerle kent merkezindeki belirli güzergâhlar üzerinde toplanacakları belirtildi. Kaçmaz, "Ulaştırma Bakanlığı ruhsatlarının verilmesiyle çalışmalarımıza başladık. Kent merkezi ve havalimanları arasındaki ulaşım maliyetleri dikkate alındığında, havayolu ile seyahat eden yolcuların tercih sırasına daha da olumlu renkler sunmayı amaçlıyoruz. Sağlıklı ve ekonomik ulaşım hizmetinden sonuçlarına inanacak" dedi.

Silivri'deki hükümlüler model uçak yapıyor



Haber ve Fotoğraflar Hasan Emik



Türk Ceza Kanunu (TMK Bakırköy Şubesi, Silivri Açık Ceza İnfaz Kurumu'nda, hükümlülerin rehabilitasyona kazandırılmaları etkinlikleri çerçevesinde "Uçak Tekamül Kursu" düzenledi.

Silivri Açık Ceza İnfaz Kurumu'nda, eğitim ve rehabilitasyon faaliyetleri kapsamında organize edilen ve hükümlülerin ilgisine kazandırılması amacı ile gerçekleştirilen "Uçak Tekamül Kursu Fuarı ile tanışmaktadır. Cuma günü Silivri Ceza İnfaz Kurumları ve Açık Ceza İnfaz Kurumu'nda, model uçak kuşlarıyla kurumu terk eden 1+8. Bu kurum devamı olan model açık hükümlü kurs düzenledi. Yaklaşık 20 hükümlünün katıldığı kursunda, hükümlüler hem boş zamanlarını değerlendirdiler, hem de para ve yüze kullanma becerilerini geliştiriyor. 1+8. Bakırköy Şubesi'nde görevli kenet İlhan, hükümlülere verilen kursun son derece başarılı geçtiğini ifade ederek, kursların devam edeceğini söyledi. Aynı ceza kurumunda, Sabit suçu Kahraman'da da verildiğine dikkat çeken İlhan, "Eğitim süresi bitenlerden bazılarının hükümlülüklerini tamamlayarak dışarı çıkmaları, tutuklu ve hükümlülerin tekrar suç işlemelerini önlemeye yönelik bir çalışmadır. Bu kurslar, hükümlülerin sosyalleşmelerine de katkı sağlıyor" dedi.

Kursta fuarlarda daha önce bilgiler 318 Bakırköy şubesinin 0212 571 6756 veya 571 1078 nolu telefonlarından sağlanabilir.

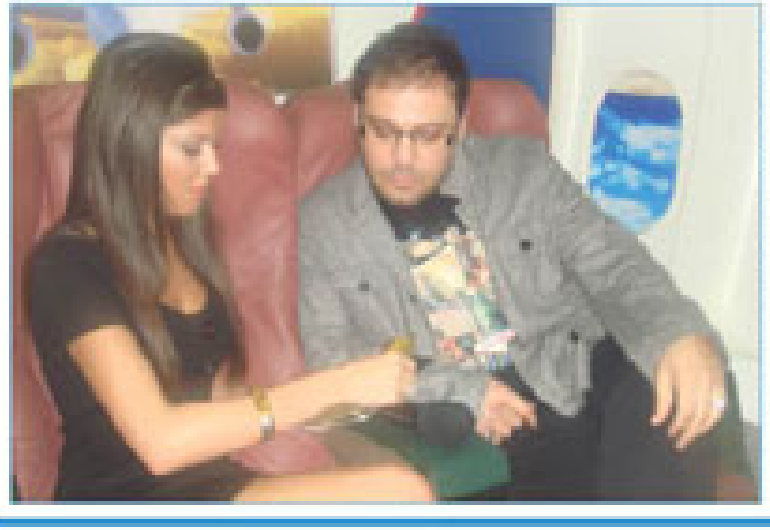
Uçmayı, şarkı söyler gibi seviyor



Uçmada aram sor zamanlarda daha iyi, başlarda korkuyordum gerçekler. Daha sonra hatırı sayılır yavaş yavaş geldim. Bir de insan alışıyor zaman içerisinde ama bugün yapacağımız şey, çok farklı olacak. Korkmuyorum ama ciddi bir heyecan duyuyorum.

Onu, bahsinden güzel aşk şarkılarıyla dinledik, sevdik... Aşkının sesini cümlelerinde arardık. Sözlerindeki sözlülüğünün, sesinin tınısında fırtık sevgilisiydi. Aradığımızı aşkından yine onun nağmeleriyle ellerimizdik. Sesini, düşüncesini ve yaşamlarını, aşkımızın tercümanı yaptık. Ona aşk sözcüğü için de... O da, gönüllere taht kurup gökyüzünün sınırlarını zorlayarak, en sevilen şarkıcılardan oluşan ve müzik hayatında 12 yıl için, 12 şarkılık 'Ömür albümünde, sesinizeyle buluşu sundu. Dünyanın fark etmiş ki, hep birliğiniz, çok sevdiğimiz o şarkılar dönemi kesinlik geçiyken ne... Dinlemeniz şarkılar dinlemeniz bir 'Yaşar'la, aşk şarkılarının peşinde, aşkı sesinde konuşmanız... Uçmak da büyük bir aşk olduğunu için...

Pazar Günü, 14.30'da Kanal'un Kocaeli'deki Uçuş Kayıt, okurlarımızı en duyarlı konularından biri yaşayan ünlü sevgilisine ulaşıyor. Uçmaya ve aşımaya devam ediyor. Fotoğrafın ünlü konuklarla olan bir sohbetinde ve, konuklara ödül kahvaltısı sonrası hayatını yaşıyor. Gerçekliğe bu dünyaya bu tatmaya olan konuklar. İlk kez yaşadıkları deneyimle açış sınırlarında heyecan dolu anlar yaşıyor. İlk kez de Yaşar'ın sınırlı heyecanla beş farklı tarafa olduğu, bunun için sabahlarına ve onun, konuşmasına bağlıyor... Ünlü konuklarla uçmanın keyfini sürdü. İşte Yaşar'la yaptığımız ünlü sözlerden detaylar:



Neşe Sapmaz: Öncelikle dün dünyanın bir albüm çıkardın Yaşar. Onu bahsinden bana bahsedebilir misin?

