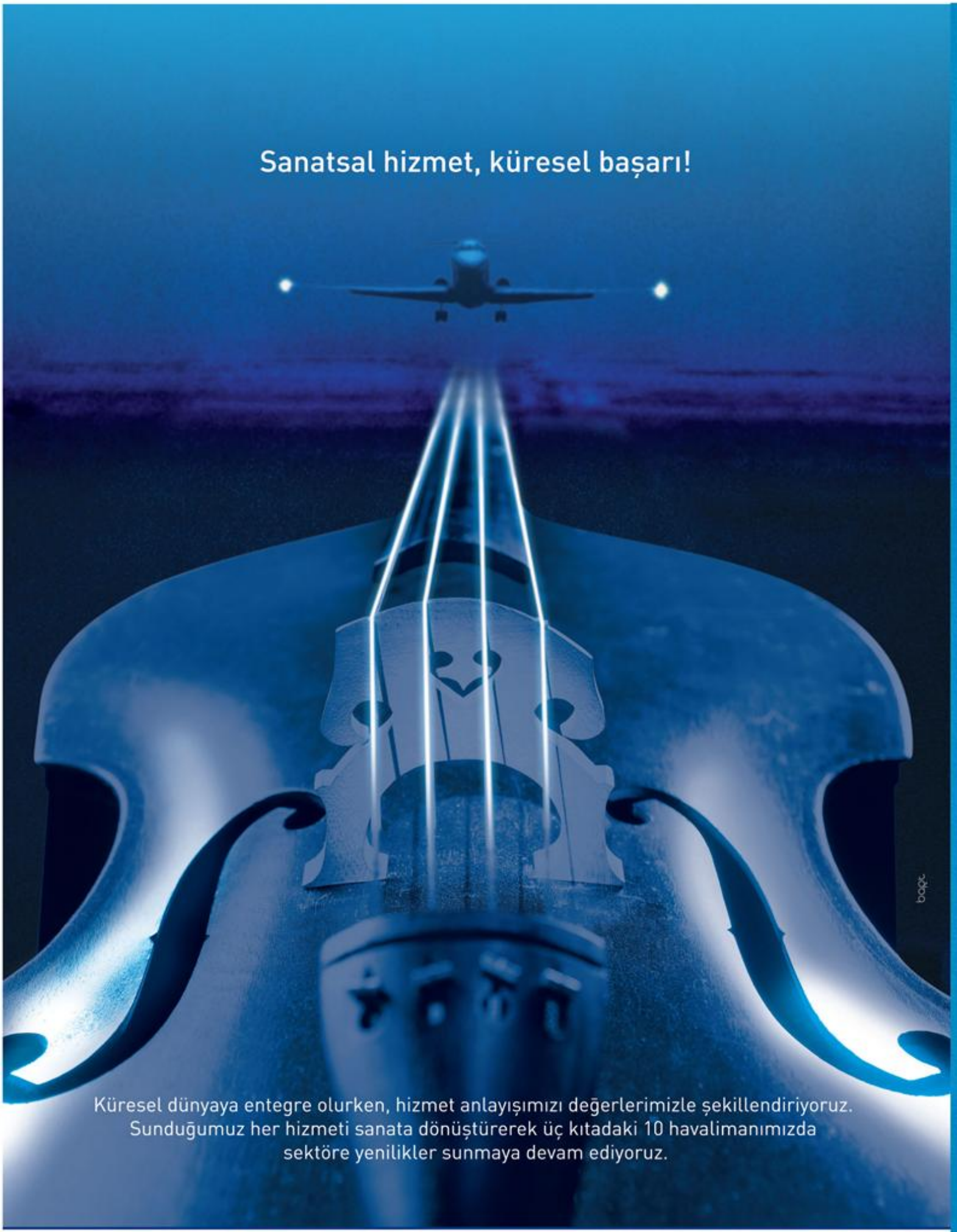
13.yıl

Gökyüzü Haberci

Ocak 2012 Yıl: 13 Sayı: 156 7 TL

Hak ettiğiniz yaşamın ta kendisi...

THE MOST COLORFUL SHOPPING
atu DUTY FREE
www.atu.com.tr



www.tavhavalimanlari.com.tr

Tepe Akfen
TAV
Havalimanları
Live, Smile and Fly!

LÜTFEN BİLİNÇLİ TÜKETİNİZ

EFES PİLSEN

BARDAĞIN DOLU TARAFI

BİZ, GÖKYÜZÜNDE BULUT VARKEN
ARKASINDAKİ GÜNEŞİ GÖRÜYORUZ.
PAZARTESİ GELDİ DİYE CANIMIZI SIKMIYORUZ.
SADECE YENİ BİR HAFTAYA BAŞLIYORUZ.
OTOBÜS ÇOK MU KALABALIK?
OLSUN BİZ YÜRÜMEYİ DE SEVİYORUZ.
KIŞIN YAZI, YAZIN KIŞI ÖZLEMİYORUZ.
BİZE HER MEVSİM BAŞKA GÜZEL.
HER İŞTE BİR HAYIR VARDIR DİYEN
ANNEANNELERİN DEDELERİN TORUNLARIYIZ BİZ.
MUTLUYUZ. GÜNEŞLİYİZ. İYİMSERİZ.
ÇÜNKÜ BİZ BARDAĞIN DOLU TARAFIYIZ.
VE BARDAĞIN DOLU TARAFINI GÖREN
HERKESİN BİRASIYIZ.







www.facebook.com/EfesPilsen

Anadolu Grubu

Hak ettiğiniz yaşamın ta kendisi...







Birkaç dakika...

TEM, E-5 Karayolları arasında, Basın Ekspres ve Deniz Bağlantı Su Yolu'nun hemen üzerinde

ve

- Atatürk Havalimanı
- 212 İstanbul Power Outlet
- Metro Grosmarket
- Star City
- Masko
- İstoç
- Kuyumcukent
- Dünya Ticaret ve Fuar Merkezi
- Airport AVM

sadece birkaç dakika...

Her ayrıntı sizin için tek tek düşünüldü....

- Toplam 8.940 m² üzerinde 10 kat
- Herbiri eşsiz güzellikte 201 daire
- Kat be kat basamak teras bahçeleri
- Gün ışığını ayarlayabilen yatay hareketli teak panjur sistemi
- Her daire için otopark ve ziyaretçi otoparkları

Hepsi sizin için!

Alışveriş için uzaklara gitmeyin!

- 1340 m² alanda 24 seçkin mağaza
- Modanın önde gelen markaları; Butikler
- Mücevher & Takı Mağazaları
- İletişim Ofisleri
- Döviz ve Turizm Büroları
- Estetik Merkezleri & Kuaförler
- Rent A Car

ISTANBUL Suites







Yaşamak için daha fazla beklemeyin!

- Non stop hizmet veren Vitamin Bar & Cafeler
- Geniş, havadar GYM & Fitness Salonları
- Full donanımlı Solarium
- Modern Fin Hamamı
- Klasik mimarisiyle Türk Hamamı
- Açık & Kapalı Yüzme Havuzu
- Açık & Kapalı Teraslar
- Muhteşem bir peyzaj içinde Yetişkin ve Çocuk Havuzları
- Yaz- Kış girilebilecek Kapalı Yüzme Havuzu
- Açık ve kapalı Dinlenme ve Güneşlenme Terasları
- Duş & Soyunma Kabinleri

Yuva sıcaklığında eşsiz hizmet...

- 7/24 A Sınıfı Güvenlik
- Asistan Servisi
- Business Center
- Kuru Temizleme Servisi
- House Keeping
- VIP Transfer & Limuzin Servisi
- Fax & Fotokopi Hizmeti
- Hatırlatma Servisi
- Vestiyer & Emanet Servisi
- Turizm Danışmanlığı
- Araç Yıkama Servisi
- Vale Servisi

RUMELİ
GAYRİMENKUL YAPI A.Ş.

444 7 RML (765)


PAUL & SHARK
yachting



Gökyüzü Haberci

Mars Yayıncılık ve Halkla İlişkiler Adına Sahibi
Yusuf ZENGİN

Genel Yayın Yönetmeni
Derya ZENGİN

Sorumlu Yazışleri Müd.
Deniz ZENGİN

Genel Koordinatör
Selçuk GÜZENGE

Müessese Müdürü
Türker ALTUN

Yayın Danışmanı
Cihat ALDEMİR

Haber Merkezi
Celal UÇAN
Alişirin GÜLTEKİN
Ergün ZAR
Yalçın ÖZMEN
Nuray BAYKAL
Hüseyin ASLIYÜCE

Tel:0 (212) 465 44 20
Faks: 0 (212) 465 44 19
gokyuzuhaberci@tnn.net

Adres: Atatürk Havalimanı
Dış Hatlar Terminali
Geliş Katı AL-3630
Yeşilköy-İSTANBUL
Baskı:
Milsan Basın San. A.Ş
Dağıtım: Doğan Dağıtım

İçindekiler

Editörden-**Derya Zengin**.....10

İnsan Gözü İle-**Çetin Özbey** 12

Karain Yamaç Paraşütü Kursunu Tamamladı.....26

IZTO, Bakan Yıldırıma Ödül Verdi.....35

Pegasus Havayolları, Ödül Aldı.....40

CallEnglish.net İngilizcenizi Uçuruyor.....42



20

TAV
İzmir İçin İmza Attı



22

Karnaval Turco'ya
Hayran Kaldılar



50 Tekerlekli Sandalyelerini Aldılar



28

IFTC ve Boeing
Ortaklığa Gidiyor



30

Pegasus
Yeni Uçağını Teslim Aldı



38

THY
Yeni Uçağını Tanıttı



Her geçen yıl daha da bereketlenen sektör havacılık

Derya Zengin

Yılsonu geldiğinde her yeni yıl için iyi dileklerimizi dile getirmeye başlarız. Sevdiklerimizle huzurlu mutlu bereketli yıllar geçirmeyi dileriz. Sanırım her geçen yılın üzerinden en çok bereketlenen sektör havacılık sektörü.

Geçmişteki yakın tarihimizde sadece elit kesimin uçuş yapabildiği insanların havalimanlarının kapısının önünden geçerken bile tedirgin olduğu dönemlerden bugünlere geldiğimizi anlattığımızda masal gibi dinleyen gençler var.

Gerçekten Ulaştırma Bakanlığı'nın katkılarıyla büyük adımlar atıldı, büyük yatırımlar yapıldı. Bugün Türkiye'de hemen herkes uçak yolculuğu yaptı ya da yapabilecek düzeye geldi. Otobüs biletleriyle hemen hemen aynı düzeye getirilen uçak bileti fiyatlarıyla artık insanlar 24 saatlerini rahatsız otobüs koltuklarında harcamak yerine 1 buçuk 2 saatte memleketlerine ayak basabiliyorlar.

Sektörümüzün bu kadar büyümesi beni gerçekten çok mutlu ediyor, artık Türkiye olarak dünya çapında havayolu şirketlerine sahip bir milletiz. Bu durum turizm açısından gerçekten bir cennet olmamızı da sağlıyor... Bayramlarda, yaz aylarında, tatillerde havalimanlarında iğne atsanız düşmeyecek hale gelen kalabalıklar aslında sektörümüzün bugün hangi noktalara geldiğinin en güzel kanıtıdır. Türk vatandaşı zenginleşti diyemem ama şartlar vatandaşlara göre hale getirikdiği için bazı sıkıntılar ortadan kalktı diyebiliriz.

Her yeni yıl yepyeni hedefleri doğuruyor, geçtiğimiz günlerde İzmir Adnan Menderes Havalimanı ihalesini kazanan TAV Havalimanları Holding 2012 yılındaki hedefini 25 milyon yolcu olarak açıkladı. CIP Salonunun hizmete açılma töreninde konuşan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım; "Uçağa binmek, 'Veznecilerr-Beşyüzevler' minibüsüne binmekten farksız hale geldi" dedi ve Türk havacılık sektöründe özellikle 2003 yılından bu yana havaalanlarının büyümesi, ilavelerin yapılması gibi gelişimlerin söz konusu olmadığını belirtti 46 havaalanından 25'inin ancak çalışabildiğini hatırlattı.

2003 yılından itibaren havacılıkla ilgili yatırımlarda kamu özel ortaklığını ön plana aldıklarını, bütçeden yaptıkları yatırımların daha fazlasının bütçe kaynakları kullanılmadan yap işlet devret modeli ve kamu-özel sektör ortaklığıyla gerçekleştirildiğini, bu şekilde yapılan yatırım miktarının 2 milyar dolara ulaştığını ve İzmir Adnan Menderes Havalimanı İç ve Dış Hatlar terminalleri kiralama sözleşmesinin 2,5 milyar liralık bir proje olduğunu ifade etti.

"İşletmeci buraya yaptığı yatırımın karşılığını almaya çalışacak, devlet de 2 milyar liralık kira geliri elde edecek. Güzel iş. Hem cepten para çıkmıyor hem iki misli büyük terminal yapıyorsunuz hem de iki milyar para alıyorsunuz. Acemiler için fena bir ticaret değil. Ama İzmir için çok daha güzel bir iş. İzmir, çok modern, kapasitesi çok genişlemiş İzmir'in büyüklüğüne yakışır bir havalimanına sahip olacak. Gelen misafirlerin ilk anda İzmir hakkında fikir edinecekleri, etkilenecekleri bir hava meydanı meydana gelmiş olacak. Bu inşaat tamamlandığında laf aramızda Ankara'dakinden büyük hale geliyor. Ama Ankara'nın da tabi ihtiyacı olacak, orayı da büyüteceğiz. İzmir şimdilik bu imzayla Ankara'nın kapasite olarak önüne geçmiş oluyor. Yüklenici firma '2 yılda yapacağız' dedi, ama 2 yıl biraz uzun.

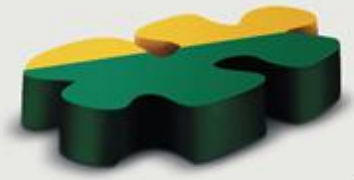
İzmirliler zaten hizmet için çok bekledi. İzmir'in kayıp yılları var. İzmir'in artık kayıp yılları nedeniyle 2 yılını 1 yıl kabul ederek iş yapmamız lazım. 1 yıl kayıp yıl, 1 yıl da hizmet yılı için. 2 yılı 1 yıl sayarak İzmir ile iş yapacağız"

İşte biraz önce anlatmak istediklerimi Sayın Bakanımız tek bir cümleyle ne kadar güzel özetledi. Gerçekten artık uçağa binmek bir minibüse binmek kadar kolay. Herkese sevdikleriyle birlikte huzurlu ve bereketli bir yıl diliyorum, her şey gönlünüzce olsun...

gökyüzü

Kusursuzluk doğru parçaların
uygun şekilde bir araya getirilmesidir.





Tüm başarılı işler farklı bileşkelerin uyumlu yapılandırılması ile elde edilir. Bilgili ve donanımlı bireylerden oluşan bir ekip ve en son teknoloji ürünü teçhizat 22 ana meydanda hizmetinizde.

HAVAŞ...

Tüm havalimanlarındaki güvenilir partneriniz...

Havaalanları Yer Hizmetleri A.Ş.
TAV Yönetim Binası / İstanbul Atatürk Havalimanı Dış Hatlar Terminali (A Kapısı - VIP yanı) 34149 Yeşilköy, İstanbul / Turkey
Phone: (+90 212) 465 56 56 Fax: (+90 212) 465 56 00 www.havas.com.tr

Havaş
HAVAALANLARI YER HİZMETLERİ A.Ş.

Yaşamda Her Türlüsü Var



Çetin Özbey

YOL & YORDAM

İnsanoğlu bunu bir bileydi.
Eminim, dünya ve yaşam başka olurdu.
İnsanoğlu eğer bunu bileydi,
İnanıyorum ki, gereksiz gerginlikler olmazdı.
İnsanoğlu bunu her zaman bileydi,
Eminimki o bilge insan daha fazla insan olurdu.

Ve inanıyorum ki, insan olduğunu da daha fazla hissederdi.

Peki bunu hissetmesi şartını diye sorarsanız, herkes kendi bilir tabii ki.

Birincisi kendinin en azından insan olduğunu hatırlaması gerek ki bu hissi duyabilsin.

Ama düşünüyorum da, hissetmek yanlız insana özgü değil.

Bilirsiniz ya, bazı hayvanların hisleri insana göre daha fazla gelişmiş.

Sizin aklınızdan geçen örneği vermeyeceğim.