Yaşar: Bahsedebilirim. Bu, 'Ömür', 'Tahmin' ve 'Mavi' isimli albümlerimizden oluşuyor. Bu şarkıların seçimi ve içerik olarak bir albüm oldu. Hem yeni şarkılarımız hem de eski şarkılarımızın yeniden kaydedilmesi ve yeniden düzenlenmesi şeklinde çıkardık bu albümü. Bu albümle ilgili çok güzel yorumlar aldık. Kısa sürede 12 şarkının bir albüm için bir şeyi... Eski ve iki yıl, on iki şarkı düşünmek çok zor bir şey. Yani bu albümle çıkmış olmaktan çok mutluyuz.

N.Ş.: Aşk şarkılarının yanına diğer insan etkileşimi seni, neden aşk şarkılarıyla bu kadar özdeşleştiğin Yaşar?

Yaşar: Hayatımda aşk şarkıları çoğunluğu oluşturduğu için. Yani bu şarkılarımızın bu kadar özdeşleştiğini düşünüyorum. Ama bu albümde farklı şarkılar da var. Mesela 'Ömür' şarkısı bir dostluk şarkısı. Bu albümde farklı şarkılarımız da var. Bu albümde farklı şarkılarımız da var. Bu albümde farklı şarkılarımız da var.

N.Ş.: Peki, sesinizde değişiklikler yapmayı düşünüyorsa mesaj ne?

Yaşar: Yani, çok mükemmel. Pek değişmeyeceğini düşünüyorum. Zaten sesime ve tarzıma en iyi şekilde şarkılar yapıyorum. Bu tarzımızı sevdiğimiz inanıyorum.

N.Ş.: Sahne çalışmalarını var, konserlerin oluyor, şeki bunların dışında yapmak istediğin ne var merak ediyor?

Yaşar: Sahne arası normal sahnede yaptığımızdan biraz daha farklı, daha akustik, daha Türk Sanat müziği ağırlıklı olacak bir konser tarzı ile bunu yeni sene ilkinde Ulusal'da yapmayı düşünüyoruz. Çok da iyi tepkiler almıştı. Bunun bir turnesi olur, ne kadar güzel olur diye düşünüyorum.

N.Ş.: Evlenmek çok güzel olur. Şimdi burada olma sebebimizden gelmek istiyorum.

Yaşar: Yeni bir kitap çıktık. Sahne çalışmalarım var zaten, konserler geliyor. Kocaeli'de Ocak'ta konserimiz var. Onlarla birlikte bakışmaya devam ediyoruz.

N.Ş.: Aşk şarkılarının yanına diğer insan etkileşimi seni, neden aşk şarkılarıyla bu kadar özdeşleştiğin Yaşar?

Yaşar: Hayatımda aşk şarkıları çoğunluğu oluşturduğu için. Yani bu şarkılarımızın bu kadar özdeşleştiğini düşünüyorum. Ama bu albümde farklı şarkılarımız da var. Bu albümde farklı şarkılarımız da var. Bu albümde farklı şarkılarımız da var.

N.Ş.: Peki, sesinizde değişiklikler yapmayı düşünüyorsa mesaj ne?

Yaşar: Yani, çok mükemmel. Pek değişmeyeceğini düşünüyorum. Zaten sesime ve tarzıma en iyi şekilde şarkılar yapıyorum. Bu tarzımızı sevdiğimiz inanıyorum.

N.Ş.: Sahne çalışmalarını var, konserlerin oluyor, şeki bunların dışında yapmak istediğin ne var merak ediyor?

Yaşar: Sahne arası normal sahnede yaptığımızdan biraz daha farklı, daha akustik, daha Türk Sanat müziği ağırlıklı olacak bir konser tarzı ile bunu yeni sene ilkinde Ulusal'da yapmayı düşünüyoruz. Çok da iyi tepkiler almıştı. Bunun bir turnesi olur, ne kadar güzel olur diye düşünüyorum.

N.Ş.: Evlenmek çok güzel olur. Şimdi burada olma sebebimizden gelmek istiyorum.

Yaşar: Yani, evet, konserlere gelmen. Gelmiyorsun!

N.Ş.: Ben sadece sessiz sanat bir sesin gerçekleşeceğini ama bunun önceden, seçmekle ancak nasıl olacağını merak ediyorum.

Yaşar: Uçmada aram sor zamanlarda daha iyi, başlarda korkuyordum gerçekler. Daha sonra hatırı sayılır yavaş yavaş geldim. Bir de insan alışıyor zaman içerisinde ama bugün yapacağımız şey, çok farklı olacak. Onun için heyecan-deneyimi. Korkmuyorum ama ciddi bir heyecan duyuyorum.

N.Ş.: Peki Uçuş Kayıt sizlere ilerde ne bahsetmek istediğin bir anısı var mı aklında kalan?

Yaşar: Benim için evlenmek olan kalıştır uçmaktan bir kez, özel uçuş. O zaman uçağın tekar zamanına kadar cebi kahvaltı ve sonra gerçekten korkum kalmaya başladı.

N.Ş.: Fiziksel olmuş gerçekten, fakat içimde gibi kalbiyle mekan yapacaklarım. Ben onu çok merak ediyorum.

Yaşar: Ben de gerçekten.

N.Ş.: Şimdi seni yıllar kalbiyle alışı sanat bir uçuş gerçekleştiriyor. Sonsuzlardan yıllar benim arzuların olmuştu, bu yıllarda ekonomiyi, sonuna ve seni olarak siz bir evlilikle bu tecrübeyi sonuçlanmış olacağız. Umarız güzel bir deneyim olur sonuçları.

Yaşar: Olacağı kesin, bunun da hayatımda şahane, eğlenceli bir süreçtir. Bu kadar kısa sürelerin bir yakınının arasında. Bakın içinde son de yazın. Onunla özellikle takım başlar.

N.Ş.: Onun, hayatlarının hakkında, seni de ilişkinizi de merak... Sonsuzlardan geçtiğin sınırlarının... bir uçuşlar...

Uçuş Sonrası...

N.Ş.: Yaşar'la sanat yaşamına gerçekleşti ve artık sonsuzda yükseliyor sen. Şimdi yıllar belirsizliği takdim ediyor bu uçuşa anlamlandırıyorsun.

Yaşar: Allaah, çok güzel bir an.

N.Ş.: Bir de gizemi son sayıyor. Bu günlük Uçuş Sınıflarına var. Bana uçuştan bahsedebilir, içeride neler oldu, sınıflarında neler yaşadın Yaşar?

Yaşar: İlk kez kalkık oldu, sonra bir kez daha kalkık oldu. İlk kalkışımızda anlamadım ve okuyor bir bilinçsizliği heyecan vardı ama ikincide bunu daha bilinçli demek ki bu yaşıyoruz ve alınan dersle dört gözle bekliyorum bir şey. Gerçekten de hiç sıkıntı yok değil, gerçek gibi hissediyor insan. Çok zevkli diyemeyeceğim çok ciddi bir iş. Yani bazen açıklı, bir nevi tam ciddiyetle bir sevgi çok heyecan sonucu bir şey. Bu da sorumluluğumuzu üzerimiz alıyoruz. Bu gerçekten uçuşlarımız, o kadar sonuçta uçuşlarımız ve bu kadar çok bir iş yaşıyoruz da sanırım bu kadar önemli bir iş yaşıyoruz da anlamış olduk insanlığın eğitim sevgi farkların da önemi bir kat daha artıyor.

N.Ş.: Bir konudan bahsetmişken Fatih var hafızdır, sonra bir değişiklik oldu mu uçmaktan sonra, yıllar kalbiyle mi durduğun sonra?

Yaşar: Ölüm, aşkı şey gibi, kendi kalbindeyse aslında konuşmuyu da, başarı kalbindeki, aslında bir korkunun ve onun gibi oldu. Ondan kendine için korkmadan sonra ona uçağı düşünmemeni lazımı can taşıyorsa gibi benim insanı istiyor o duygu yaşıyorum.

N.Ş.: Peki bunun sanatçı Yaşar'ın performansı?

Öğr. Plt Onur Akaçin: Gayet örnek ilk uçuşu için. Kokpitin sonra konuşulan hükümdü. Gerçekten bu iyi yaparak inkıyına dönem etkiliği o soğ gördük kendisinde. Pozu sonrası sayıyor.

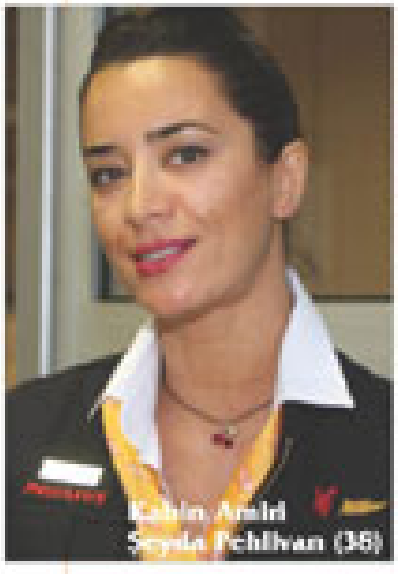
Kendisi de sturduğu zaman gerçek bir uçuş hissine kapıldı zaten. Bence gayet başarılı. Onların örnek olmuştu, yol boyunca, özel yönetim, bunun tavsiye ediyorum kendisine...

Söyleşi: Deniz Zengin / Fotoğraflar: Alişan Gültekin

Turkcell'le iletişim onların ayrıcalığı...

Bu sayımızda, genç kızların hayali olan hostes-lik mesleğinde görev yapanların dergimize konuk ettik. Meslekleri hakkında okurlarımıza tavsiye-lerde bulunmaları için röportaj yaptığımız Pegasus Air kabin memur ve amirlerinin özel zevklerini sizin için sorduk.





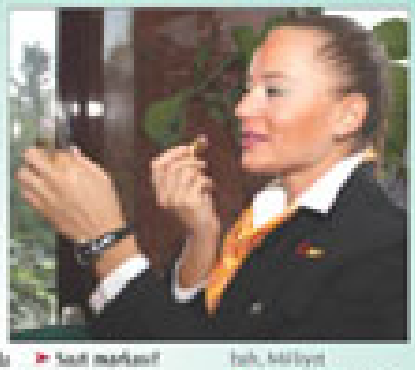
Kabin Amiri
Seçkin Pehlivan (36)

▶ Adınız, soyadınız?
Seçkin Pehlivan
▶ Yaşınız, kaç yıldır bu mesleği yapıyorsunuz?
38 yaşındayım. Bu mesleği 9 yıldır yapıyorum.
▶ En sık kullandığınız parfüm hangisidir?
Allure
▶ Kullandığınız giyim markaları nelerdir?
Chanel, Adidas
▶ Aynalarda seçimini ne yönlendirir? Hangi markaları tercih edersiniz?
Nokta, Ikea
▶ Tercih ettiğiniz özel bir kuaför var mı?
Ilgaz Yaşaroğlu
▶ Gittiğiniz alışverişlerde hangi mekanları tercih edersiniz?
Mesaimden
▶ Günlük hayatınızda hangi mekanları tercih ediyorsunuz?
Migros, Ace Cafe
▶ Hangi marka araba kullanıyorsunuz?
BMW
▶ Saat markası?
Omega, Cartier
▶ Çikolata?
Godiva
▶ Kullandığınız gsm operatörü?
Turkcell
▶ Cep telefonu markanız?
Samsung
▶ pc laptop modeliniz?
Asus
▶ Cinsiyet markası?
Cinsiyet markası yok.

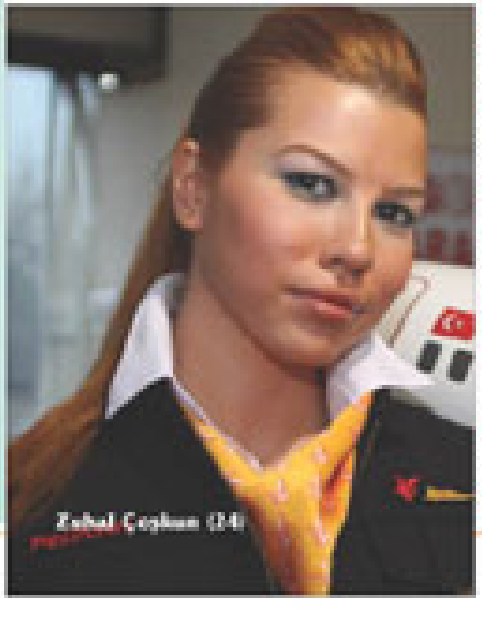


Aybeyi Geybi (30)

▶ Adınız, Soyadınız?
Aybeyi Geybi
▶ Sizce kabin memurluğu için dış görünüş ne kadar önemlidir?
Çok önemlidir. Çünkü yolcuların temsil edilmesini
▶ Hangi kozmetik malzemelerini kullanıyorsunuz?
Lancome Mac
▶ En sık kullandığınız parfüm hangisidir?
Chanel
▶ Günlük hayatınızda kullandığınız giyim markaları nelerdir?
Zara, Mavi, Dolce Gabbana
▶ Tercih ettiğiniz özel bir kuaför var mı?
Mac
▶ Uçtuğunuz ülkelerde hangi otelleri tavsiye edersiniz?
Radisson, Hilton
▶ Günlük hayatınızda hangi mekanları tercih ediyorsunuz?
Ince, Migros