Benim örneğim at.

Biz iki ayaklı memeliler ise kendimizi hangi türe yakın hissediyorsak o türün tarzını benimser ve derdimizi o tarza, başka bir deyişle kendimize uygun veya kendimize yakıştırdığımız şekilde anlatırız. Ya insan gibi, at alınmasın ama ya da hayvan gibi.

Bunu kim anlar, kim anlamaz ? Bilemem.

Karar sizlerin.

Bu tür örnekler hepimizin etrafında var. Yol tanımayan, yordam bilmeyen.

Belirli özellikleri olan ve onlarla etrafı sömüren.

AKŞAMLARI EVDE NE YAPIYORSUNUZ?

Bu güzel metin için Yakamoz grubuna teşekkürler.

Koltuğa uzanıp, hiç tanımadığınız Amerikalı dedektiflerle, hiç tanımadığınız Amerikalı haydutları mı kovalıyorsunuz?

Yoksa yerli dizilere kaptırıp hiç bilmediğiniz konaklarda yaşanan hayatları mı seyrediyorsunuz?

Dört saat televizyon seyretmenin sekiz saat çalışmak kadar beyni yorduğunu biliyor musunuz?

Akşamlarınız televizyona kilitliyse, bilin ki, hayatı sadece seyrediyorsunuz !

Akşamları evde ne yapıyorsunuz? Akşamlarınızı nasıl geçiriyorsunuz?

"Pek çoğu gibi biz de çekirdek çıtlatıp saatlerce televizyon izliyoruz" diyorsanız, durup bir düşünün lütfen; dünyaya birkaç kez daha geleceğinize mi inanıyorsunuz?

Böyle bir şey olsaydı, şimdiki hayatımızın bir bölümünü ziyan etmek şimdiki kadar acı sonuçlar doğurmayabilirdi belki.

Ne çare ki sadece bir hayatımız var.

Bu da maalesef kısa.

Ortalama altmış yılın yirmi yılı uykuda geçiyor.

Kalan kırk yılın yirmi yılı çocukluk, eğitim, vesaire...

Son yirmi yılı da ziyan edersek, bize yaşanacak bir şey kalmaz.

Akşamlarınızı sadece televizyona veriyorsanız, sayılı nefeslerinizden bir bölümünü çöpe atıyorsunuz demektir!

Çünkü televizyon izleyen kişi hayatta değildir, zira hiçbir şey yapmamakta, hiçbir değer üretmemektedir; bu da bir anlamda yaşamamak sayılır.

Ne mi yapmalı?

1. Ailece kitap okuyun, sohbet edin:

Nasıl tanıştığınızı, ilk nerede görüştüğünüzü, sıkılıp sıkılmadığınızı, nerede nasıl evlendiğinizi, nikah şahitlerinizi, düğününüzü anlatın çocuklarınıza, onları hem dinleyin, hem de okumaya çalışın.

2. Gezin:

Gezmek için ille de bir maksat olması gerekmez, en büyük maksat hayatı paylaşmaktır. Yakınsanız deniz kenarına inin, ayaklarınızı denize sokun ve becerebiliyorsanız taş sektirme yarışına girin. Sonra da güneşin pembe gülücükler saçarak batmasını seyredin. (İnanın televizyon seyretmekten çok daha keyifli ve dinlendiricidir) Ormanda hep birlikte yürüyün, ağaçlara isim takın, yol boyu açan çiçekleri sevin ve çocuklarınıza bunlarla sevmeyi öğretin. (Ama bilin ki hayat öğrenmek ve öğretmekten ibaret değildir. Dinlenmek, eğlenmek gibi olgular da hayatın bir parçasıdır)

Çocuklarınızla ilişkilerinizde asla öğretmen tavrı takınmayın. Onlarla arkadaşlık etmek dünyanın en keyifli işidir.

3. Akraba ve komşularla ilgi bağı kurun:

Onlara ya gidin, ya da onları size davet edin. Sohbetiniz televizyonsuz olsun ki tadı çıksın. Birbirinizi gerçekten tanımaya çalışın. Bilirsiniz, "Komşu komşunun külüne muhtaçtır."

4. Kültürel ve sanatsal etkinliklere katılın.

Hayatınızı biraz olsun renklendirecek başka şeyler de (Konferans, seminer, sergi, doğru sinema ve tiyatro) bulabilirsiniz. Yeter ki isteyin.

Bir şeyi çok isterseniz, Allah sebebini halk eder ve çok istediğiniz şeye ulaşırsınız. "Olmaz ki" diye düşünüp taleplerinizi ertelerseniz, hiçbir yere ulaşamazsınız.

Aile bağlarının güçlenmesi, paylaşacak şeylerin çokluğuyla mümkündür. Ne kadar çok şey paylaşırsanız aileniz o kadar güçlenecek, o kadar diri duracak ve mutlu olacaktır. Hatıra defterine televizyon dizilerini yazamazsınız. Oraya ancak yaşadıklarınızı yazabilirsiniz. Her gün bir şeyler yaşamalı ve bunları deftere geçirerek geleceğe tarih düşürmelisiniz.

Bugün öyle bir hayat yaşayın ki, yarına da kalsın. Torunlarınıza anlatacaklarınız olsun.

Ayrıca unutmayın ki;

Hayatı biriktiremezsiniz; ya her anını yaşayacaksınız, ya da ziyan edeceksiniz.

Artık cevap gelsin: Akşamları ne yapıyorsunuz? Yaşıyor musunuz, yoksa seyrediyor musunuz?

cetin@ozbey.org
cetin.ozbey@celebi.com.tr

gökyüzü

Biletini www.onurair.com.tr 'den alan yolcularımız

EN UYGUN FİYATLA HAVALARA UÇUYOR :)



Onur Air biletinizi internetten alın, daha az ödeyin.
www.onurair.com.tr

Onurair

Mobil Uçuş



Havayolu Taşıyıcısının
Gecikmeden Doğan Sorumluluğu

Av.Yaşar Öztürk

Bu konuda AB ülkelerinde, AB ülkelerine veya AB ülkelerinden yapılan havayolu ile yolcu taşımalarında gecikme, uçuş iptalleri ve overbooking nedeniyle uçurulamama hallerinde yolcu haklarını düzenleyen 261/2004 sayılı Avrupa Birliği Tüzüğünün 6.maddesi ile programlanmış uçuş mesafesi ve uçuşun Avrupa Topluluğu içinde veya dışında olmasına göre farklı bir düzenleme ile gecikme hallerinde yolcu hakları düzenlenmiştir.

261/2004 sayılı AB Tüzüğüne göre;

a) 1500 kilometre veya daha kısa mesafeli uçuşlarda programlanmış hareket saatinden iki saat veya daha fazla süre,

b) Topluluk içi 1500 kilometreden daha fazla ve diğer tüm 1500-3500 kilometre mesafeli uçuşlarda üç saat ve daha fazla süre,

c) (a) ve (b) maddeleri dışında kalan tüm uçuşlarda dört saat ve daha fazla süre hava aracının programlanmış uçuş için hareket edememesi halleri gecikme olarak düzenlenmiştir.

Bu gecikme hallerinde havayolu taşıyıcısı, yolculara Tüzükte gösterilen yardımları, yemek, içecek, iletişim kolaylıklarını sağlayacak ve gecikmenin en az beş saat olması halinde Tüzüğün 8.maddesinde düzenlenmiş olan bilet ücretinin iadesi sözkonusu olacaktır.

Havayoluyla taşıma süresinin saptanmasında ise, tarifede belirtilen veya duyurulmuş olan varış saati ile yolcuların uçaktan fiilen boşaltıldıkları saat arasındaki zamanın hesaplamaya esas alınması gerekmektedir. Check-in işlemleri yaptırıldıktan sonra uçağa alınmayı beklerken veya kalkış öncesi uçakta beklenen süreler de, varış yerine varma zamanının uzama periyodu içinde yer almaktadır.

Taşıma ediminin hiç yerine getirilmemesi, uçuşun iptali gibi hallerde, gecikmeden bahsetmek mümkün olamayacağından, yolcunun gecikmeden dolayı Konvansiyonun 19.maddesine veya TSHK.nun 122.maddesine göre,oluşan zararından dolayı tazminat talep etmesi mümkün olamayacaktır. Bu hallerde ise genel hükümlere göre, akdin ifa edilmemesinden dolayı, şartları var ise havayolunun sorumluluğu söz konusu olabilecektir.

Gecikmeden Doğan Zarar

Taşıyıcının Montreal 1999 ve Varşova Konvansiyonlarının 19.maddeleri ve TSHK.nun 122.maddesi uyarınca sorumlu olabilmesi için, gecikmeden kaynaklanmış bir zarar doğmalıdır. Örneğin ,yolcunun bağlantılı bir başka uçuşu kaçırması ;kaçırılan uçuş nedeniyle yapılan otel,ulaşım, yemek giderleri ; yeniden satın alınmak zorunda kalınan uçak bileti; seyahati düzenleyen tur operatörünün ticari itibarının sarsılması ; gecikme nedeniyle kaçırılan ihale, duruşma veya ameliyatlar gibi. Yargıtayımız da muhtelif kararlarında gecikmeden dolayı yolcunun manevi tazminat da talep edebileceğine karar vermiştir. Gecikme dolayısıyla yaşanan stress, sıkıntı ve üzüntü için de manevi tazminat talep edilmesinin mümkün olduğu düşüncesindeyiz.

Hava Taşıyıcısının Gecikmeden Dolayı Sorumluluğunun Sınırı

Montreal 1999 Konvansiyonunun 22.maddesinin 1. paragrafında yer alan; "Madde 19'da belirtilen biçimde yolcu taşımasındaki gecikmeden kaynaklanan bir hasar olduğu durumlarda, taşıyıcının her yolcu için sorumluluğu 4694 Özel Çekme Hakkı ile sınırlıdır."hükmü ile uluslar arası yolcu taşımalarında havayolu taşıyıcısının, gecikmeden doğacak hasarlar için yolcu başına 4694.- Özel Çekme Hakkı ile sınırlandırılmıştır. Konvansiyonun orijinal metninde bu miktar 4150.- Özel Çekme Hakkıdır. İlk metinde yer alan meblağ, ICAO tarafından yapılan ilk beş yıllık değerlendirmeden sonra 01.01.2010 tarihinden itibaren geçerli olarak 4694.- ÖÇH olarak artırılmıştır.

MC1999 'un 22.maddesinin 2.paragrafında, İngilizce orijinal metninde; "kontrol edilmiş bagajın taşıyıcının sorumluluğuna verildiği yolcu bagajın ulaşacağı yerde teslimi ile ilgili özel bir fayda beyanında bulunmadığı ve durumun gerektirmesi halinde ilave bir ödeme yapmadığı müddetçe, taşıyıcının bagajın tahrip olması, kaybolması, hasar gelmesi ya da gecikmesi halinde her yolcu için sorumluluğu 1131 Özel Çekme Hakkı ile sınırlıdır" Bu meblağ 2010 yılında artırılmadan önce ilk metinde 1000 Özel Çekme Hakkı idi. Burada belirtmemiz gereken önemli husus, Resmi Gazetede yayınlanan MC1999'un Türkçe metninde, "gecikme" yer almamaktadır. Tercümede unutulduğunu düşünmekteyiz.

Kargonun gecikmesi halinde ise, MC1999 22.maddenin 3.paragrafında İngilizce metinde kargonun beher kilogramı için, hava taşıyıcının sorumluluğu 19 Özel Çekme Hakkı olarak sınırlandırılmıştır. Bu meblağ 2010 yılındaki artırımdan önce kilogram başına 17 ÖÇH idi. Bu paragrafta da gecikme kelimesi yer almamaktadır.

Bu meblağ 2010 yılındaki artırımdan önce kilogram başına 17 ÖÇH idi. Bu paragrafta da gecikme kelimesi yer almamaktadır.

(Devam Edecek)

ozturkylaw@ttmail.com

gökyüzü



...yer hizmetleri çelebi'de.






Çelebi Hava Servisi, yer hizmetleri alanında yarım asırlık deneyimi, 28 havalimanında 9500'i aşkın çalışanı ile 250'yi aşkın uluslararası havayolu şirketine üst düzey hizmet veriyor. Gösterdiği büyüme ile yer hizmetlerinde küresel bir aktöre dönüşen Çelebi Hava Servisi, Türkiye (25 havalimanında), Macaristan (Budapeşte) ve Hindistan'ın (Delhi-Mumbai) en önemli havalimanlarındaki hizmet kalitesiyle sektörde fark yaratıyor. IATA, IAHA, ACI ve TIACA üyesi ve AVIANCE kurucu üyesi olan Çelebi Hava Servisi, yer hizmetlerinde size "en iyi hizmet" için söz veriyor.

ÇELEBİ

50 YIL

Yer hizmetlerinde Türkiye, Avrupa ve Asya'nın öncü kuruluşu.

www.celebihandling.com

Çelebi Yer Hizmetleri, Türkiye | Çelebi Yer Hizmetleri Budapeşte, Macaristan | Çelebi-NAS Yer Hizmetleri Mumbai, Hindistan | Çelebi Yer Hizmetleri Delhi, Hindistan



Toplu Ulaşım Haftası
Transit 2011

Suat Sarı

İstanbul Büyükşehir Belediyesinin destekleriyle, İETT İşletmeleri Genel Müdürlüğü tarafından 1-2 Aralık 2011 tarihleri arasında organize edilen, "Toplu Ulaşım Haftası" etkinlikleri çerçevesinde Haliç Kongre Merkezinde gerçekleştirilen "Ulusal Toplu Ulaşım Sempozyum ve Sergisi"ne İTO adına panelist olarak katılma imkanı buldum. Sempozyumdaki sergide Florya tren istasyonunun 1871 de, K.Çekmece tren istasyonunun 1875 de inşa edilip, tren seferlerinin başladığını öğrenmem doğrusu beni hayretler içinde bıraktı.

Sempozyumun ana konusu toplu ulaşımı değerlendirdiğimizde, hızlı, ekonomik, güvenli, çevreye az zarar veren ve çağın koşullarına uygun bir ulaştırma sisteminin kurulmasının, ülkenin ekonomik, sosyal ve kültürel yapısının gelişmesine etki eden başlıca faktörlerden olduğunu görmekteyiz. Doğal kaynakların verimli bir şekilde kullanılması, mal ve hizmetlerin hızlı dağıtılması, iç ve dış ticaretin geliştirilmesi ancak yolcu ve yük taşımacılığının dikkatli bir şekilde planlanması ve düzenli bir ulaştırma ağının oluşturulması ile mümkün olacaktır.

Günümüzde gelişmiş ve gelişmekte olan şehirlerde en önemli sorun, ulaşım olarak karşımıza çıkmaktadır. Bu sorun, refah seviyesinin artması ile paralel olarak kişi başına düşen özel otomobil sayısının yükselmesi ile gün geçtikçe ciddiyetini daha da artırmaktadır. Artık nüfusun büyük çoğunluğunun şehirlerde yaşadığı günümüz dünyasında, özellikle metropollerde bir yerden bir yere gitmek çoğu zaman bir eziyet haline gelmiş durumdadır. Çok sayıda şehir sakininin özel arabalarıyla seyahat etmeye çalışması sonucunda günün belirli saatlerinde yollar tıkanarak trafik sıkışmakta hatta kimi zaman tamamen hareketsizleşmekte ve yüzbinlerce insan saatler boyunca arabalarının içinde kısılıp kalmaktadır. Böylesi bir durumun yarattığı olumsuzluklar sadece bireylerin yaşadığı can sıkıntısıyla özetlenemez. Trafik yoğunluğunda salınan zehirli gazların havayı kirletmesi, şehir nüfusunun "karbon ayak izinin" artması ve genel anlamda hayat kalitesinde yaşanan düşüş, şehir yönetimlerini çıkar yollar aramaya itmektedir. Aslında bu sorunlardan kurtulmak imkansız değildir. Şehirlerdeki insan akışını yönlendirmenin en ustalıklı ve çevre dostu yolu, toplu taşımacılık ve toplu ulaşım sistemlerinden geçmektedir. Dünyada pek çok metropolde toplu ulaşım yöntemleri toplumun her kesiminden insanın kullanımına hizmet etmekte ve trafik sorununa gerçek bir çözüm sunmaktadır.