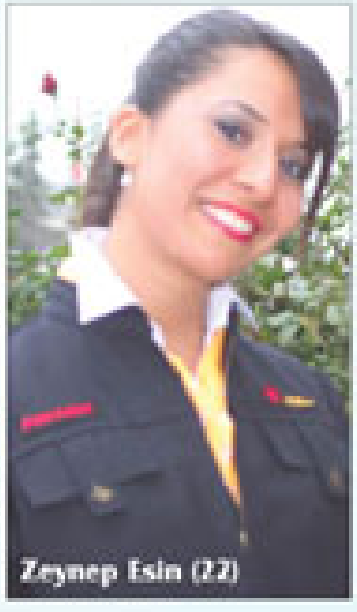


▶ Saat markası?
Morgan, Cuore
▶ Çikolata markası?
Ritzbon
▶ Çikolata kullandığınız kişi?
Vichy
▶ Kullandığınız gsm operatörü?
Turkcell
▶ pc laptop modeliniz?
Sony
▶ Okuduğunuz dergi gazete?
Cumhuriyet, Hürriyet, Yaşam, Milliyet
▶ Kullandığınız şampuan?
Elseve
▶ Hangi alışveriş merkezlerini kullanıyorsunuz?
Akmerkez, Nişantaşı City
▶ Mesleğinizin iyi ya da kötü yanları neler?
İyi yanı Dünyayı görmek. Kötü yanı ise, düzensiz saatlerde çalışmış olmak, yorucu olmak.



Zehal Çoşkun (24)

▶ Adınız, Soyadınız?
Zehal Çoşkun
▶ Hangi kozmetik malzemelerini kullanıyorsunuz?
Lancome
▶ Alışverişlerinize için kullandığınız en gözde marka hangileri?
Zara, Lcw
▶ Kullandığınız parfüm hangisi?
Hugo Boss Intense
▶ Giyim için tercih ettiğiniz markalar nelerdir?
Chanel, Paul Gaugin, Zara
▶ Tavsiye edebileceğiniz bir kuaför var mı?
Ali Gür
▶ Hangi mekanları tercih ediyorsunuz?
Ajk Cafe, Isarca, Midi Point, Fabrikatora
▶ Hangi marka araba kullanıyorsunuz?
Suzuki Swift
▶ Saat markası olarak neyi tercih ediyorsunuz?
Chanel
▶ Çikolata markası olarak neyi tercih ediyorsunuz?
Chanel
▶ Çikolata kullandığınız kişi?
Nesrin Cipa
▶ Kullandığınız Gsm Operatörü?
Turkcell
▶ Cep Telefonu Markanız hangisi?
Samsung
▶ Pc veya Laptop Modeliniz ?
Toshiba
▶ Tercih Ettiğiniz İçecek?
Coca Cola Zero
▶ Okuduğunuz Dergi Gazete?
Hürriyet, Elle, Cosmopolitan
▶ Kullandığınız Şampuan?
Bioten
▶ Mesleğinizin iyi ya da kötü yanları neler ?
Yolculuklar gündüzü, Kötü yanı ise özel günlerde sıradaki işlerinde olamıyabilmesidir.



Zeynep Esin (22)

▶ Günlük hayatınızda hangi mekanları tercih ediyorsunuz?
Hiperlita, Bir bilgisayar cafe, Midi point
▶ Saat markası?
Cuore
▶ Çikolata markası?
Mini mini
▶ Cep telefonu markanız?
Samsung
▶ Dil eğitimi için kullandığınız eğitim kurumları?
Üniversitedeki sınavı mamava tamamladıktan dil kursuna gidicem
▶ Pc veya laptop modeliniz nedir?
Asus
▶ Okuduğunuz dergi gazete?
Sabah, İnternet gazetelerini takip ediyorum.
▶ Hangi alışveriş merkezlerini kullanıyorsunuz?
Her zaman en rahatlıkla...
▶ Mesleğinizin iyi ya da kötü yanları neler ?
Bana göre iki kötü yanı düzensiz çalışma saatleri ve sosyal hayatla pek uyuşmaması olmasıdır. Ama çok kısa sürede bir yerlere gelmiş olmak gibi bir avantajı da var.

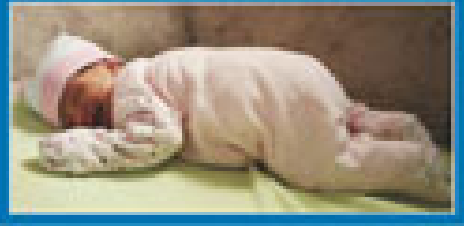
Hoşgeldin minik Ezgi

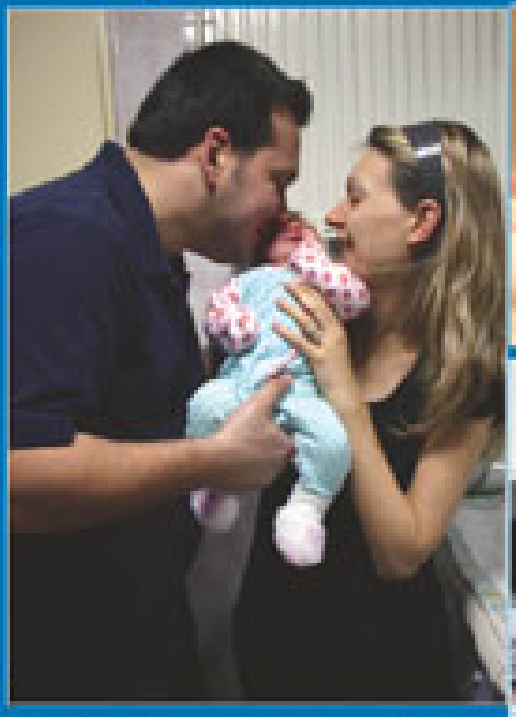




Gökyüzü Haberci Dergimizin Genel Yayın Yönetmeni ve Türkiye Haberci Gazetemizin Sorumlu Yazişleri Müdürü Derya Ergün, anne oldu. International Hastanesi'nde 03/01/2009 tarihinde dünyaya gelen bebeğe Ezgi adı verildi. Mars Yayıncılık Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Zengin ise dedelik onurunu yaşıyor.

3.550 gr. ağırlığında ve 53 cm boyunda olan minik Ezgi, Ergün ve Zengin ailelerini sevince boğdu. Operasyonu başarıyla gerçekleştiren Jinekolog operatör Dr. Hüseyin Gürgen'e, Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları Uzmanı Dr. Esra Kotan'a ve International Hastanesi doğum servisi çalışanlarına teşekkürlerini borç bilen Derya ve Ersin Ergün çiftini mesai arkadaşları olarak katlar Ezgi'ye uzun ve sağlıklı bir ömür dileriz.









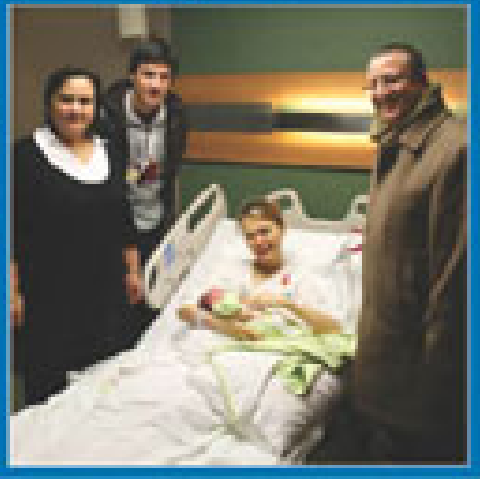
















Primeclass'ta bir dünya starı

TAV Havalimanları Holding'e bağlı olarak hizmet veren "primeclass", Oscar ödüllü Hollywood yıldızı Kevin Costner'i "primeclass" Lounge'ta ağırladı. Özel deko-rasyonu ve ayrıcalıklı hizmetiyle seçkin arasında "primeclass" Lounge'ı tercih eden Costner hayranlarıyla fotoğraf da çektirdi.

TAV Havalimanları Holding'e bağlı olarak hizmet veren "primeclass", Oscar ödüllü Hollywood yıldızı Kevin Costner'i "primeclass" Lounge'ta ağırladı. Özel dekorasyonu ve ayrıcalıklı hizmetiyle seçkin arasında "primeclass" Lounge'ı tercih eden Costner hayranlarıyla fotoğraf da çektirdi.

Türk Hava Yolları'nın (THY) küresel üyesi olan, seçmiş olduğu stratejik noktaya ve zamanda yaygın yolculara sunduğu özel hizmet "primeclass". Türk Hava Yolları'nın yeni reklam filmi çekimi için Türkiye'yi gelen Kevin Costner'ı "primeclass" Lounge'ta ağırladı.

TAV Havalimanları Holding'e bağlı olarak hizmet veren "primeclass", Oscar ödüllü Hollywood yıldızı Kevin Costner'ı "primeclass" Lounge'ta ağırladı. Özel dekorasyonu ve ayrıcalıklı hizmetiyle seçkin arasında "primeclass" Lounge'ı tercih eden Costner hayranlarıyla fotoğraf da çektirdi.

Türk Hava Yolları'nın reklam filminde oynamak üzere Türkiye'ye gelen Costner, "primeclass" CIP Servisi'ni geçtiğimiz Aralık ayında Atatürk Havalimanı'nda ziyaret etti. Türk Hava Yolları First Class yolcularının da CIP hizmeti sunan "primeclass" hostesleriyle çekildiği Costner, havalimanında yolculara ilgi odağı oldu.

"Primeclass" CIP Servisi hizmet alan yolcular, ayrıcalıklı ve özel hizmetten faydalanırken, CIP hostes eşliğinde gerçekleştirilen işlemler yolculuk, özel kontuar girişinde başlıyor, check-in işlemleri ve özel pasaport kontrolünden geçişi ile sürüyor.

Yolculuk, bu işlemlerden sonra uçuş saatine kadar özel olarak tasarlanan, konforun, kaliteli ve şıklığın sunulduğu "primeclass" CIP Salonları'nda kalabalıklar ve uçuş saatinin sıkıntısından uzak sakin bir ortamda dinlenebiliyor.

Özellikle yolculuğu yolculuğun sonuna bu hizmet herkese kendini evinde hissettiriyor.



Lufthansa, SunExpress işbirliği



Lufthansa ve SunExpress, İzmir Çeşmede yeni bir işbirliğine imza attı. Lufthansa Yönetim Kurulu Üyesi ve SunExpress yönetim kurulu başkanı Jürgen Weber ve SunExpress Genel Müdürü Paul Schnapper, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun katılımıyla düzenlenen basın toplantısında, 2008 yılı itibariyle İzmir'den Lufthansa hatları Frankfurt ve Münih'e günde 4 sefer olacağını açıkladı. Lufthansa Yönetim Kurulu Üyesi Jürgen Weber, "İzmir bölgesinde Lufthansa'nın genel satış acentesi olarak hizmet vereceğiz.

Lufthansa Yönetim Kurulu Üyesi ve SunExpress Genel Müdürü Paul Schnapper, SunExpress Genel Müdür Yardımcısı Hasan Ulu Lufthansa Satışlar Direktörü ve İç Güzelyalı Müdürü Hakan Okur'un katılımıyla Ankara'da Chef'de düzenlenen basın toplantısında, 2008 sezonunda İzmir'e günde 4 sefer düzenleyeceklerini ve 2007'de İmajlaşacak yeni uçuş ağı kapsamında Lufthansa'nın İzmir'e ilk seferini gerçekleştireceğini belirtti. Konferansa Lufthansa Türkiye Genel Müdürü Sahit Ulusu, Lufthansa Cenbe'nin yeni ekonomik koşullara rağmen 2007'de ilk 9 ayında gerçekleştirdiği yüksek kâr artışlarını anlatmasıyla başladı. Şirketin gelecekteki stratejileri hakkında bilgi veren Ulusu, "Şirketler grubu olarak ilk 9 ayında 583 milyon euro işletme kârı sağladık. Yılsonu itibariyle 700 milyon euro kâr bekliyoruz. Bu rakamlar bizim için çok önemli. Çünkü bu kârı yeni uçaklara yatırım yapmak için kullanacağız. Yeni uçaklarımızla daha fazla destinasyona daha fazla sıklıkta uçuş yapacağız. Bu da müşterilerimiz için daha fazla seçenek demek" dedi.