İstanbul kent içi ulaşımı 1869 yılında Dersaadet Tramvay Şirketi`nin kurulması ve Tünel Tesisleri`nin inşasıyla başlar. 1871 yılında ilk atlı tramvay hizmete girer. Şubat 1914`te elektrikli tramvay işletmeciliğine geçilir. 1926 yılında ilk otobüsler alınır. Bir süre muhtelif yabancı şirketler tarafından işletilen elektrik, tramvay ve tünel işletmeleri 1939 yılında millileştirilerek İstanbul Elektrik Tramvay ve Tünel (İETT) İşletmeleri Umum Müdürlüğü adı altında bugünkü hüviyetine kavuşur.. Elektrikli tramvaylar 1961 yılında Avrupa, 1966 yılında ise Anadolu Yakasında seferden kaldırılır. 1961 yılında işletmeye alınan troleybüsler, 1984'e kadar İstanbullulara hizmet verir.

İstanbul'daki çarpıcı ulaşım değişimlerine göz attığımızda;

1850 Eminönü-Üsküdar arasında günde dört sefer yapan vapurlar çalıştırılmaya başlandı. 1858 de Kabataş-Üsküdar arasında ilk arabalı vapur seferlerine başlandı.1869 da İstanbul`da iki katana (Macaristan ve Avusturya'dan getirilen atlar) tarafından çekilen ilk atlı tramvay deneme seferlerine başladı.1872 de Aksaray-Yedikule hattında atlı tramvay işlemeye başladı. 1875 de Buharlı sistemle çalışan ve Dünyanın ikinci metrosu olan Tünel, törenle hizmete açıldı. İlk uygulanan ücret 10 para idi. Aralık 1923 Tramvaylarda perde kaldırılarak kadınlarla erkeklerin ayrı seyahat etmesi uygulamasına son verildi. 1931 de Harbiye-Beşiktaş hattında otobüs seferi başladı. 1951 de, 22 kilometrelik İstanbul çevreyolunun (E5) yapımına başlandı.

Ülkemiz insanlarının batı ülkelerindeki toplu ulaşım konforuna ulaşması dileğiyle.



suatbora9@gmail.com

gökyüzü


BRUNO BELLINI®
UOMO
www.brunobellini.com



Türkiye'ye Geçmiş Olsun

Mustafa Bursalı

Bir ülkenin kaderini elinde tutan liderlerin söylemleri, hareketleri, duruşları ve çıkışları; seçmen tarafından sıkı bir şekilde takip edilir. **Türk** halkının son dönemlerde yakından takip ettiği liderlerin başında (rahmetli **Özal'dan** sonra) **Başbakan Recep Tayyip Erdoğan** geliyor.

Davos'taki **'One Minute'** çıkışından sonra **Başbakan Erdoğan'a** karşı artan ilgi ve alaka, aynı konuda daha sonraki **'net duruş'** sonucunda katlanarak artmış durumda. Yapılan kamuoyu araştırmaları da bunu net bir şekilde ortaya koyuyor.

Tüm bunların yansıması **Başbakan Erdoğan'ın** hastalığında kendini gösterdi. **Başbakan'ın** hastaneye yattığının duyulmasının ardından, vatandaşın gösterdiği ilgi inanılmazdı. Oy veren ya da vermeyen herkes, gelişmeleri yakından takip etmeye başladı. Hastane önünde bekleyenler olduğu kadar; televizyon başında gelişmeleri izleyip, **Başbakan** için dua edenleri de gördük. **Sayın Erdoğan'ın** hastaneden evine geçmesinden sonra da bu ilgi bitmedi. Birçok vatandaşın **Başbakan'ın** evinin önünde; hem de yağmur altında, ondan gelecek iyi haberleri beklemesi, iyi bir şeyler yapanların, vatandaşın gönlünde taht kurduğunun bir göstergesiydi.

Güzel olan bir diğer taraf ise; **Başbakan'ın** hastalığı sırasında dış dünyanın gösterdiği yaklaşımdı. Hemen hemen tüm dünya liderleri **Başbakan Erdoğan'ı** arayarak '**geçmiş olsun'** dileklerini bildirdi. Özellikle **ABD Başkanı Barack Obama**'nın yakın ilgisi; **Türkiye'nin** geldiği noktayı göstermesi bakımından anlamlıydı. Daha önceki liderlere gösterilen yakınlığı ve ilgiyi kıyasladığımızda; olayın önemi daha da net bir şekilde görülebilir.

Dış basın da olaya geniş yer verdi. Gelişmeler hemen hemen her gün geniş bir şekilde işlendi. Tüm bunlar; bir duruşun ve gerçek devlet adamlığının nasıl olması gerektiğinin en bariz göstergesi değil de nedir? İyi tarafları bırakıp, her yapılanın altında bir **'olumsuzluk'** arayanların bunu artık görmesi gerektiği ortadadır.

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın hastalığı sırasında; **hükümet** kanadında sıkıntıların ortaya çıkacağı tezini ortaya atanlar da, büyük bir hayal kırıklığına uğradılar. Kabine üyeleri ve milletvekilleri tam bir birlik ve beraberlik örneği gösterdiler. İç olaylar ve dış gelişmeler karşısında **Başbakan'ın** daha önce gösterdiği **'duyarlılığı ve kararlılığı'** göstermekten geri kalmadılar. Bu da; sistemin yerli yerine oturduğunun bariz bir göstergesidir. Herhangi bir olumsuzluk durumunda; **AK Parti** içinden çatlak seslerin çıkacağı beklentisi de bu sayede bertaraf edilmiş oluyor.

Şu bir gerçek ki; halkı için iyi bir şeyler yapan her lider, gereken ilgiyi ve sevgiyi mutlaka görüyor. **Türkiye Cumhuriyeti'nin** kurucusu **Mustafa Kemal Atatürk, Adnan Menderes, Turgut Özal** bu sevgiye layık olmuş liderlerimizdendir. **Başbakan Recep Tayyip Erdoğan** da yaptıkları karşısında gereken sevgi ve ilgiyi görüyor.

Sorarım size...

Hak etmiyor mu?

NOT: *Tüm okurlarımın yeni yılını tebrik eder; hayırlara vesile olmasını temenni ederim.*

gökyüzü



British Airways Yeni First Class Hizmetiyle Uçuş Keyfinizi Arttırıyor

British Airways, 100 milyon pound değerindeki yatırımıyla, First Class rahatlığını eşsiz bir uçuş deneyimine dönüştürüyor.

British Airways, First Class rahatlığını klasik tasarımla ve abartısız lüks anlayışı ile birleştiriyor. İngiliz otomobillerinden ilham alınarak tasarlanan First Class kabinlerde ağırlıklı krem rengi kullanılırken, geliştirilmiş "akıllı koltuk" sistemiyle de uçuş keyfine keyif katılıyor.

Seyahatlerinde sıklıkla British Airways ile uçan ünlü aktris Rachel Weisz da "British Airways tarzıyla ve lüks anlayışı ile, herkesin kendisini yıldız gibi hissetmesini sağlıyor. Şunu söyleyebilirim ki, British Airways'in yeni First Class kabinlerinden daha iyisi olamaz" diyerek bu konuda British Airways'e olan hayranlığını dile getirdi.



British Airways'in, müşteri odaklı yaklaşımından yola çıkılarak yeniden tasarladığı First Class kabinler, müşterilerin kendilerini evlerindeki gibi rahat hissetmelerini sağlayan To Fly. To Serve (Uçmak ve hizmet etmek) anlayışının bir ürünüdür.

İzmir Adnan Menderes Havalimanı İç ve Dış Hatlar Terminalleri Kiralama Sözle İmza Töreni ile Yeni CIP Salonu Açılışı



TAV Havalimanları İzmir İçin İmza Attı

İzmir'in en önemli altyapı projelerinden biri olan İzmir Adnan Menderes Havalimanı İç Hatlar Terminali'nin yapımı ve Dış Hatlar Terminali'yle birlikte 2032 yılı sonuna kadar işletilmesine ilişkin ihaleyi kazanan TAV Havalimanları, Devlet Hava Meydanları İşletmesi ile sözleşmeyi imzaladı. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım'ın katıldığı törende, İzmir Valisi M.Cahit Kıraç, DHMİ Genel Müdürü Orhan Birdal, DHMİ Genel Müdür Yardımcısı Funda Ocak, TAV Havalimanları Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Akın ve TAV Havalimanları İcra Kurulu Başkanı M. Sani Şener imza attı.

İzmir Adnan Menderes Havalimanı İç ve Dış Hatlar Terminalleri Kiralama Sözleşmesi İmza Töreni ile Yeni CIP Salonu Açılışı T. C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım'ın katılımı ile İzmir'de gerçekleşti. DHMİ Genel Müdürü Orhan Birdal, DHMİ Genel Müdür Yardımcısı Funda Ocak, TAV Havalimanları Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Akın ve TAV Havalimanları İcra Kurulu Başkanı M. Sani Şener'in imza attığı sözleşmeyle TAV Havalimanları, 610 milyon Euro + KDV tutarındaki teklifiyle kazandığı İzmir Adnan Menderes Havalimanı ihalesi çerçevesinde 250 milyon Avro da yatırım yapacak.

Törende konuşan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım,"Bugün İzmir için vadettiğimiz 35 projeden birini daha gerçekleştirmek üzere buradayız. Şuan içinde bulunduğumuz dış hatlar terminali 15 ay gibi rekor bir sürede tamamlandı. Şimdi, iç hatlar terminali de hayata geçecek. Mevcut dış hatlar terminalinin iki katı büyüklüğünde bir iç hatlar terminali yapılacak. İç ve dış hatlar arasında ise geçişler olacak. İçinden demir yolu geçecek. İzmir Adnan Menderes Havalimanı bu yatırımla birlikte, 25 milyon yolcuya hitap edecek. 2020 Expo İzmir'i dikkate alırsak bunun anlamını en iyi İzmirliler anlayacaktır. Bu proje, İzmir'in geleceğine yatırımdır. İzmir, Türkiye'nin marka şehri olmaya devam edecektir. Bununla birlikte, projeyi gerçekleştirecek TAV Havalimanları da, yurt içi ve yurt dışında işlettiği havalimanları ile özel sektörde Türkiye'nin küresel markası haline gelmiş bir Türk firması olarak bayrağımızı yurtdışında dalgalandırmaktadır" dedi.

DHMİ Genel Müdürü Orhan Birdal, "1987 yılında İzmir'in iç ve dış hat toplam yolcu sayısı sadece 528 bin 16 iken 2002'de bu rakam 960 bin seviyesindeydi. 2010 yılı sonu ise yolcu sayısı 5 milyonu geçti. İzmir'in deprem bölgesi olmasından dolayı mevcut iç hatlar terminali'nin güçlendirme çalışması söz konusu oldu. Bu çalışma



yerine yeniden bir ihaleye çıkılarak sıfırdan ve kapasitesi çok daha yüksek bir iç hatlar terminali için harekete geçtik. İzmir'in kurtuluş günü olan 9 Eylül 2011'de ihale duyurumuzu açıkladık. 17 Kasım'da gerçekleşen ihaleyle de sıkı pazarlıklarla geçen 11 turun sonunda TAV Havalimanları ihaleyi kazandı. Kira bedeli, yatırım ve KDV ile birlikte yaklaşık 1 milyar Avro'luk bir ekonomik değer kazandık" dedi.

TAV Havalimanları Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Akın ise "Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımız ve DHMİ, son 10 yıldır geliştirdiği projelerle devletimizin kasasından para çıkmadan havalimanlarına yönelik yatırımlarla ilgili problemleri büyük bir başarı ile çözmüştür. Bu projeyi de bu şekilde değerlendiriyorum. İzmirimizin ihtiyaçları doğrultusunda gereken atılıma katkı olarak 610 milyon Avro+KDV kira bedeli ödeyecek ve 250 milyon Avro yatırım gerçekleştireceğiz. 2014'ün ilk yarısında iç hatlar terminalini tamamlayacağımızı umuyorum. Bu dönemde, İzmir'in tüm altyapı projelerinde bir hareketlenme olacağına inanıyorum. İzmir'i çok güzel gelişmeler bekliyor" dedi.

TAV Havalimanları İcra Kurulu Başkanı M. Sani Şener, "Ulaştırma Bakanlığımız ve DHMİ bu yılın başında İzmir için en önemli altyapı projelerinden birini ortaya koyarak eski İç Hatlar Terminal Binası'nın yıkılıp yerine yenisinin yapılacağı ve mevcut Dış Hatlar Terminali'ne entegre edileceği bir platform yarattı. Biz TAV Havalimanları olarak yeni İç Hatlar Terminal'i için 250 milyon Avro yatırım yapacağız. Bununla birlikte DHMİ'ye 610 milyon Avro + KDV olarak da kira ödeyeceğiz" dedi. Şener sözlerini şöyle sürdürdü: "Son dönemde özellikle Hükümetimizin yoğun çalışmaları ve projeleri ile İzmir atağa kalktı. Şimdi kentte yatak kapasitesi ve tanıtım gibi sorunlar yavaş yavaş aşılıyor. 2007'den bu yana İzmir Adnan Menderes Havalimanı Dış Hatlar Terminali'ni işleten TAV Havalimanları olarak ciddi pazarlama faaliyetleri gerçekleştirdik. Dünyanın hemen hemen her köşesinde gerçekleşen fuarlarda İzmir'i tanıttık. Yolcu sayısının artışında bu çalışmalarımız etkili oldu. Bununla birlikte halen havacılık sektörü açısından İzmir'in hak ettiği yerde olduğunu düşünmüyorum. İzmir yüksek bir potansiyele sahip. Potansiyeli artırmak adına TAV Havalimanları olarak önümüzdeki dönemde çalışmalarımız ivme kazanacak."





KARNAVAL TURCO'YA HAYRAN KALDILAR

BTA, Atatürk Havalimanı Dış Hatlar Terminali'nde yolculara yeni yıl öncesi Karnaval Turco sürprizi yaptı. Yolcular Perküsyon ve Dans grubu Karnaval Turko'ya hayran kaldı.

Türk ve Dünya mutfaklarının farklı lezzetlerini, geleneksel Türk konukseverliğiyle birleştirerek sunan ve müşteri memnuniyeti bilinci ile çalışan BTA, hizmetteki en büyük farkı olan "insanları mutlu edebilme gücünü" yolculara Atatürk Havalimanı Dış Hatlar'da yer alan "foodcourt"ta sunduğu gösteri ile bir kez daha göstermiş oldu.

TAV Havalimanları'na bağlı olarak havalimanlarında yiyecek içecek hizmeti sunan BTA üniforması ile yolculara servis yapan 14 kişilik Karnaval Turco perküsyon ve dans grubu, servis sonrası başladıkları şovları ile yolcuları şaşırtarak, onların keyifli dakikalar geçirmelerini sağladı. Yolcular tarafından beğeniyle karşılanan gösteri, çeşitli aralıklarla gün boyu sürdü.

BTA İcra Kurulu Başkanı Sadettin Cesur, misafir memnuniyetine verdikleri yüksek önemi vurgulayarak, 'Havalimanları artık yaşam alanları haline geldi. Biz de hizmet verdiğimiz havalimanlarında yolcu memnuniyetini en üst seviyede tutuyoruz. Yabancı yolcumuzun ağırlıklı olduğu transit bölgede de yılbaşı öncesi yolcuların seyahatlerine keyif katacak bir etkinlik düzenlemek istedik" dedi.





✍ Ergün ZAR



Günde Sadece 10 Dakika ayırarak İngilizce Konuşabilirsiniz.

CallEnglish.net
Yeni Nesil İngilizce Eğitimi

0216 392 88 88
www.callenglish.net

1 ***Konuşma Odaklı*** Online İngilizce Eğitim

2 ***Amerikalı Eğitmenler*** canlı konuşma dersleri

3 ***Sabah 06-Gece 01*** arasında istediğiniz an İngilizce Eğitimi

4 ***Skype - Sabit Telefon*** ile istediğiniz yerde derse katılım

5 ***Kaydedilen Dersler*** Derslerin ses kaydını tekrar dinleme

Call English Yeni Nesil Dil Eğitim Sisteminin amacı kısa zamanda ve kalıcı olarak ingilizceyi öğretmek, her gün yapılan pratikler sayesinde akıcı ingilizce konuşabilmeyi sağlamaktır. Sunulan esnek sistem sayesinde Sabah 6-Gece 1 saatleri arasında uygun olduğunuz saatte ve online işlenen derslerle mekandan bağımsız olarak günde 10,20 ve 30 dakika Amerikalı eğitmenlerle canlı kişiye özel derslere katılarak ilk günden ingilizce konuşmaya başlayacaksınız. Call English ingilizce öğrenmenin en etkin, en hızlı ve en kolay yolunu size sunar. Call English bir Global Girişim Eğitim Pazarlama ve Ticaret iştirakidir.Ayrıntılı bilgi ve Ücretsiz Deneme için www.callenglish.net adresini ziyaret ediniz.



THY ile Tayland Havayolları Arasında Anlaşma İmzalandı

Türk Hava Yolları (TK) ile Tayland Havayolları (TG) arasında Free Sale (Serbest Satış) Codeshare anlaşması imzalandı. Anlaşma kapsamında, her iki havayolu, aşağıda belirtilen seferlerde, koltuk kısıtlaması olmadan satış yapabilecek.

Anlaşma kapsamında ayrıca, Türk Hava Yolları'nın halihazırda sefer düzenlemediği Brisbane, Perth, Melbourne, Sidney, Auckland ve Kuala Lumpur uçuş noktalarına Bangkok üzerinden TK uçuş kodu ile satış yapılabilecek.

Codeshare anlaşması kapsamındaki ortak uçuşlar;

TK tarafından icra edilecek seferler:
TG tarafından icra edilecek seferler:
Istanbul – Bangkok v.v
Bangkok – Kuala Lumpur v.v.
Bangkok – Hong Kong v.v.
Bangkok - Brisbane v.v.
Bangkok – Perth v.v
Bangkok – Melbourne v.v
Bangkok – Sidney v.v
Bangkok – Auckland v.v

İlgili ülke makamlarından, Sivil Havacılık izinlerinin alınmasını muteakip seferler icra edilmeye başlanacak.





Boeing, 7000'inci 737 Uçağını Teslim Etti

Boeing, üretim hattından çıkardığı 7.000'inci 737 serisi uçağını, Dubai merkezli Flydubai'ye teslim etti. Yeni uçakla birlikte, Flydubai'nin filosunda, Sky Interior kabin konseptine sahip Yeni Nesil Boeing 737-800'lerin sayısı da 14'e ulaştı. Dünyanın en çok satan yolcu uçağı olan Boeing 737 serisi, en yeni versiyonu 737 MAX dahil, bugüne kadar 9.300'ün üzerinde sipariş aldı.

Boeing 737 Programı Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Beverly Wyse, "7.000'inci 737 uçağını teslim etmekten büyük gurur duyuyoruz. Boeing 737 serisini dünyanın en çok tercih edilen uçağı yapan Flydubai ve diğer tüm müşterilerimize teşekkür ediyoruz. Boeing 737'lerin üretiminde ulaştığımız bu başarıda, uzun yıllara dayanan tecrübeye sahip binlerce çalışanımızın çok büyük emeği var." diye konuştu.

Jet çağının en fazla üretilen ticari uçağı olan Boeing 737 modeli, üretim hızıyla da rekor kırmaya devam ediyor. 4.000'inci Boeing 737'den 5.000'inci 737'yi teslim edene kadar geçen süre 4 yıl 8 ay iken, bu süre 5.000 ile 6.000'inci uçağın üretimi arasında 3 yıl 2 ay, 6.000'le 7.000'inci uçak arasında ise 2 yıl 8 aya indi. Boeing 737 üretim hattındaki üretim hızı kademeli olarak artarak, 2014 yılının ilk yarısında, yeni bir rekor sayılan, ayda 42 uçağa yükselecek.

Boeing, Yeni Nesil 737 serisi için bugüne kadar 6.200'ün üzerinde sipariş alırken, halen müşterilerine teslim edilmek üzere 2.300'ün üzerinde siparişi bulunuyor. Serinin en yeni versiyonu olan 737 MAX modeli ise kısa sürede 13 müşteriden 900'den fazla sipariş ve taahhüt aldı. Boeing 737'ler, halen kullanılmakta olan



5.400'ün üzerinde uçak sayısıyla, dünya ticari uçak filosunun 4'te birinden fazlasını oluşturuyor. Dünyada 114 ülkeden 360'a yakın havayolu 737 uçaklarıyla hizmet veriyor.

Karain Havacılık Eğitim Merkezi Yamaç Paraşütü Kursunu Tamamladı



Antalya-Karain Havacılık Eğitim Merkezi'nde 5 Mayıs 2011 tarihinde açılan Yamaç Paraşüt Kursu yer eğitimleri Karain Meydanı'nda tamamlanırken, tepe eğitimleri ve uçuşlar Bademağacı beldesindeki Aktepe'de yapıldı. THK Antalya Şube Başkanı Vasıf Yüceliş, Antalya'yı yamaç paraşütü konusunda dünyanın gözbebeği haline getireceklerini belirterek, "THK olarak biz, akademik bir eğitim ve arkasından dünyanın en önemli kuruluşlarından olan Uluslararası Havacılık Teşkilatı (FAI) onaylı sertifika veriyoruz. Bu hava sporunu Antalya'da yaygınlaştırmak amacıyla 9 ayrı bölgede uçuş yapılabilecek tepeler tespit ettik ve buraları uçuşa hazırlamaya başladık. Bu bölgeler Tünektepe, Kırkgöz, Çığlık, Tahtalı, Adrasan Tozludağ, Kaş, Bademağacı, Alanya ve Manavgat'ta bulunan yamaçlar. Tabiki bu yerlerin isimlerinin ülke çapında hatta ülkemiz dışında da duyurulabilmesi için Antalya'da görev yapan kamu yöneticilerimizin de bu işe gönül ve destek vermesi şart" dedi.

Antalya'nın sosyal ve sportif havacılık geleceğine yeni bir heyecan getirecek Skydive atlayış merkezi kurmak için araştırma yaptıklarını da dile getiren THK Antalya Şube Başkanı Vasıf Yüceliş, "Bu merkezi, Orman Böl-





ge Müdürlüğüne ait kullanıma hazır bir pisti olan, uluslararası turizm potansiyeli ve yüksek sezonu fazla, olumlu meteorolojik şartları sayesinde 10 ay süresince atlayış imkanı olan Antalya-Manavgat ilçesinde hayata geçirmek istiyoruz. Şu an yağmur, kar ve soğuk nedeni ile atlayış sezonunu kapatan Rus paraşütçüler ve bu merkezin abonesi diğer atlayış tutkunları Dubai'de atlamakta. Bizim ülkemiz ise Rusya'ya çok daha yakın ve Rus'ların Antalya'ya olan ilgisi malum.

Ayrıca Türk paraşütçülerin sayısının çok olması da, bizim Antalya'da Skydive atlayış merkezini kurmamız için yeterli bir sebep olduğunu düşünüyoruz" şeklinde konuştu.



IFTC Boeing ile Ortaklığa Gidiyor



IFTC ve Boeing, İstanbul'da havayollarına eğitim alanında sunulan imkanları artırmak amacıyla ortaklığa gideceklerini duyurdu. IFTC halen son teknolojiye sahip İstanbul'daki tesislerinde Boeing 737NG ve Airbus 320 uçuş simülatörleri ve Flat Panel eğitim cihazları ile hizmet veriyor. IFTC'nin faaliyetleri ile Boeing Uçuş Hizmetlerinin eğitim alanındaki uzmanlığını bir araya getiren yeni ortaklık, bölgede artan havayolu pilot eğitim ihtiyacına yanıt verecek kapsamlı eğitim çözümleri sunmayı amaçlıyor.

Konuya ilişkin açıklamalarda bulunan IFTC CEO'su Marty van Veluw şunları söyledi: "3 yıl kadar önce çalışmaya başladığımızda; en kaliteli eğitimi sunmayı, hizmetlerimizi devamlı daha iyi kılmayı, IFTC'de eğitim alan müşterilerimiz için maliyeti etkin hale getirmeyi ve eğitim sektöründe müşteriye hizmet anlayışını tekrar ön plana çıkartmayı kendimize misyon olarak belirlemiştik.

Boeing'in bu anlaşmayı imzalayarak bize göstermiş olduğu güvenin, IFTC olarak bu misyon yönünde yol almaya devam etmemizden kaynaklandığına inanıyoruz. Boeing de, IFTC gibi ileriye bakan ve yaratıcı çözümler arayışında olan bir ekip. Bundan ötürü, imzaladığımız anlaşmanın gerek Türkiye gerekse bölge için başarılı bir ortaklığın ilk adımı olduğunu





düşünüyoruz ve birlikte çalışmaya başlamış olmanın büyük heyecanını yaşıyoruz. Kolay erişilebilir noktalarda eğitim çözümleri sunmak için müşteriyle yakın işbirliği içerisinde hareket etmek yönündeki ortak vizyonumuzun bir örneğini kısa bir süre sonra, IFTC olarak yürüttüğümüz yeni merkez açma çalışmalarına ev sahipliği yapan Antalya'da 2012 Haziran ayında görebileceğiz."

Boeing olarak müşterilerin, operasyon üslerine yakın noktalarda müşterilere kaliteli eğitim hizmeti sunmayı hedeflediklerini söyleyen Boeing Uçuş Hizmetleri CCO'su Roei Ganzarski, IFTC ile ortaklıklarının bu yöndeki kararlılıklarının bir göstergesi olduğunu belirtti ve sözlerine şöyle devam etti: "IFTC harika bir partner ve bölgedeki müşterilerimiz için birlikte değer üreteceğimize inanıyorum."

Sektördeki en geniş havacılık hizmetleri yelpazesine sahip olan Boeing'in verdiği hizmetler arasında müşterilerin uçuş operasyonları fonksiyonuna paralel Uçuş Hizmetleri sunmak da yer alıyor. Altı kıtada 20 eğitim kampüsünü kapsayan hizmet ağı yoluyla verilen bu hizmetler, ileri uçuş ve bakım eğitimleriyle performans, verimlilik ve güvenlik alanlarında yüksek optimizasyon sağlamanın yanında hava trafik yönetimini ve 24/7 uçuş operasyon desteğini de daha iyi kılıyor.

Uçuş Hizmetleri kapsamında genel olarak operasyonları, meydan altyapısını, yakıt verimliliğini, uçuş planlamasını, seyrüsefer ve tarife planlama çalışmalarını desteklemeye yönelik dijital araçlar ve veriler de sunuluyor.

Bir Gözen Holding kuruluşu olan IFTC İstanbul (Uluslararası Uçuş Eğitim Merkezi) kaliteli eğitim tesisleri ve hizmetlerinin yanı sıra Türkiye'de A320 ve B737NG simülatör donanımı ve tip intibak eğitimi sunmak amacıyla kurulan ilk bağımsız ve özel eğitim merkezi olma özelliğini taşıyor. İstanbul'da, Atatürk Havalimanı Serbest Bölgesinde kolay erişilebilen bir noktada hizmet veren IFTC İstanbul, son derece profesyonel eğitim kadrosuyla tip eğitimlerinin yanı sıra bireysel müşterilere ve havayollarına kokpit eğitimi, ekip insan kaynakları yönetimi eğitimleri, kabin ekibi eğitimi, MCC, DGR (Tehlikeli Madde Yönetmelikleri), CRM (Ekip Kaynak Yönetimi), Uçuş Güvenliği, İnsan Faktörü, Dispeç ve Güvenlik Eğitimi de veriyor. IFTC İstanbul halen, B737NG ve A320 olmak üzere iki tip için en son teknolojiyle donatılmış dört adet simülatör ile hizmet vermektedir.

Gözen Holding, havacılık sektöründe havayolu, temsil, gözetim, yakıt, denetleme, brokerlik, güvenlik ve eğitim alanlarında faaliyetleri bulunan bir şirketler topluluğudur. Sektördeki 30 yıllık tecrübe ve birikimiyle Gözen Holding; Gözen Havacılık Hizmetleri, Freebird Havayolları, Gözen Güvenlik Hizmetleri, Free Bird Seyahat Acentesi ve IFTC Uluslararası Uçuş Eğitim Merkezi şirketlerini çatısı altında toplayarak sektörde bir marka haline gelmiştir.

Gözen Holding, 1000'den fazla personeli ile Turizm ve Havacılık sektöründe başarılı faaliyetlerine devam etmektedir.

Pegasus, Yeni Uçağı Sevde Nil'i Teslim Aldı



Pegasus, "Dünyanın En Güzel Hediyesi" kampanyası çerçevesinde 95.867 minik misafiri arasından seçerek, adlarını verdiği 2 yeni Boeing 737-800'den ilki olan "Sevde Nil D."yi Seattle'daki Boeing Merkezi'nde düzenlenen törenle teslim aldı.

Gençleşen filosuna yeni katılan Boeing 737-800'lere Pegasus Aile bireylerinin son doğan kız çocuklarının adını veren Pegasus'un bu geleneğini misafirleri ile paylaştığı kampanyasında 95 bin 867 geçerli başvuru arasından seçilen talihlilerden Sevde Nil Demir'in adını taşıyan Boeing 737-800, Pegasus'un bu yıl teslim aldığı 11. Boeing olma özelliğini taşıyor.

"Sevde Nil D." için Seattle'da düzenlenen teslim töreninde bir konuşma yapan Pegasus Hava Yolları Genel Müdürü Sertaç Haybat, "Bu yıl da geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi, teknolojik olarak altyapı yatırımlarımız sürerken, pazarlama kampanyalarımızla misafirlerimize en uygun fiyatlı uçuşları sunmaya çalıştık. Bu yılın satır başları arasında birçok yenilik sayılabilir. Ama bence en önemlisi bize destek vererek 6 yıldır kesintisiz büyümemizi sağlayan misafirlerimizle aramızdaki bağı daha da güçlendiren Dünyanın En Güzel Hediyesi kampanyası oldu. Pe-





gasus aile bireyleri kendileri için çok özel olan bu deneyimi misafirleri ile paylaşmayı kabul etti, misafirlerimiz de 100 bine ulaşan başvuru ile bizi bugün olduğumuz noktaya taşıdı. Bugün burada, tamamı 2015 yılı sonunda teslim alınacak 3.2 milyar dolarlık 40 adet Yeni Nesil Boeing 737-800 yatırımımızın 25.'si, bu yılın da 11.'i Boeing'i olan Sevde Nil D.'yi teslim almaktan mutluluk ve onur duyuyorum. Bu yılın 12. ve son Boeing'i olan Yağmur A.'yı da önümüzdeki günlerde filomuza katarak, bu yılı 2.58 filo yaş ortalaması ile tamamlayacağız" dedi.

"Uçmak Herkesin Hakkı" ilkesiyle Türk halkını uçmanın en ekonomik yolu ile tanıştıran Pegasus'un, 25. Boeing'i Çorum'dan 6 yaşındaki Sevde Nil Demir'in 26. Boeing'i de İstanbul'dan 9 yaşındaki Yağmur Aydın'ın isimlerini taşıyacak.

Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı ve Sevde Nil, Uçağı Birlikte Karşıladı.

Seattle'dan ilk misafirleri ile Türkiye'ye gelen Sevde Bil D.'yi İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı'nda Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sabancı ve uçağa adını veren 6 yaşındaki Sevde Nil Demir karşıladı. Pistte su tankları ile karşılanan Pegasus'un 25. Boeing'inin tescil kodu, tam adı Ali İsmail Sabancı olan Ali Sabancı'nın baş harfleri; TC-AIS'den oluşuyor.

Sevde Nil D., Pegasus'un Yenilenen Kabin İçi Tasarımına Sahip İlk Boeing 737-800'ü Oldu

Pegasus'un yeni Boeing 737-800'ü Sevde Nil D. yenilenen kabin içi dizaynı ile filonun en tarz uçaklarından biri. "737 Boeing Sky Interior", misafirlere bambaşka bir uçuş tecrübesi yaşatmak için tasarlandı. Karşılama girişi, ayırt edici ve pozitif bir tecrübeye kapı açarken, yeni kabin içi tasarımı, daha da geniş bir görünüm ve ferahlık hissi sunuyor. LED ışıklandırma genişlik hissinde büyük bir rol oynarken, baş üstü dolapları da arttırılmış kapsitesi ile daha fazla el bagajına olanak tanıyor. Misafir hizmet ünitelerindeki ışıklar halojenden, LED'e dönüşürken, her üniteye bir hoparlör yerleştirlerek üniteler kullanıcı dostu hale getiriliyor. Kabin ekibi kontrol ekranları LCD dokunmatik hale getirilerek, misafir rahatlığı kadar kabin ekibine de hız ve kolaylık sağlanıyor. Tüm bu yeni iç özellikleriyle Sevde Nil D. Pegasus'un gençleşen filosuna yeni bir soluk getiriyor.