Ulusu, "İzmir, Lufthansa'nın Türkiye'deki en önemli üçüncü pazarı. Ekonomik kompetisyon dünya genelinde bu kadar sert olmasına rağmen, bölgesinde yaptığımız yatırımlara inanıyoruz. Bu yatırımlar, İzmir'in ekonomik gelişmesine katkıda bulunacaktır. Bu nedenle İzmir'e yeni uçuşlar başlatmaktan mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

Lufthansa ve SunExpress, İzmir Çeşmede yeni bir işbirliğine imza attı. Lufthansa Yönetim Kurulu Üyesi ve SunExpress yönetim kurulu başkanı Jürgen Weber ve SunExpress Genel Müdürü Paul Schnapper, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun katılımıyla düzenlenen basın toplantısında, 2008 sezonunda İzmir'e günde 4 sefer düzenleyeceklerini ve 2007'de İmajlaşacak yeni uçuş ağı kapsamında Lufthansa'nın İzmir'e ilk seferini gerçekleştireceğini belirtti. Konferansa Lufthansa Türkiye Genel Müdürü Sahit Ulusu, Lufthansa Cenbe'nin yeni ekonomik koşullara rağmen 2007'de ilk 9 ayında gerçekleştirdiği yüksek kâr artışlarını anlatmasıyla başladı. Şirketin gelecekteki stratejileri hakkında bilgi veren Ulusu, "Şirketler grubu olarak ilk 9 ayında 583 milyon euro işletme kârı sağladık. Yılsonu itibariyle 700 milyon euro kâr bekliyoruz. Bu rakamlar bizim için çok önemli. Çünkü bu kârı yeni uçaklara yatırım yapmak için kullanacağız. Yeni uçaklarımızla daha fazla destinasyona daha fazla sıklıkta uçuş yapacağız. Bu da müşterilerimiz için daha fazla seçenek demek" dedi.

Ulusu, "İzmir, Lufthansa'nın Türkiye'deki en önemli üçüncü pazarı. Ekonomik kompetisyon dünya genelinde bu kadar sert olmasına rağmen, bölgesinde yaptığımız yatırımlara inanıyoruz. Bu yatırımlar, İzmir'in ekonomik gelişmesine katkıda bulunacaktır. Bu nedenle İzmir'e yeni uçuşlar başlatmaktan mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

Kerem ve Fulya dünya evine girdi

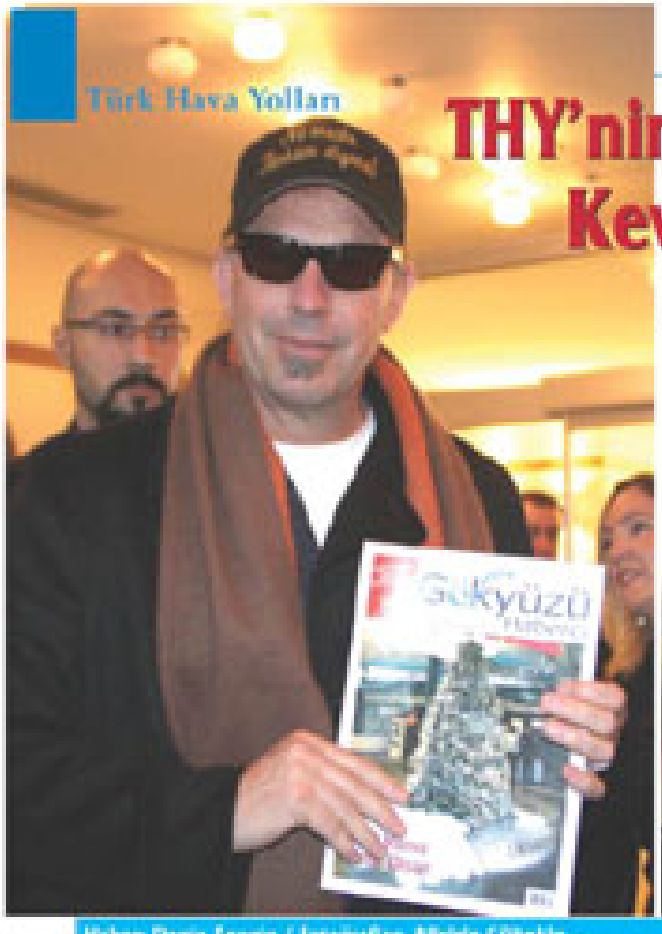
Adliyeciler Sitesinin Müdürü Cana Kemeri Hayat Sokağın Çift Bilgi İşlem Müdürü Fulya Seçik dünyaevine girdi. Nidakapı'daki Boğaz Restaurant'ta gerçekleştirilen nikah ve düğün törenine ailelerinin Çelebi Hava Servisi Yönetim Kurulu Başkanı Cem Çelebioğlu'nun Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Canan Çelebioğlu, Başkan Engin Çelebioğlu, Yönetim Kurulu Üyesi Muharrem Kılıç, Adliyeciler Genel Müdürü Ergün Sarıçay ve Mutaf Yapı'dan birçok yakın dostu katıldı. Boğaz Restaurant'taki nikah töreninde Kerem ve Fulya'nın gelinlikleriyle Canan Çelebioğlu, bağcı ile 19'ar atın koşulu Cumalıkızık'a gittiler. Yeni evlileri Çelebi'nin Hafiyesi Dergisi olarak kutluyor ve mutluluklar diliyoruz.