Demir İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Hamit Demir

Bir Dilek Tut

Ayışığı'nda Evin Olsun

Demir İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Hamit Demir sektörle ilgili sorularımı yanıtlarken konut sahibi olmak isteyenlere de çok önemli tavsiyelerde bulundu. Eğer ki konuta yatırım yapmayı düşünenlerdenseniz bu röportajın ayrıntılarını kesinlikle kaçırmamalısınız.

Hamit Demir, çok genç yaşta şirketinin temellerini attı, 1984 yılından bugüne kadar yaptığı projelerle adından sıkça söz ettiren Demir İnşaat bugünlerde Beylikdüzü'ndeki Ayışığı Vadi Projesiyle konuşuluyor.

Demir İnşaatın uzun bir geçmişi söz konusu, tam 27 yıldır ayakları yere çok sağlam basan bir şirket olarak varlığını sürdürüyor. Demir İnşaatla ilgili bize biraz bilgi verir misiniz?

Demir İnşaat 1984 yılında kurdum, Bahçelievler, Bakırköy, Florya, Küçükçekmece, Cennet Mahallesi gibi semtlerde 2004 yılına kadar çeşitli projeler gerçekleştirdik.

2004 yılı itibariyle inşaat sektörü kabuk değiştirdi. Depremden sonra, mahalle müteahhitliği bırakıldı, bunun yerine daha büyük alanlara siteler, yaşam alanları projeleri geliştirilmeye başlandı. Biz de 2004 yılında böyle bir gündem oluşunca 2005 yılında Günışığı sitesini oluşturduk. 2007 yılında Nar Çiçeği Projemizi oluşturduk 2008 yılında teslim ettik. 2008'de de Ayışığı Halting Place projemizi planladık, 357 bağımsız bölümlü 346 daire ve geri kalanı iş yeri olmak üzere başladık ve 2010 yılında bu projemizi teslim ettik.

2011 yılının Şubat ayında da Ayışığı Vadi Projemiz başladı. 489 daireden oluşan projemiz hala devam etmekte.

'Demir İnşaat demek, güven demek'



Bizim en güzel özelliğimiz çok projelere yayılmadan az ama öz olarak çalışmak, zamanından önce de projelerimizin teslimatını yapmak. Bu toplumda insanlar hep aldatılmış, hep sıkıntı çekmişlerdir. Hep hayal satılmış, biz hiçbir zaman hayal satmadık. Yani maketlerimizde, numune dairelerimizde ne sunduysak ne gösterdiysek vatandaşa bunu teslim ettik.

Konut sahibi olmayı düşünen okuyucularımıza, uzun yıllardır sektörün içinde olan deneyimli bir isim olarak ne tavsiyelerde bulunmak istersiniz?

Hep şunu diyoruz insanın referansı kendi yaptığı işlerdir. Ev almayı düşündüğünüzde bir firmanın geriye dönük yapmış olduğu projelerini takip ederseniz hiçbir sıkıntı yaşamazsınız.



Araba alırken bile, en az iki ustaya sorduruyoruz, eğer servis garantisini vermiyorsa kuşkuyla bakıyoruz ve kesinlikle almıyoruz. Ama ev alırken bir bilene sormuyoruz.

Gittikleri satış ofisine zemin raporlarını sorsunlar, bu alanın zemini nedir, kaç tane bodrum vardır. Kibrit kutusu gibi tek bir bodrumla dikine çıkıyorsa, bodrum yayılmıyorsa dikkatli olmak gerekiyor. Bir binanın ayakta kalabilmesi için bodrum sayısı ya da fore kazık çok önemlidir.

Bugünlerde çok çeşitli ödeme imkanları sunuluyor, sizce en güvenli ödeme seçenekleri nelerdir?

Banka teminatlı firmalardan ev sahibi olunmasını tavsiye ediyorum, ev alınmadan önce firmalar mutlaka araştırılmalı.

Devlet daireleri bu konuda kendilerini çok geliştirdiler, vergi dairesine gittiğinizde bu firma şu tarihten beri mevcuttur, vergilerini, sigortalarını düzenli şekilde ödüyordur ya da ödemiyordur diye bilgi veriyor. Ayrıca bankaların olmadığı projelere girmesinler, çünkü inşaat halindeki projeyle banka anlaşıyorsa belirli şartlar koşuyor.

Ruhsatı olmalı, kat irtifakı olmalı, arsa firmaya ait değilse kat karşılığı sözleşmesi bulunmalı bu evraklar olduğu zaman zaten hiçbir problem yaşanmaz. Bankalar bu şartları tamamlayan firmalarla çalıştığı için, konut tüketicisi de gözü kapalı olarak bu firmalardan konut alabilirler.

Kredi aldığınız zaman 3 tane senet ödeyemediğiniz zaman sizin evinize haciz gelmiyor, banka firmayı arayarak filanca müşteriniz dairesinin senetlerini ödemiyor, lütfen bir soruşturma yapınız, diyor. Firma müşterisiyle görüşüyor, ödemede neden zorluk çektiği hakkında bilgi alıyor. Eğer ki bu sıkıntıları geçiciyse, ben birkaç ay sonra ödeme yapmaya devam edebileceğim diyorsa Demir İnşaat olarak biz o süreçte müşterilerimize yardımcı oluyoruz. Ben ödeyemiyorum bundan sonra da hiç ödeyemeyeceğim diyorsa, bankadan aldığı tüm krediyi kapatıyoruz, bugüne kadar ödemiş olduğu paraları iade ediyoruz.

Banka diyelim ki, müteahhit daireyi sattı fakat teslim etmedi, projeyi bitiremedi. Kesinlikle banka müteahhitten almış olduğu teminatlardan parasını tahsil ederek müşterinin parasını iade ediyor. Bu durumda bankalarla çalışan firmalardan daire aldığınızda kendinizi de güvence altına almış oluyorsunuz.

Ayışığı Vadi Evlerinden bahsedecek olursak, ev sahibi olmak isteyenlere neler söyleyeceksiniz?

Merkezi konumunun yanı sıra sosyal tesisleri ile de hayatı kolaylaştıracak bir proje olan Ayışığı Vadi'de, 1+1'den 4+1'e daire seçeneğimiz bulunuyor. Şu an Ayışığı Vadi'de 2012'ye özel yüzde 12+2 indirim kampanyası ile tamamı peşin ödemelerde yüzde 12'ye ek olarak yüzde 2 indirim uyguluyoruz. Yeni yıl kampanyası indirimi sonrasında; 123 bin TL'den başlayıp 377 bin 700 TL'ye varan fiyat aralıklarında, farklı plan ve büyüklüklerde, son derece kullanışlı dairelere sahip olmak mümkün.





Üstelik bu yeni yıl kampanyası sadece peşin konut alacaklara yönelik değil. Taksitle ev sahibi olmak isteyenler için faiz artışına inat, bankadan 60 aya kadar 0.70 ve 120 aya kadar 0.80 sabit faizli konut kredisi kampanyamız da devam ediyor. Üstelik dosya masrafı ve komisyon da yok. Şu an kredi kullanmaya hazır olmayanları da düşündük. Dileyenler sadece yüzde 30 peşinat vererek, 20 ay sonra yani evlerine taşındıklarında kredi ödemeye başlayabilir.

'Al kalemi eline ödemeni sen belirle'

Ayrıca Demir inşaat olarak kişiye özel ödeme seçenekleri düzenleyebiliyoruz. 'Al Kalemi eline, ödemeni sen belirle' sloganımızla konut tüketicisiyle orta yolu bularak ödeme planlarını müşterilerimizin isteği doğrultusunda hazırlıyoruz.

Sergen, Isabella'yla Evlenir Mi?



Kenan Erçetingöz

Sergen'le Isabella, pardon Melike İpek Yalova için "aracılar vardır hallederler" demiştik, iş halloldu! Sergen'le Isebella arasında kıpırdaşma başladı!

Sergen'de bu işe "ok" demiş ve iyi şeyler hissettiğini belirtmiş.

İster misiniz Sergen, sonunda evlensin. Olur mu olur? İçime doğdu. Sergen bu kızla ciddi düşünüyor ve artık evlenmek istiyor.

Birçok ünlüyü meşhur edip evlendiren Acun, Sergen'i niye evlendirmesin değil mi?

Sergen yıllardır bu piyasanın içinde bekar olarak dolaşıp duruyor. O bar senin, bu kulüp benim geziyor. Yazın Bodrum, Türkbükü'nden çıkmıyor ve yanında hep güzel kızlar oluyor ama nereye kadar?

Bir yuva, aile, çoluk-çocuk kim istemez. Kimler geldi geçti bu camiada? Erdal Acar, Hakan Ural, Mustafa Çağlar.. Hepsi evlendi, çoluk çocuk sahibi oldu ve duruldu..

Bence Sergen'in de evlenme zamanı. Hayatının prensesini de buldu, daha ne olsun. Hadi hayırlısı.

MEHMET ALİ ERBİL'İN GAFI?

Bu Mehmet Ali Erbil'in ağzı yalama olmuş artık, tutmuyor!

Bugüne kadar birçok gafa imza atan ama akıllanmayan, en son Aleviler'i kızdırdığı için Kıbrıs'a kaçan Erbil bu kez Vanlıları kızdırdı!

Yanındaki yabancı kızları soran gazetecilere, "onlar Vanlı. Yedirdik, içirdik, giydirdik, şimdi de yolcu ediyoruz" demiş.

Koca adam, yılların televizyoncusu böyle bir laf eder mi? Niye söyler anlamak mümkün değil.

Espriyle, soytarılığı karıştırmak, illa espri yapacağım diye bir çuval inciri berbat etmek ancak böyle olur işte!

Yanındaki Rus kızlarla yollayacaksın Van'daki sobasız çadıra. Kıçı donunca belki aklı başına gelir!

(Bu arada Mehmet Ali Erbil ilk açıklamasında böyle bir şey demediğini söyledi, sonra da "ağabeyim söylemiş" dedi, kıvırdı. Bana da inandırıcı gelmedi bu açıklama)

EROL KÖSE

Farkında mısınız Erol Köse duruldu. Sesi sedası çıkmaz oldu.

İki kez yazdım, "sen bu değilsin, bel altı oynama, yapma" dedim. Belki ağabey sözü dinliyordur.

Erol Köse'yi birilerinin doldurduğunu çok iyi biliyorum. "ver gazı, ver gazı" şeklinde kendilerine malzeme çıksın diye sürekli dolduruyorlar!

Erol Köse sonunda bu oyunu da gördü herhalde ve durdu.

Bence bu kadar izlenirken, takip edilirken artık bilgi birikimi ve tecrübesiyle yol gösterici, uyarıcı, mesaj verici bir Erol Köse olsun, sürekli çamur atan Erol Köse olmasın.

VE EROL KÖSE ARADI;

Erol Köse aradı ve şunları söyledi;

"Ağabey seni dinlerim, eleştirilerin başım üstüne. Ama inan bazen bana da acımasızca sallıyorlar. Sebebini bilmiyorum. Aracılar sokuyorlar, sonra da bakıyorum yine sallıyorlar. Kimsenin doldurduşuna da gelmiyorum merak etme.

Ama sen büyüğümsün, seni dinlerim. Benim kimseyle derdim yok. Yeni yılda bambaşka bir Erol Köse görecekler.."

kenanercetingoz@gecce.com

gökyüzü



IZTO Bakan Yıldırım'a Ödül Verdi

İzmir Ticaret Odası (İZTO), İzmir Şehrine Katkı Ödülü'nü ikinci defa Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım'a verdi. 1999 yılından bu yana devam eden ödülü, İZTO, 2009'da olduğu gibi yılında olduğu gibi 2010 yılı için de Bakan Yıldırım'a layık gördü.

Hilton Oteli'nde düzenlenen ödül töreninde konuşan Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, İzmir'e hizmet için geldiklerini bu anlayışlarının bir süre iyi algılanamadığını 12 Haziran seçimlerinden önce ve sonra vatandaşların bunun farkına vardığını belirtti. İş adamlarına seslenen Bakan Yıldırım İzmir'de gergin ideolojik bir siyasete gerek duyulmadığını ve İzmir için belirlenen projeleri siyasete kurban etmeyeceklerini söyledi.

Seçim döneminde vaat edilen 35 İzmir 35 proje ile kentin 20 yıldır kaybettiği hizmetlerin telafisinin gerçekleşeceğini hatırlatan Bakan Yıldırım, "İzmir'e hizmet için buradayız hizmet etmek için geldik. Bazıları bunu önceleri iyi algılamak istemedi. Ama amacımızın bu olduğunu, seçim öncesinde de seçim sonrasında da gördüler. 35 İzmir 35 proje İzmir son 20 yılda kaybettiğimizi telafi edecekler İdeolojik gergin siyasetten İzmir çok şey kaybetti. Yazıktır günahtır, koca bir İzmir'i iki meslek odası mı kapsıyor. Artık şehrinize sahip çıkın. Bu şehir sahipsiz değil. Bizim arkamızda olursanız biz her türlü engeli aşarız. Katılımcılıkta, yerelde de sonu kadar. Ama iş yapmamızı engelleyecek ideolojik düşünceye gelirse bizim de söyleyeceklerimiz olur. İzmir'in projelerini siyasete kurban vermeyeceğiz. Anlamsız çekişmelerle enerjinizi eksiltmeyin. İzmirli günün sonunda görür ve karar verir" dedi.

Geçtiğimiz günlerde İZTO Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş'ın İzmir'in EXPO 2020 adaylık sürecinde yürütme kurulunda görev almayacaklarına ilişkin açıklamalarına ithafen konuşan Bakan Yıldırım, İzmir'in EXPO



2020 adaylığının bir fırsat ve hedef olduğunu kaydetti. İzmir'in EXPO 2015 sürecinden tecrübeli bir kent olduğunu zayıf noktaları ve yapılması gerekenlerin iyi bilindiğinin altını çizen Bakan Yıldırım bu konuda herkesi birlik ve bütünlük içinde çalışmaya davet etti.





nuray@genclikgoklerdetv.com



Yeter ki Kanatlanıp Uçmak İsteyin



Türk Hava Kuvvetleri'nin kuruluşunun 100'üncü yılı şerefine çekilen 'Anadolu Kartalları' adlı Fida Film ve Bluelf Movie ortak yapımı filmde Türk Hava Kuvvetleri'nden mezun olmaya hazırlanan bir grup Harbiyeli öğrencinin maceraları anlatılıyor. Anadolu Kartalları filminin müzikleri yetenekli müzisyen Ozan Doğulu tarafından bestelendi. Filmin görüntü yönetmenliğini ise Eşkıya, Kahpe Bizans, Vizontele Tuuba, Organize İşler, Av Mevsimi gibi önemli filmlerin bol ödüllü ismi ve aynı zamanda sivil havacı olan Uğur İçbak üstlendi. Anadolu Kartalları'nın afiş ve özel görsel tasarımları ise bir çok Hollywood filminde de imzası bulunan Emrah Yücel tarafından gerçekleştirildi.

Filmi seyreden pilotlara sorduk. Filmdeki izlenimler.

Ben bir pilot olarak filmi çok mükemmel buldum. Genelde ilk uçağa binenlerde heyecan olur, endişe olur, bazıları da korkar. Bu tür duyguların hiçbirini yaşamamamız için bu tür film-



ler toplumumuzu ve gençlerimizi bilgilendirir ve uçuş korkularını sıcak bir sevgiye dönüştürür. Yolcularımız Bir an önce pistten havalansak diye sabırsızlanırlar. Hiç korkmadan Bulutlara yakından bakmak, onların üzerinde uçmak isterler.

Genelde her erkek çocuğu "Büyüyünce ne olacaksın?" sorusuna "Pilot" cevabını verir.

Anadolu Kartalları filmi çocukların ve gençlerin uzun yıllar hatırlarından hiç silinmeyen güzel bir anı ve hatıra olarak düşlerini süsleyecek, bu filmlerin tekrarlarını sinemalarda ve televizyonlarda görmek istiyoruz.

Gökyüzü Haberci Dergisi aracılığı ile havacılık camiasına bir pilot olarak seslenmek istiyorum. Çocuklarımızın hayalleri küçük uçak oyuncaklarda kalmasın. Büyük uçaklarla dünyayı gezsinler. Benim de oyuncak arabalarım, uçaklarım, tabancalarım oldu. Ben de top peşinde koştum. Elbette her erkek çocuk gibi pilot olacağımı, uçacağımı söylemiştim. İşte özgürce uçuyorum.