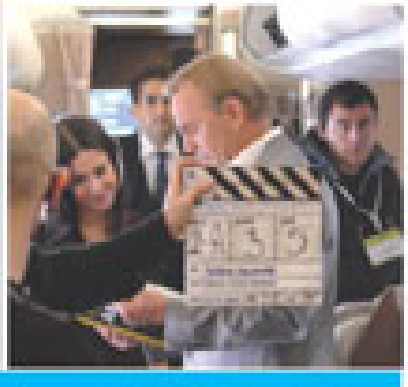


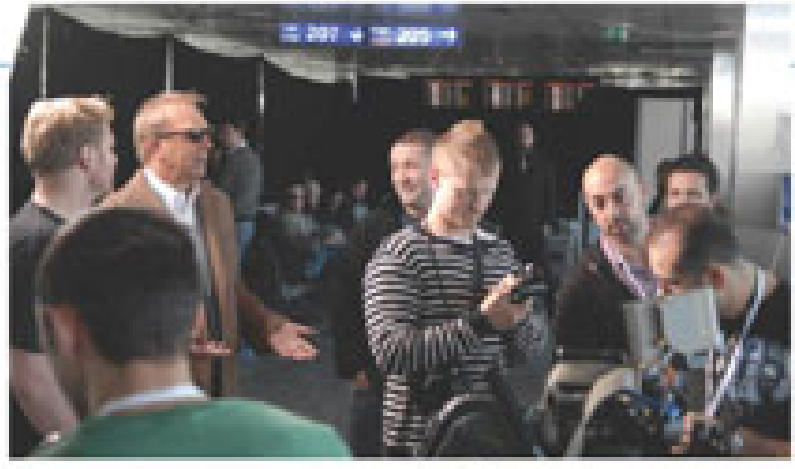
Türk Hava Yolları

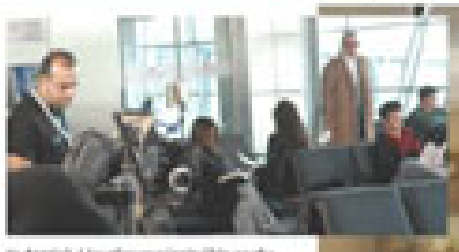
THY'nin yeni yüzü Kevin Costner

Uluslararası pazarda her geçen gün büyüyen ve hedeflerini yükseltten Türk Hava Yolları'nın 2 gün süren reklam filmi çekimleri için yurt dışından özel ekipmanlar getirtildi. Filmin müzikleri ünlü müteşebbislerce bestelendi. Çekimde İtalya, Almanya, Sırbistan, Rusya ve Türkiye'den 80 kişilik oyuncu kadrosu da dahil 350 kişilik ekip görev aldı.











Haber: Deniz Zengin / fotoğraflar: Alkaria Göktekin

Türk Hava Yolları'nın Oscar ödüllü Hollywood yıldızı Kevin Costner'ı reklam filminin çekimleri sırasında ağırladığı, İtalya'nın ödüllü yönetmeni Fredrik Callmyard'ın yönettiği ve dünyanın ünlü aktörü Kevin Costner'ın oynadığı Türk Hava Yolları reklam filminin çekimleri başarıyla gerçekleştirildi.

Uluslararası pazarda her geçen gün büyüyen ve hedeflerini yükselten Türk Hava Yolları'nın 2 gün süren reklam filmi çekimleri için yurt dışından özel ekipmanlar getirtildi. Filmin müzikleri ünlü müteşebbislerce bestelendi. Çekimde İtalya, Almanya, Sırbistan, Rusya ve Türkiye'den 80 kişilik oyuncu kadrosu da dahil 350 kişilik ekip görev aldı.

Başarılı ve reklam filmlerine imzası atan bir şirket olduğu için Türk Hava Yolları'na kendi ekibini sürükleyen Kevin Costner'ın reklam filmi çekimleri için 4 gün müddet uçağı gerçekleştirildi.

Business class hizmetinin tanıtımı için çekilen reklam filminde, Türk Hava Yolları'nın tüm uçuş ağında bulunan business class konseptini tanıtmış amaçlanıyor.



Reklam filmi Şubat 2011 itibariyle Türkiye'de yayına girdi. Bu ülkede daha sonra ise dünyaya...

İstanbul'da 3 gün kaldı

Kevin Costner, İstanbul'da toplam 3 gün boyunca sinopsisli senaryoyu takibi yaptıktan sonra çekim için geldi. Bu ünlü aktör ile reklam konseptinde yer alan Costner, Türkiye'den ayrılırken, "Türk Hava Yolları'nın tüm uçuş ağında bulunan business class konseptini tanıtmış amaçlanıyor.

Reklam filmi Şubat 2011 itibariyle Türkiye'de yayına girdi. Bu ülkede daha sonra ise dünyaya...

İstanbul'da 3 gün kaldı

Kevin Costner, İstanbul'da toplam 3 gün boyunca sinopsisli senaryoyu takibi yaptıktan sonra çekim için geldi. Bu ünlü aktör ile reklam konseptinde yer alan Costner, Türkiye'den ayrılırken, "Türk Hava Yolları'nın tüm uçuş ağında bulunan business class konseptini tanıtmış amaçlanıyor. Gerçekten çok özel bir ülkeydi" şeklinde konuştu.

Daha önce 119 ile iş ayrıntılara 119'un sonuçlanma değişmesinin ilgili ekibinin bulunan ünlü aktör Kevin Costner, '119 ile çalışmanın güzel olduğunu ifade etti.

'Bir mutlu Türkiye diyene'

Türkiye'ye ayak bastığından beri ilgi odağı olan Costner, basın toplantısının başında "Bir mutlu Türkiye diyene" sözünü yapmıştı ilgi çeken Costner basın toplantısının başında "Türkiye'deki insanlar daima beraat" dedi, 'Bir mutlu Türkiye diyene' sözünü yaptığını ve Amerika'da yaşadığını ifade ederek, "Atatürk'ün bu sözünü okudum. Güzel bir söz olduğunu düşünüyorum. Yeni ülkelerde çekimlere devam ediyorum. Yeni ülkeler gördükten ne kadar mutlu olduğunu görmek istedim. Küçük bir şey ama duyurduğumuz için çok gıyılı. Mutlu olmayı yaşamak gibi" diye konuştu.

Kevin Costner'ın Costner, "Atatürk'ü okudum mükemmel" sözünü Costner "Türkiye'deki insanlar daima beraat" dedi, 'Bir mutlu Türkiye diyene' sözünü yaptığını ve Amerika'da yaşadığını ifade ederek, "Atatürk'ün bu sözünü okudum. Güzel bir söz olduğunu düşünüyorum. Yeni ülkelerde çekimlere devam ediyorum. Yeni ülkeler gördükten ne kadar mutlu olduğunu görmek istedim. Küçük bir şey ama duyurduğumuz için çok gıyılı. Mutlu olmayı yaşamak gibi" diye konuştu.

Kevin Costner, "Atatürk'ü okudum mükemmel" sözünü Costner "Türkiye'deki insanlar daima beraat" dedi, 'Bir mutlu Türkiye diyene' sözünü yaptığını ve Amerika'da yaşadığını ifade ederek, "Atatürk'ün bu sözünü okudum. Güzel bir söz olduğunu düşünüyorum. Yeni ülkelerde çekimlere devam ediyorum. Yeni ülkeler gördükten ne kadar mutlu olduğunu görmek istedim. Küçük bir şey ama duyurduğumuz için çok gıyılı. Mutlu olmayı yaşamak gibi" diye konuştu.

Daha önce 119 ile iş ayrıntılara 119'un sonuçlanma değişmesinin ilgili ekibinin bulunan ünlü aktör Kevin Costner, '119 ile çalışmanın güzel olduğunu ifade etti.