Türk Hava Yolları
Yeni Uçaklarını Tanıttı

THY Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Topçu ve THY Genel Müdürü Temel Kotil, Danimarka'nın günlük gazetesinde yer alan "THY'de görevli Türk pilotların İngilizce bilgilerinin yetersizliğinin felaketle sonuçlanacak kazalara yol açabileceği" yönündeki manşet habere tepki gösterdi. Başkan Topçu, bu haberleri THY'ye giremeyen pilotların uydurduğunu söyledi. Topçu, "Uçuş emniyeti konusunda paraya acımayız" dedi.

Türk Hava Yolları(THY) sipariş verdiği Boeing 737-900ER serisi uçakların ikisi ile bir adet Boeing 737-800 tipi uçağın filoya katılması nedeniyle bir tören düzenlendi. Koltuk kapasitesi tek sınıfta 220 yolcuya kadar çıkabilen ve Afrika hatlarında uçacak olan yakıt tasarrufu ile dikkat çeken Boeing 737-900 tipi uçaklar THY Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Topçu ve THY Genel Müdürü Temel Kotil tarafından detaylı bir şekilde incelendi. THY'nin iki üst düzey yöneticisi tarafından da tam not alan uçakların koltuk genişliği dikkat çekti. Uçakları inceledikten sonra gazetecilerin, Danimarka basınında THY aleyhinde yapılan "THY'de görevli Türk pilotların İngilizce bilgilerinin yetersizliğinin felaketle sonuçlanacak kazalara yol açabileceği" yönündeki manşet habere iki yöneticide tepki gösterdi.

THY standartlarına uygun olmayan, almadığımız bu pilotlar maalesef THY'yi karalama yolunu seçmişlerdir .THY Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Topçu, "Bu haberi bende okudum (Danimarka gazetesinin haberinin) maksatlı bir haber olduğu anlaşılıyor. Çünkü THY standartlarına uygun olmayan, almadığımız bu pilot arkadaşlar maalesef THY'yi karalama yolunu seçmişlerdir. Üzüntü verici açıklamadır. THY şu anda bütün uluslararası uçuşlarını gerçekleştirebilecek yetkinliğe sahip pilotlardan oluşuyor bunların hepsi testlerden geçiyor. Şu anda bahsedilen konuları kapsayan pilot bizim filomuzda yoktur. Bize birçok pilot başvurusu oluyor. 278 yabancı pilotumuz var. Bunların alımında çok sıkı bir test uyguluyoruz. Bu testleri geçemeyen fakat THY de çalışmayı beceremeyen bu arkadaşların birileri tarafından kullanıldığını düşünüyoruz. Haksız rekabet tarafından kulla-



nıldığını düşünüyoruz" dedi.

THY Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Topçu, tasarruf konusunda çok dikkatli olduklarını ancak uçuş emniyeti konusunda paraya acımayan bir şirket olduklarını belirterek, "THY'de şu anda pilot standartları Avrupa'nın seviyesinde ve birçok noktada üzerindedir. Şu anda Avrupa'da birçok ülkenin vatandaşı Avrupa'da uçmasına rağmen bize başvurusunda eleniyor. İşte bu elenenlerin kullanılması olarak biz bunu algılıyoruz. THY de yabancı dil problemi yok. Pilotlarımızda testlerden geçiyor. Yabancı dil sorunu olan pilot yok. Zaten uluslararası seviyede dil bilme zorundadırlar. Tasarruf konusunda çok dikkatliyiz ama uçuş emniyeti konusunda parayı acımayan bir şirketiz. Uluslararası alanda ne gibi tedbirler varsa daha fazlasını alıyoruz. Çünkü uçuş güvenliği konusu bir şirketin olmazsa olmaz konusudur şu an şirkette en önem verdiğimiz uçuş emniyetidir. Taviz vermeyiz çünkü insan hayatı her şeyin üzerindedir. Bu olmadığı takdirde bizim varlığımız söz konusu olamaz. Avrupa seviyesinin üzerindedir. Bu konularda yüzde yüz emin olsak bile yüz birinci kez kontrol yapıyoruz. Bu konuda çok rahatız" diye konuştu.

THY Genel Müdürü Temel Kotil'de, "Talihsiz bir yayın o, ilgili gazeteci (Danimarka gazetesi muhabiri) bizle uzun süre bu konuda temasta oldu. Biz ona durumu izah eden raporlar gönderdik.



Bunların hiçbirini göz önüne almadan tekrar yayın yaptı. Böyle bir yanlı yayında Wall Street'te olmuştu. Rekabette başka metotlar bekleriz bu tip metotlar hiç hoşumuza gitmez. Biz kendi işimize bakarız. Bizim pilotlarımız iyidir. Çok amaçlı bir yazı fakat üzüldüğümüz kısım biz onlara defalarca yazılı olarak raporlar gönderdik bunu hiç göz önüne almadan yazmışlar. Danimarkalı pilot arkadaşlara bu haberi atfetmemek lazım gereğini yapacağız. Biz denetimlerden geçiyoruz. Biz yazı çıktı diye önlem almayız biz emniyetli havayoluyuz. Herhangi bur uyarı geldiği zaman tekrar tekrar bakarız bizim için en önemli olan şey uçuş emniyetidir. Hukuki olarak bu haberi inceletiyoruz" dedi.



Pegasus, Türk Bayraklı Havayolu Ödülünün Sahibi Oldu

Sunduğu alternatif seçenekler ve birbirinden uygun fiyatlı hizmetleriyle seyahat tutkunlarının değişmez adresi Pegasus Hava Yolları, Turizmin Oskarları sayılan SKALİTE Ödülleri'nde "Türk Bayraklı Hava Yolu" seçilerek 2011'de turizme damgasını vurdu.

Skal İstanbul Kulübü'nün turizmde kaliteyi ödüllendirmek üzere hayata geçirdiği SKALİTE 2011 Ödülleri'nde 43 kişi, marka ve kurum ödüllerini teslim aldı.

Skal International Dünya Başkanı Enrique Quesada, Skal Türkiye Kulüpleri'nin başkanları ve üyeleri, TÜRSAB Başkanı Başaran Ulusoy, TUREB Başkanı Şerif Yenen, İRO Başkan Vekili Sedat Bornovalı ve sektörün önde gelen isimlerinin yer aldığı gecede, Pegasus Hava Yolları da turizmde çıtayı yükselten kuruluşlardan biri olarak ödül aldı.

Törende Pegasus adına ödülü Pegasus Hava Yolları Kabin Hizmetleri Genel Müdür Yardımcısı Nurçin Özsoy aldı. Nurçin Özsoy, "Uçmayı herkes için bir hak haline getiren Pegasus bu çalışmalarında kaliteye en büyük önemi vermiştir. Pegasus'un kaliteye verdiği önem ve yaptığı yatırım bu ödül ile bir kez daha tescillenmiştir." dedi

Pegasus'un "Türk Bayraklı Havayolu" kategorisinde ödül aldığı SKALİTE 2011'de, oteller, turizm acenteleri, hava yolları, havalimanı işletmeleri, havalimanı yer hizmetleri, otobüs kiralama şirketleri, Dutyfree şirketleri, kruvaziyerler, marinalar, restoranlar, eğlence mekanları, oto kiralama, catering hizmetleri, alışveriş merkezi, golf tesisi, kongre-fuar-etkinlik-toplantı mekanı gibi 43 kategoride 142 farklı aday yarıştı. Sonuçlar, Türkiye'deki 14 Skal Kulübü'nün 980 üyesi tarafından oylanmasının ardından belirlendi.



Bir Evden Daha Ne İstenir?

Yapı sektöründe 'Geleceğin teknolojisi ve anlayışı' ile dünya standartlarında, süper fonksiyonel çağdaş yaşam alanları inşa eden Rumeli Gayrimenkul sizi, geleceğin binasına İstanbul Loft'ta davet ediyor. Loft İstanbul'un en seçkin en gelişime açık yerinde, 8.500 metrekare alan üzerinde, çağ ötesi bir teknolojinin tüm titizliği ile inşa ediliyor.

Toplam 22.000 metrekarelik alana sahip 20 katlı süper yapıda 186 adet çok özel daire bulunuyor. Stüdyo dışında ayrıca 1+1, 2+1, 3+1 şeklinde projelendirilmiş olan daireler, İstanbul Loft'ta yaratılmış olan mükemmel sosyal yaşamın eşsiz imkanları ile donanımlı.

Havalimanına sadece 4 km uzaklıkta olan bina, süper teknolojik inşaat kalitesi, otoparkları, yüzme havuzları, cafe ve restoranları, yürüyüş parkuru, sineması, 7.000 metrekare yeşil alanı ve diğer muhteşem özellikleriyle gerçek anlamda 'Geleceğin' binası…







CallEnglish.net İngilizcenizi Uçurmaya Hazırlanıyor



Hayatımıza yerleşen teknoloji, artık İngilizce öğrenmemizi de kolaylaştırıyor... İngilizce biliyorum ama konuşamıyorum, pratiğe ihtiyacım var diyorsanız Burcu Karaçelik Turan, Onur Turan ve Danışmanları İlhan Karaçelik tam da bu konuda sizlere yardımcı olacak bir şirketle Türkiye'de ilkleri başarıyor. CALL ENGLISH uzman öğretmen kadrosuyla Amerika'dan Türkiye'ye Online eğitim veriyor.

Gökyüzü Haberci Dergisi okuyucuları için geleceğin İngilizce Kursunu sizler için araştırdık. Bizim sistemimizde ilk günden İngilizce konuşmak garanti diyen Burcu Karaçelik Turan bizlere CALL ENGLISH hakkında bilgiler verdi.

Havacılık ve İngilizce

Bugün Türkiye'de en çok ingilizce eğitim ihtiyacı olan sektörlerden birisi havacılıktır. İşleyişi ve kuralları tamamen uluslararası olarak belirlenmiş olan ve terimlerinin çoğunun İngilizce olduğu bu sektör, müşterilerinin geldiği ülke ve konuştuğu dillerinin çok farklı olduğu en dinamik sektördür. Dünyada evrensel olarak en çok kullanılan ve kabul gören dil olan İngilizcenin bu sektörde doğru ve iyi bir hizmet verebilmek için edinilmesi gereken en değerli altın bilezik olduğu herkesçe aşikardır.

Özellikle hava alanlarında verilen hizmetin kalitesinin arttırılması, müşteri ve ziyaretçi kazanımının arttırılması için İngilizce konusundaki yeterlilik büyük fark yaratma potansiyeline sahiptir. Uçaktan inen ya da uçağa binecek bir ziyaretçinin havaalanının kapısında güvenlikten geçtiği andan uçağa binene kadar geçtiği tüm noktalarda güvenliğinden temizlik personeline, check-in görevlisinden gümrüksüz alanlardaki satış personeline kadar tüm çalışanların ziyaretçinin burada yaşadığı tecrübelere bir katkısı bulunmaktadır. İyi eğitim almış ve güleryüzlü çalışanlar sayesinde hoş bir tecrübe yaşatmak mümkün olabilir. Bunu göstermenin en iyi yolu gerektiğinde ingilizcenin en etkin şekilde kullanılarak verilen hizmetten maksimum verimin sağlanmasıdır.

Call English ile sizi İngilizce uçağına bugün bindiriyoruz

Call English sistemi, tamamen konuşarak İngilizce öğrenmek üzerine kurmuş yeni nesil bir dil eğitim sistemi. Nasıl olacak bu ilk günden İngilizce konuşmak demeyin, sistemde ders verecek eğitimciler ve içerik her seviyeye göre belirleniyor ve siz onlarla İngilizce konuşarak pratik yapıyor ve İngilizcenizi geliştiriyorsunuz. İngilizceyi yeni öğrenmeye başlayanlar için kelime anlamları ve telafuzları üzerine dersler işlenirken İngilizceyi orta seviyede bilenler ama konuşamayanlar için her gün yeni diyaloglar ve kelimelerle İngilizce kısa zamanda ilerletiliyor.

Bizim sistemimizde ilk günden İngilizce konuşmak garanti diyor Burcu Hanım. Çünkü eğitimcilerimizin tamamı Amerikalı ve karşınızdaki kişi çat pat Türkçe biliyor ana dili İngilizce ve derslerde sadece İngilizce konuşuluyor. Böylece ilk günden İngilizce konuşmaya başlıyor birkaç hafta sonunda hergün pratik yaptığınız için nasıl İngilizce konuşabildiğinize kendiniz bile şaşırıyorsunuz.

Call English'in diğer kurslardan farkı nedir?

Hergün etrafımızda gördüğümüz İngilizce kurslarından farklı olarak Call English de dersi alacağınız zamanı siz belirliyorsunuz. Sabah 6 dan gece 1'e kadar günün hangi anında müsait oluyorsanız o zaman dersleri alabiliyorsunuz. Günde sadece 10 dakika derse katılarak İngilizce konuşmanın mümkün olduğunu göstermek için yola çıkmışlar.

İngilizce öğrenme ve öğretme şeklindeki yanlışlıklar nedeniyle anlıyorum ama konuşamıyorum diyen insanlar olduğunu ve bu boşluğun artık Call English ile doldurulabileceğini belirtiyorlar.

Sistemi belirlerken yeni öğrenme araçlarından ve akımlardan esinlendiklerini, konuşmayı sistemlerinin odaklarına koyarak insanların aslında en çok ihtiyaçları olana cevap vermek istediklerini belirtiyorlar.

Öğrencinin istediği saatte online olarak alınan dersler sayesinde trafikte yolda vakit kaybetmiyor zamanınızı boşa harcamıyorsunuz. Tümü konusunda uzman olan Amerikalı eğitmenler sayesinde daha hızlı ingilizce konuşabiliyor çok daha hızlı öğrenebiliyorsunuz. Günün istediğiniz anında internet olan her yerden sisteme girerek dersleri görebiliyor, pratik yapabiliyor, sistemde ücretsiz olarak sunulan oyunlar, İngilizce tv kanalları e-kitaplar sayesinde hem ingilizcenizi geliştiriyor hem de hoşca vakit geçirebiliyorsunuz.



Gramer ve ezbere dayalı olmayan, birebir İngilizce derslerin verildiği bu sistemde tüm dış etkenlerden arınarak çok daha hızlı İngilizce öğrenebilecek kendi gelişimizin çok daha fazla yol aldığını fark edeceksiniz. Klasik bir sınıf ortamında kendinize ne zaman sıra geleceğini beklemek yerine Call English'in sunduğu bu kişiye özel eğitimle istediğiniz soruyu anında sorabileceğiniz, sizin her konuşmanızı kelimenizi dinleyen, gerektiğinde düzelten hatalarınızı not alarak düzelten bir eğitmenle VIP bir sistemle İngilizce öğreneceksiniz.

Sistem Nasıl İşliyor?

Sistemden faydalanmak isteyen öğrenciler www.callenglish.net adresini ziyaret ettiklerinde form dolduruyorlar. Call English Çağrı merkezinden bir öğrenci temsilcisi sizi arayarak ücretsiz seviye görüşmesi için saat belirleniyor. Daha sonra belirlenen saatte 3-5 dakikalık bir telefon görüşmesi yapılarak İngilizce seviyeniz belirleniyor. Daha sonra 10,20,30 dakikalık paketlerden hangisini satın alırsanız günün istediğiniz saatinde aranarak haftaiçi hergün derslere katılıyorsunuz. Dersler skype ve sabit telefon üzerinden Amerikalı Eğitmenler tarafından aranarak online olarak işleniyor. Derslerin tamamı mp3 formatında kaydediliyor ve dilerseniz öğrenci ekranınızdan girip bu dersleri bilgisayarınıza indirebiliyor dilediğiniz şekilde hem tekrar yapıyor hem hatalarınızı görme şansına sahip oluyorsunuz. Dersler işlenirken Amerikalı eğitmen sizi sözlü olarak düzeltebildiği gibi yaptı-

ğınız gramer hatarını sisteme not düşüyor ve doğrularını da altına yazıyor. Böylece ders biter bitmez hem hatalarınızı hem doğrularını yazılı olarak da görebiliyorsunuz. Ayrıca hergün dinleme konuşma dilbilgisi ve okuma alanlarında işlenen derslere göre size A-E arasında notlar verilerek değerlendiriliyor. Böylece günlük değerlendirmeleri de görebiliyorsunuz.



En Ekonomik Dil Eğitim Sistemi

Satın aldığınız paketler eğitmenlerin tamamının Amerikalı olduğu göz önünde bulundurulduğunda oldukça ekonomik. Ayrıca aylık ödenen bedel dışında aramalar için herhangi bir ücret ödemiyorsunuz. Tüm aramaları eğitmenler yapıyor ve böylece size extra bir ücret çıkmıyor. Ayrıca böylece ilk tetiklemeyi eğitmen yaptığı için süreklilik sağlanıyor ve eğitim düzenli bir şekilde işliyor.

Kurumsal Firmalara Özel Çözümler

Call English eğitim sistemi çalışanlara ve işverene büyük avantajlar sağlıyor. Günümüz dünyasında en değerli kaynak zamandır. Zamanı iyi kullanmak ve en kısa zamanda maksimum verim almak için şirketler büyük yatırımlar yapmakta, çeşitli bilgisayar programları ve otomasyon sistemleriyle yapılan işin süresini minimuma indirmeyi amaçlamaktadırlar.

İşveren çalışanından iş yerinde maksimum verim beklerken çalışanlarda yoğun iş temposunun yanında evlerine, ailelerine ve özel hayatlarına daha fazla zaman ayırmak istemektedirler.

Call English eğitim sistemi çalışanlara istedikleri zaman diliminde, mekandan bağımsız ve kaliteli bir eğitim sunmaktadır.

» İşyerinde yemek arasında,
» Sabah servis beklerken,
» Gece uyumadan hemen önce
» Sabah 6:00-Gece 01:00 saatleri arasında ne zaman isterlerse dersleri alabilir.

Günün her anında daha önceki ders kayıtlarını dinleyerek tekrar edebilirler. Hergün yapılan dersler sayesinde öğrenciler tamamı Amerikalı eğitmenlerle konuşarak pratik ihtiyacını karşılar ve öğrendiklerini unutmazlar. Call English işveren için minimum maliyetle çalışan memnuniyetini artırma ve eğitme imkanı sunmaktadır.

Call English Kurumsal ekibi sözleşmeli olduğu işyerlerine çalışanların derse katılımı ve ingilizce eğitiminde geldikleri nokta hakkında her ay ayrıntılı raporlamalar sunar. İnsan Kaynakları departmanlarının yan ofisi gibi çalışarak onların üzerindeki iş yükünü hafifletir.

Kursa Kimler Katılabiliyor?

Call English bugün 7'den 70'e her yaştan kişiye eğitim veren, başlangıç seviyesinden ileri seviyede ingilizce bilenlere kadar her kesimin ingilizcesini geliştiren bir sistem. Sistemde eğitim alan çok sayıda kişiden öğrenci olanlarda var uluslarası şirketlerde yöneticilik yapanlarda. Firmanın internet sitesine girildiğinde öğrencilerimiz bizi anlatıyor bölümünde bazı öğrenciler videolarını çekerek paylaşmışlar. Call English bugün her kesimden insana ingilizce eğitim verebilmenin mutluluğunu yaşıyor. Online bir sistem olduğundan bir kursa gitmeniz gerekmiyor. Evinizin rahatlığında dersleri alıyorsunuz.

Mevcut eğitim alanlar arasında Türkiye'nin hemen her ilinden eğitim alanları bulunuyor. Ülke dışından Azerbaycan başta olmak üzere Türki Cumhuriyetlerden, Rusya'dan ve Avrupa'nın birçok ülkesinden sistemden faydalanan öğrenciler bulunuyor.

Burcu Karaçelik Turan Kimdir?

1984 İstanbul doğumlu olan Burcu Turan, özel bir lisede İngilizce bölümünü bitirdikten sonra İstanbul Üniversitesi Amerikan Kültür ve Edebiyatı Bölümünde okurken aynı zamanda üniversitenin son senesinde formasyon eğitimini de alarak hem İngilizce konusunda hem de eğitim konusunda uzmanlaşmıştır.

Üniversite eğitimi sırasında bir dönem özel bir lisede öğretmenlik stajı yapmış ancak üniversite ardından öğretmenlik yapmayarak FMCG sektöründe Türkiye'nin önde gelen firmalarından birinde uluslararası satış departmanında çalışmış, Amerika ve Avrupa ülkeleri ürün ve hammadde satışlarından sorumlu olmuştur.

Öğrencilik yıllarında bir dönem Amerika'da çalışan ve eşiyle de burada tanışan Burcu Hanım eşinin de desteğiyle 2010 yılında çalışmalarına başladığı Yeni Nesil Dil eğitim sistemini Türkiye'ye getirmiş 2011 yılında kurduğu Global Girişim Eğitim Pazarlama ve Ticaret şirketi bünyesinde Call English Online İngilizce Kursu'nun sahibidir. İşin Amerika boyutunun ve teknik alt yapısının sorumlusu eşi Onur Turan.

Atatürk Havalimanının tanınmış simalarından Garanti Bankası AHL Şubesi Şube Müdürü, İlhan Karaçelik'in kızı olan Burcu Hanım bütün çocukluğunun ve gençliğinin havaalanına gelip giderek geçtiğini, buranın atmosferinin, kozmopolit yapısının insanlarda uyandırdığı heyecan ve dinamizmden çok etkilendiğini belirtiyor. İlhan Bey havalimanındaki firmalar için geliştirilen eğitim projelerinde kızına danışmanlık yaparak yardımcı oluyor. Burcu Hanım binlerce insanın çalıştığı, her türlü kültür ve gelir seviyesinden milyonlarca insanın gelip geçtiği bu alanın ingilizceye en çok ihtiyaç olan yerlerden biri olduğunu ve burayı tanıyan ve bilen biri olarak AHL de çalışan firmaların ihtiyaçlarına en uygun eğitim sistemini belirlediklerini sözlerine ekliyor.

EasyJet Türkiye'deki Büyümesini Sürdürüyor



Avrupa'nın en büyük "düşük tarifeli" havayolu şirketi easyet, 2011 mali yılı (Ekim 2010 – Eylül 2011) raporlarını açıkladı. 2011 sonuçlarına göre, easyJet bir önceki yıla oranla cirosu yüzde 16 arttırdı. Büyüme trendini Türkiye'de de devam ettiren easyJet geçen yıl aynı döneme oranla Türk pazarındaki yolcu sayısını yüzde 17 artış ile 422 binden 495 bine çıkardı.

Dünyanın en etkin havayollarından easyJet pazardaki yerini her geçen gün güçlendiriyor. Geçtiğimiz hafta açıklanan 2011 mali yılı (Ekim 2010 – Eylül 2011) raporlarına göre easyJet, seneyi yüzde 16 büyüyerek tamamladı.

2005 yılında İstanbul Basel uçuşlarıyla Türkiye'de faaliyetlerine başlayan easyJet büyümesini burada da sürdürmeye devam ediyor. Bugün Türkiye'den toplam sekiz rotada seferler yapan easyJet'in Türkiye'den uçuş yapan yolcu sayısı bir önceki dönem 422 bin iken son mali yılda 495 bine ulaştı.

Türkiye'de en çok ilgi gören seferlerinden birinin Antalya - Londra Gatwick seferi olduğu ortaya çıkarken, İzmir – Londra seferlerinin de bu yıl hizmete girdiği hatırlatıldı.

easyJet İsviçre, Avusturya, Türkiye ve Doğu Avrupa'dan sorumlu Pazarlama Müdürü Peter Voets daha önce yaptığı açıklamada 2011 yılsonuna kadar yolcu sayısını bir önceki yıla oranla yüzde 6 arttırarak 460 bine çıkarmayı hedeflediklerini belirtmişti. Yaptığı yeni açıklamada, bu hedeflerin de üzerinde bir sayıya ulaşmanın çalışmaları açısından önemli bir motivasyon olduğunu vurguladı.



AEORVİT, 12. YILINI KUTLADI

Ukrayna Havayolları Aerosvit İstanbul uçuşlarının 12. yılını İstanbul Ceylan Inter Continental Otel'de düzenlediği bir kokteylle kutladı.

Türkiye temsilciliğini Gözen Air Servis'in yaptığ Aerosvit'in kokteyline birlikte çalıştığı acentalar, Gözen Air Servis yetkilileri ile Aerosvit'in Satış Müdürü Nadia Burkovskaya, Ukrayna'nın Türkiye Başkonsolosu Bogdan Yaramenko, İstanbul Konsolosu Aleksandr Kuchma ile çok sayıda davetli katıldı.

Ev sahipliğini şirketin Türkiye Müdürü Vicdan Yüksel Dönmez'in yaptığı kokteyl'de yapılan çekilişle 10 talihliye ücretsiz bilet verildi.

Ücretsiz biletleri sahiplerine Ukrayna'nın Türkiye Başkonsolosu Bogdan Yaramenko verdi. Yaramenko, Bu uçuşların iki ülke halklarını birbirine daha da yaklaştırdığını konuşmasında belirtirken, Ukrayna'ya gelmek isteyenler 'mutlaka Aerosvit'i tercih etsin' dedi.

Aerosvit'in Ukrayna'nın bayrak taşıyıcı havayolu şirketi olduğunu hatırlatan Türkiye Müdürü Vicdan Yüksel Dönmez, Ukrayna'nın en önemli şehirlerinden, Kiev, Odessa, Simferepol, Donesk ve Dnepropetrovs'dan İstanbul Atatürk Havalimanı'na haftada 23 tarifeli sefer gerçekleştirdiklerini söyleyerek, Türkiye pazarındaki uçuşlarını bir önceki seneye göre %24 arttırdıklarını ileri sürdü.

Aerosvit'in Satış Müdürü Nadia Burkovskaya'da barkovizyon eşliğinde kok-





✍ Ergün ZAR



teyle gelen davetlilere şirket ile ilgili bilgiler verdi.

Ukrayna'daki taşıyıcılar arasında uluslar arası tarifeli uçuş ağına en fazla sahip olan havayolu şirketinin Aerosvit olduğunu kokteyle gelenlere konuşmasında aktaran Burkovskaya, Çin, Hindistan, Tayland, Kanada ve ABD'nin de aralarında bulunduğu 72'den fazla iç ve dış hat destinasyonlarına direkt ve code share uçuşlar gerçekleştirdiklerini, Türkiye'nin bir çok noktasından yapmış oldukları (iç hat) anlaşmalarla bu destinasyonları birbirlerine bağladıklarını dile getirdi.

Ukraynalı seyahat acentaları tarafından 2010'un en iyi havayolu seçilen ve 'Choice Of The Year' ödülü alan Aerosvit 2011'de Kasım sonu itibariyle 3 milyon 160 bin yolcu taşımış. 2010'a göre yolcu sayısını ikiye katlamış.







Dinçer Kaptan
Göklere Veda Etti

Sky Havayolları pilotu Emekli Albay Dinçer Kızılırmak, emekliliğine çok özel bir törenle adım attı. Türkiye'nin önde gelen sivil havacılık kuruluşu Sky Havayolları'nın deneyimli pilotlarından, aynı zamanda da eski İşletme Müdürü olan Dinçer Kızılırmak 20 bin saati aşkın uçuştan sonra emekli oldu. Son olarak Sky Havayolları'nın B 737-800 TC-SKR tescilli uçağı ile Antalya-Düsseldorf-Antalya uçuşunu gerçekleştiren Kızılırmak, 1974 Kıbrıs Barış Harekatı'nın Pilot üsteğmenlerindendi.



Son seferinde Antalya Havalimanı'na iniş yaptıktan sonra çalışma arkadaşları ve ailesi tarafından karşılanan emektar pilota günün anısına hazırlanmış olan özel bir plaket takdim edildi. Sky Airlines ekibi adına kısa bir konuşma yapan SKY Airlines Genel Müdürü ve Kayıgroup CEO'su Tahir Görgülü "Değerli pilotumuza özverili çalışmalarından dolayı teşekkür ediyoruz. Bundan sonra da sağlık ve mutluluk dolu bir emeklilik yaşamı diliyoruz." dedi.

Sky Havayolları ekip arkadaşlarının düzenlediği karşılama töreni sırasında duygusal anlar yaşayan ve şükranlarını sunan Kızılırmak "45 yıldır çeşitli konumlarda havacılık sektörü içerisindeyim. Özellikle son 11 yılda Sky Havayolları ailesinin bir parçası olmak benim için büyük bir keyifti. Tüm çalışma arkadaşlarıma emniyetli ve başarılı uçuşlar diliyorum." dedi.

11 yıllık bir havayolu işletmeciliği geçmişi olan ve 11 milyonu aşkın yolcu taşıyan Sky Havayolları, 2010-2011 yıllarında turizm Oskarları olarak kabul gören WTA tarafından "Avrupa'nın En İyi Charter Şirketi" seçildi. Ayrıca Avrupa'nın en prestijli seyahat ve turizm dergisi Business Destination tarafından, tüm dünyada yaklaşık 96.000'i aşkın şirket sahibi, üst ve orta düzey yönetici okuru tarafından verilen oylar sonucunda yine "Avrupa'nın En İyi Charter Havayolu Şirketi" seçildi.



ICAO Başkanı, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğünü Ziyaret Etti



Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü (ICAO) Konsey Başkanı Roberto Kobeh GONZALEZ, Dünya Sivil Havacılık Günü dolayısı ile yaptığı Türkiye ziyareti çerçevesinde 6 Aralık 2011 tarihinde Sivil Havacılık Genel Müdürü Sayın Bilal EKŞİ'yi ziyaret etti.

ICAO Başkanı ile yapılan görüşmede; Türk sivil havacılığında son yıllarda yaşanan gelişmeler ile Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün sivil havacılık sektörüne yönelik düzenleme ve denetleme faaliyetleri hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

Ziyaret kapsamında, ICAO tarafından bu yıl için belirlenen "Küresel Düzeyde Sürdürülebilir Hava Taşımacılığı için Yardımlaşma ve İşbirliği" teması konusu da ele alınarak, Türkiye'nin bu kapsamdaki çalışmaları değerlendirildi.

Ziyaret sonunda Sivil Havacılık Genel Müdürü Sayın Bilal EKŞİ tarafından ICAO Konsey Başkanı GONZALEZ'e plaket takdim edildi.



Tekerlekli Sandalyelerini Aldılar

Türkiye Omurilik Felçlilerine Derneği tarafından ülke genelinde gerçekleştirilen 'altı üstü bir kapak' kampanyası ile elde edilen gelir ile ihtiyaç sahiplerine tekerlekli sandalyeleri teslim edildi.

Derneğin Ataköy'deki merkezinde düzenlenen bir törenle ihtiyaç sahibi 10 engelli tekerlekli sandalyelerini teslim aldı.

Aile'leriyle tekerlekli sandalye'lerini almaya gelen engelli'lerin mutlulukları gözlerinden okunuyordu.

Kamyanya'ya destek veren kişi kurum ve kuruluşların yanı sıra TAV İstanbul, BTA ve Çelebi Hava Servisi'ne Türkiye Omurilik Felçlileri Derneği tarafından teşekkür belgesi verildi.

Teşekkür belgesini BTA adına Eğitim Uzmanı Bülent Ödev, TAV İstanbul Terminal İşletmeciliği adına ise İş Sağlığı ve Güvenliği Çevre Şefi Emrah Gürer aldı.

Dernek Başkanı Ramazan Baş, bugün ihtiyaç sahibi 10 kişiye 3'ü akü'lü 7'si manuel tekerlekli sandalyeyi teslim ettiklerini söyledi.

1998'de kurulan derneklerinin bugüne kadar yaklaşık 10 bin manuel tekerlekli sandalye'yi ihitiyaç sahiplerine teslim ettiğini belirten Baş, teslim ettikleri akü'lü sandalye sayısının ise 3500 adet olduğunu dile getirdi.

Tekerlekli sandalyeleri ihtiyaç sahiplerine nasıl ulaştırdıklarıyla ilgili Dernek Başkanı Baş, 'bize başvurmaları yeterli. Ayrıca bizde tespit ettiğimiz ihtiyaç sahiplerine Türkiye'nin neresinde olursa olsun tekerlekleri





sandalyelerini teslim ediyoruz' dedi.

Dernek ayrıca, Van'daki depremde yaralanan ve sakat kalanlar için Erciş'e 3'ü akü'lü olmak üzere 10 adet tekerlekli sandalyeyiyi depremden iki gün sonra göndermiş.