Costner, "Çok çocuklarım var. Bir süre küçük çocuklara bakıcılık yaptım. Çocuklarım çok çevikti. Bu sebeple



Krize rağmen kirasını peşin ödedi



TAV Havalimanları Holding İcra Kurulu Başkanı M. Sani Şener, "Havalimanı işletmeciliğinin ekonomisi, krizlere diğer sektörlere oranla daha dayanıklı bir durum sergiler. Bu, geçmişteki deneyimlerimizde de böyle olmuştur. Türkiye ekonomisinin en önemli özelleştirmelerinden birisi olan İstanbul Atatürk Havalimanı özelleştirmesinin 2009 peşin kirası olan 140 milyon dolarını gününde Ulaştırma Bakanımıza sunmaktan mutluluk duyuyoruz."

TAV İstanbul Terminal İşletmeciliği A.Ş., İstanbul Atatürk Havalimanı'nın 140 milyon dolarlık kira ödemesini Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım'a yaptı.

İstanbul Atatürk Havalimanı'nın 2000 yılında yapımını tamamlayarak işletmeye açtığı Dış Hatlar Terminali ile 2005 yılında işletmesini üstlendiği İç Hatlar Terminali, katlı otopark ve Genel Havacılık Terminali'nin 2009 yılı kira bedelini TAV Havalimanları Holding peşin olarak ödedi. Ödeme için Atatürk Havalimanı Airport Otel'de tören düzenlendi. Törene katılan Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım, "Küresel kriz bütün dünyayı etkiledi. Böyle bir durumda en fazla etkilenmesi gereken sektörlerin başında turizm ve ulaştırma geliyor. Turizmde 25 milyonu aştık. Dünyada yüzde 13.5 daralma olurken, bizde 2008'de ortalama büyüme yüzde 6'yı geçti. Türkiye'de transit trafik çok arttı. Türkiye bölgenin transfer noktası haline geldi. Buradaki artış yüzde 24. Bunda



THY'nin Star Alliance'a dahil olmasının etkisi büyük. Böylece bin değişik noktaya uçma imkanı doğdu. 'Transit yolcunun bize ne faydası var' diyebilirsiniz. Ancak durum değişik. Yaşam alanlarında sigara hariç her türlü gereksinimi karşılayabilir"

dedi.

'Transit yolcuya İstanbul'u gezdirin'

Bakan Yıldırım, Türkiye'ye gelen transit yolculara İstanbul'un gezdirilmesi gerektiği belirterek, "Özel sektörümüzden ricam, burada 3-5 saat kalacak misafirlerimize İstanbul'u gezdirecek, gösterecek bir alt yapı hazırlamaları. Bunu yapmamız lazım. Üç saatten fazla burada kalacak olan yolcuya İstanbul'u gezdirmeliyiz" diye konuştu.

Bakan Yıldırım, 2003'te 8.5 milyon yolcudan bugün dış hatlarda 75, iç hatlarda 35 milyon yolcu rakamına ulaşıldığını belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Bu iş özel sektör-kamu ortaklığına dönüştü. Trafik yükünü en fazlasıyla çeken limanlarımız Atatürk Havalimanı, İzmir, Bodrum, Antalya özel sektörün işletmesinde. Bu sayede istihdam oluştu, kalite yakalandı. 'Havayolunu halkın yolu yapacağız' dedik, başardık. Artık havalimanlarının yapımında 'Türk Modeli' dünyada kabul gördü. Üç büyük havalimanımızdan kamuya 10 milyar dolar üstü kaynak aktarımı sağlandı. Bu aldığımız 140 milyon dolarla Atatürk Havalimanı'ndan alacağımız paranın üçte birini aldık.

Buradaki törenle maksadımız havacılık uzmanlarına hava raporu vermekti. Hava parçalı bulutlu, önümüzde zor günler olduğunun farkındayız, ama vaziyet iyi. Her şeyde tolerans gösteririz ama uçuş emniyeti söz konusu olduğunda babanızı bile tanımayacaksınız derim. Denetimlerimiz yoğun olarak devam ediyor. Denetimlerde Avrupa'da 5'inci olduk. EASA'ya AB dışında dahil olan tek ülke Türkiye'dir. Bunlar emniyete verdiğimiz hassasiyetten kaynaklanıyor. Sonuçta kriz varmış, yokmuş; ulaştırma çalışmaya devam ediyor. Tabiri caizse devlete 2 veriyor, 1 alıyor".

Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel Müdürü Orhan Birdal ise, "Atatürk havalimanı bugün en çok yolcuya ve uçağa hizmet veren havalimanımız. Bulunduğu bölge itibariyle de büyük ölçüde transit yolcuyu çeken ve bunlara hizmet veren havalimanımız. TAV kurulduğu günden bugüne kadar yaptığı çalışmalarla gerçekten sivil havacılık politikalarını yerine getirerek bunu hizmet dalında çok büyük emekler ve gayretler sarf ederek bu seviyeye gelmiştir. Kendilerini tebrik ediyorum. Buradan almış oldukları güç ve enerjiyle bütün dünyaya açıldılar. Kendilerine başarılar diliyorum. Dünyada yaşanan krizin havacılığa olan etkilerinin az olduğunu göstermek bakımından bu törenin yapılması belki bir gereklilik olarak kendini göstermiş oldu.

Atatürk Havalimanı terminal binamızın kira bedelini günlük olarak ele alırsak gün başına 450 bin dolar günlük kira bedeli alıyoruz. Bu kiralarla hazineye katkıda bulunuyoruz. Yeni yapılacak projeler için kullanıyor.

Türk sivil havacılığını daha ileriye götürmek, yeni tesisler yaparak daha çok insanımızın uçmasına, daha çok insanımızın havacılığa yakınlaşmasına zemin hazırlamış oluyoruz" diye konuştu. TAV Havalimanları Holding İcra Kurulu Başkanı M. Sani Şener de, "Havalimanı işletmeciliğinin ekonomisi, krizlere diğer sektörlere oranla daha dayanıklı bir durum sergiler. Bu, geçmişteki deneyimlerimizde de böyle olmuştur.

Türkiye ekonomisinin en önemli özelleştirmelerinden birisi olan İstanbul Atatürk Havalimanı özelleştirmesinin 2009 peşin kirası olan 140 milyon dolarını gününde Ulaştırma Bakanımıza sunmaktan mutluluk duyuyoruz.

TAV Havalimanları, her zaman yolcu memnuniyetini göz önünde bulundurarak maliyet disiplinini bozmadan taahhütlerini yerine getiren bir kuruluştur. Biz esasen 140 milyon dolar olan bu yıl ki kiramızı öderken, küresel krize rağmen hayatın devam ettiğini, morallerimizin en üst düzeyde olmasının gerektiğini ve Türkiye ekonomisine güvenme inancını kamuoyuyla da paylaşabilmek için böyle bir katılım düzenledik" şeklinde konuştu.