Emirates En İyi Uluslararası Havayolu Seçildi

Emirates Türkiye, üst düzey turizm profesyonellerinin üye olduğu Skal International İstanbul Kulübü tarafından verilen ve bu alanda en prestijli ödüllerden biri kabul edilen Skalite 2011'de Uluslararası Havayolu kategorisinde ödüle layık görüldü.

Havayolu, otel, acente ve alt tedarikçilerin sahipleri ve üst düzey yöneticileri tarafından her yıl 44 kategoride verilen Skalite "Turizmde Kalite" Ödülleri, 12 Aralık 2011 akşamı Conrad İstanbul'da gerçekleştirilen törenle sahiplerine verildi.

Emirates Havayolu, kaliteyi yönetim felsefesi olarak benimsemiş olmak, doğayı ve çevreyi korumak, insan öğesini ve eğitimi ön planda tutmak gibi kriterleri en iyi şekilde yerine getirmesi nedeniyle Uluslararası Havayolu kategorisinde ödülün sahibi oldu.

Skalite "Turizmde Kalite" Ödülü'nü Emirates adına alan Emirates Genel Müdürü Bahar Ahmet Birinci, "Skalite, turizm alanında verilen en saygın ve özel ödüllerden biri. Bu ödülü farklı kılan en önemli unsur ise kazananların turizm profesyonellerinin ve yöneticilerinin değerlendirmesi sonucunda belirlenmesi. Sektörde kalitenin yükselmesi ve özellikle sektör çalışanlarının bu konuda teşvik edilmesi açısından da bu organizasyonun önemli bir misyonu olduğunu düşünüyorum. Emirates'in bu ödüle layık görülmesini sağlayan tüm birim ve çalışanlarımıza ve Skal International Kulübü'nün değerli üyelerine teşekkür ediyorum" dedi.

Skal International İstanbul Kulübü tarafından ilk kez 1998 yılında verilen ve bu yıl 14. kez düzenlenen Skalite "Turizmde Kalite" Ödülleri, turizm sektörünün çeşitli branşlarında kaliteyi yükseltmeyi hedefleyen kişi ve kurumları ödüllendirerek, kalitenin bir yönetim felsefesi olarak yerleşmesini sağlamayı, sektör çalışanlarını teşvik etmeyi ve turizmde kalite olgusunu gündemde tutmayı amaçlıyor.

33 Milyon Yolcu, 2.5 Milyon Miles-Smiles Üyesi



Hüseyin Aslıyüce

Türk Hava Yolları Avrupa'nın en büyük havayolu olma yolunda hızla ilerlerken yolcusuna da ayrıcalıklı imkanlar sunuyor.

130 dış hat ve 41 iç hat olmak üzere toplam 171 noktaya uçan Türk Hava Yolları'nın 178 uçağı bulunuyor.

2 bin 146'sı pilot olmak üzere toplam yaklaşık 15 bin personeli ile yolcusunu memnun etmek için bir çok hizmet üretiyor.

Atatürk Havalmanı'na geldiğiniz anda Türk Hava Yollarının hızlı geçiş için pratik yardımcı noktalar oluşturuldu. Engelli check-in kontuarı,on-line check-in kontuarı, miles&smiles masası, çocuk yolcular için (Curioz çocuk kulübü) kontuarı oluşturdu.

Bu yazımda Miles&Smiles kartlarından bahsetmek istedim. mil işletmesi ve kart yükseltmesi ve kartın avantajları kartların özelliklerini şöyle ifade edeyim.

Miles & Smiles Kartını nasıl alabilirsiniz ? Seçenekler şöyle;

Uçak içinde bulunan skylife dergisinin başvuru formunu doldurup kabin memurlarına vererek yada thy.com'dan başvuru yaparak kartınız adresinize postalanıyor. Havalmanından miles&smiles masasından hemen alabilirsiniz.



Başvuru için boarding kartınız ve kimliğiniz yabancı yolcular için ise pasaport ve boarding kartı yeterli.

Miller ikiye ayrılıyor. Toplam mil, Statü mil

Toplam mil: Kullanabilir mil demek. İndirimli ve ücretsiz bilet alınması için kullanılıyor. Türk Havayolları'nın ve star alliance ortak çalıştığı otellerden ve araba kiralama firmalarından yapılan alış veriş sonrası kazanılıyor. Kazanılan (para) mil anlamına geliyor

Statü mil: Son 12 aylık uçuşlardan kazanılan mil demek. Kartın değişimi için kullanılan mil demek.

Adresinize ulaşan ilk kart Classic Kart Bu kartın üzerinde adınız soyadınız ve TK ile başlayan üyelik numaranız bulunuyor ve sisteme kayıt olmuş oluyorsunuz.

Türk Hava Yolları Miles & Smiles'in dört çeşit kartı bulunuyor.

Classic Kart ve Özellikleri

Thy ve Uçuş yapacağınız diğer star alliance firmalarından Otel ve Araba Kiralama Şirketlerinden de mil kazanırsınız, Refakatçi bilet kullanımı, Upgrade imkanı, Son dakika Upgrade hakkı, Özel promosyonlardan yararlanma imkanı, Self-Service Check-in (Kiosk), On-line check-in Yemek Tercihi, Business Class ve comfort class uçuşlarda ekstra mil kazanımı (1,5 katı), Millerin geçerlilik süresi 3 yıl,rezervasyon ve yedek rezervasyon önceliği hizmetimizden faydalanabilirsiniz.

Classic Plus Kart

Classic kart avantajları ile beraber Son 12 ay içerisinde 25.000 Statü Mili karşılığı uçuş gerçekleştiren Classic Kart sahibileri, alabilir.Geçerlilik süresi 2 yıldır ilk bir yıl içerisinde 17.000 Statü Mili ya da Classic Plus'a hak kazandığınız tarih itibariyle 2 yıl içinde toplam 35.000 Statü Mili kazanmanız durumunda Classic Plus üyeliğiniz 2 yıl daha devam eder.

Bu kriterlerden herhangi birini gerçekleştirememeniz durumunda üyelik statünüz "Classic kart olarak değişir.

İç hatlarda Business Class kontuarlarından check-in kontuarını kullanabilirler ekonomi sınıfı bileti olsa bile.

Elit Kart: Classic Plus kart avantajlarının kullanır bunlar dışında bu kart Üst seviye kartı olup, hem iç hat hem de dış hat uçuşlarında faydalanırlar.

Son 12 ay içerisinde 40.000 Statü Mili karşılığı uçuş gerçekleştirenler hak kazanır. Elit kart sisteme kayıtlı adreslerine gönderilir

Geçerlilik süresi 2 yıldır. İlk bir yıl içerisinde 30.000 Statü Mili veya Elite Kart'a hak kazandıkları tarih itibariyle 2 yıl içersinde toplam 45.000 Statü Mili kazanmaları durumunda Elite Kart üyelikleri 2 yıl daha devam eder.

Elite Plus Kart

Elit kartın tüm özelliklerinden yararlanırlar. Son 12 ay içerisinde 80.000 Statü Mili karşılığı uçuş gerçekleştiren geçerlilik süresi 2 yıldır. Üyelerin kayıtlı olduğu adresine kart yollanır. Elite Plus Kartı hak kazandığı tarih itibariyle ilk 1 yıl içerisinde 40.000 Statü Mili ya da Elite Plus'a hak kazandığı tarih itibariyle 2 yıl içinde toplam 60.000 Statü Mili kazanması durumunda Elite Plus üyeliği 2 yıl daha devam eder. Bu kriterlerden herhangi birinin gerçekleştirilememesi durumunda üyelik statüsü "Elite" olarak değişir. Elite Plus kart sahibi üyelerine uçaklarda her zaman yer vardır bunun için Rezervasyonun Ekonomi sınıfta uçuştan en geç 72 saat, Business sınıfta 48 saat öncesine kadar yapılması şartıyla yapılmaktadır PNR'da (yolcu rezervasyon kaydı) tek başına olması gerekmektedir.

gökyüzü



Etihad Havayolları, Airberlin'in En Büyük Tekil Hissedarı Oldu

Etihad Havayolları gerçekleştirilen kapsamlı stratejik ortaklık çerçevesinde airberlin'deki hisse oranını yüzde 29'a yükseltiyor.

İki şirketin birleştirilmiş uçuş ağı 239 noktayı kapsıyor.

airberlin, Berlin-Abu Dabi uçuşları başlatacak.

Etihad Havayolları, airberlin'in filo ve uçuş ağı büyümesini desteklemek amacıyla, şirkete gelecek 5 yıl içinde 255 milyon ABD Doları finansman sağlayacak.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin ulusal havayolu şirketi Etihad Havayolları, Avrupa'nın en büyük altıncı havayolu şirketi airberlin'deki hisse oranını yüzde 29,21'e çıkararak en büyük tekil hissedar konumuna geldi.

Bugün (19 Aralık 2011) Berlin'de düzenlenen ve Etihad Havayolları CEO'su James Hogan ile airberlin CEO'su Hartmut Mehdorn'un katıldığı basın toplantısında, şirketlerin uçuş ağlarının ve ödül programlarının birbirine bağlanacağı ve 77 ülkedeki 239 noktayı kapsar hale geleceği açıklandı.

airberlin CEO'su Hartmut Mehdorn toplantıda şunları kaydetti: "Etihad Havayolları ile gerçekleştirdiğimiz stratejik ortaklık, şirketimizin geleceği için çok önemli fırsatlar sunuyor. Özellikle yeni pazarlara açılmamız açısından sinerji yaratacağına inanıyoruz. Yeni ortaklığımızın başlıca unsurlarından birini airberlin'in Abu Dabi'ye uçuş başlatması oluşturacak. Abu Dabi bizim Asya ve Avustralya'ya açılan kapımız olacak. Etihad Havayolları'yla yaptığımız anlaşma; Almanya, İsviçre ve Avusturya'daki müşterilerimize körfez ve ortadoğu ülkeleri üzerinden sunduğumuz küresel bağlantı olanaklarını ciddi ölçüde arttıracak."

Etihad Havayolları CEO'su James Hogan ise yapılan anlaşmanın şirketin tarihindeki en önemli gelişmelerden biri olduğunu vurguladı: "Bu yeni ortaklık, uçuş ağımızı genişletmek ve 33 milyon potansiyel yeni yolcuya erişim sağlamak suretiyle bize küresel büyüme yolunda önemli bir fırsat sunuyor. airberlin aracılığıyla, bizim için tamamlayıcı olan büyük Avrupa pazarında güçlü bir adım atmış ve her iki şirketin müşterileri için kapsamlı bağlantı seçenekleri sunmuş oluyoruz."



Etihad'dan Boeing 787-9 ve 777 Freighter Siparişi

Boeing, Birleşik Arap Emirlikleri'nin milli havayolu Etihad ile 10 adet 787-9 Dreamliner ve 2 adet 777 Freighter kargo uçağı için sipariş anlaşması imzaladı. Etihad, liste fiyatı üzerinden toplam değeri 2.8 milyar doları bulan anlaşmayla, Boeing 787-9 modelinin dünyadaki en büyük müşterisi oldu. Etihad'ın toplam 41 adetlik Boeing 787 siparişi bulunuyor.

Gövdesi tamamen kompozit malzemeden üretilen Boeing'in en yeni modeli 787 Dreamliner, orta sınıf kategorisinde uzun menzile sahip ilk uçak olarak, eşsiz verimliliğiyle havayolu şirketlerine büyük avantaj sağlarken, yolculara da üstün bir konfor sunuyor. Dünya havacılık tarihinin en hızlı satılan çift koridorlu uçağı olan 787 Dreamliner, bugüne kadar 58 müşteriden 800'ün üzerinde sipariş aldı.

Dünyanın en uzun menzilli kargo uçağı olan çift motorlu Boeing 777 Freighter ise geniş gövdeli kargo uçakları arasında en düşük uçuş maliyetini sunarken, yüksek taşıma kapasitesi ve 3.1 metrelik kabin içi yüksekliğiyle, sektörde en çok tercih edilen 747 kargo ailesini tamamlayıcı özellik taşıyor.

gökyüzü



www.turkiyehaberci.com

Yeni Siyaset E-Dergisi

Mars Yayıncılık Reklam ve Halkla İlişkiler Ajansı tarafından **haftalık E-DERGİ** olarak hazırlanan **Siyaset Dergisi TÜRKİYE HABERCİ, günlük 100 bin** okuyucusuyla buluşmaktadır.
48 sayfa olarak **haftalık hazırlanan TÜRKİYE HABERCİ**, tüm siyaset, Cumhurbaşkanlığı, Başbakanlık, Bakanlık, İl Başkanlıkları, Gençlik Kolları, Kadın Kolları, Milletvekilleri ve tüm il-ilçe belediye haberlerine yer vermektedir.

gökyüzü



Engelsiz Havalimanı Projesinde İki Şirket Daha Sertifika Aldı

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün engelli veya hareket kabiliyeti kısıtlı yolculara havaalanlarında gerekli kolaylıkların sağlanması amacıyla hayata geçirdiği "Engelsiz" Havaalanı Projesi kapsamında iki işletme daha "Engelsiz" Havaalanı Kuruluşu unvanına sahip oldu.

Proje kapsamında gereklilikleri yerine getiren Fraport IC İçtaş Antalya Havalimanı Terminal Yatırım ve İşletmeciliği A.Ş.'ye ve Antalya Havalimanı'nda faaliyet gösteren Corendon Havayolları'na SHGM tarafından Engelsiz Havaalanı Kuruluşu sertifikası verildi.

Fraport IC İçtaş; "Engelsiz" Havaalanı Projesi'nde terminal işletmeciliği konusunda istenilen aşağıdaki şartları Antalya Havaalanı'nda karşılayarak sertifika almaya hak kazandı:

- Engelli otoparkından terminallere ulaşımın sağlanması,
- Yardım isteme noktasının oluşturulması,
- X-ray geçişlerinde gerekli uygulamaların yapılması,
- Danışma ve check-in noktalarından uçağa geçişe kadar olan tüm bölümlerde gerekli kolaylıkların sağlanması,
- Engelli yolculara hizmet veren ilgili tüm personele eğitim verilmesi

Turistik Hava Taşımacılık A.Ş. (Corendon Airlines) ise; proje kapsamında havacılık işletmelerinden istenen aşağıdaki şartları yerine getirerek sertifika almaya hak kazanmıştır:

- Braille alfabesinin kullanıldığı güvenlik kartlarının oluşturulması,
- Kabin ekibi personelinin konu hakkında bilgilendirilmesi ve eğitimlerinin tamamlanması
- Engelli yolculara sunulan hizmet kalitesine ilişkin değerlendirmelerin yapılması
- WEB sayfasında gerekli bilgilerin sunulması
- Yapılan çalışmaların ve uygulamaların şirket prosedürlerine dahil edilmesi

Terminal işletmeciliğinde ilk olarak İstanbul Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı Yatırım Yapım ve İşletme Anonim Şirketi "Engelsiz" Havaalanı Kuruluşu" unvanı almıştı. Böylece Engelsiz Havaalanı Projesi'ni uygulayan kuruluşların sayısı üçe yükselmiş oldu.

gökyüzü



Boeing 787 Dreamliner
İlk Kez Afrika'da

Boeing'in yeni modeli 787 Dremliner, 6 ay sürecek 787 Dream Tour'un Afrika ayağını gerçekleştirmek üzere, Etiyopya'nın başkenti Addis Ababa'ya indi. Geçtiğimiz Ekim ayında ticari uçuşlara başlayan 787 Dreamliner, tanıtım turu kapsamında ilk kez Afrika kıtasını ziyaret etmiş oldu. 14 Aralık tarihine kadar, Etiyopya Havayolları'nın da merkezi olan Addis Ababa'da kalan Boeing 787 Dreamliner, daha sonra Kenya'nın başkenti Nairobi'ye geçti. Tur süresince, havayolu yönetici ve çalışanları, devlet yetkilileri, basın ve diğer davetliler, uçağı yakından görme ve içini gezme şansı buldu.



THY Uçaklarında Manisa Üzümü Tanıtacak

Manisa Ticaret Borsası (MTB) Başkanı Sadık Özkasap, ilin dünyaca ünlü kuru üzümünün Türk Hava Yolları (THY) tarafından tanıtımına, 2012 Ocak ayında başlanacağını bildirdi. Özkasap, tanıtımın dış hat seferlerinden yapılacağını, bu amaçla 250 gr.'lık üzüm paketlerinin yolculara ücretsiz verileceğini söyledi.

Manisa Valisi Halil İbrahim Daşöz, MTB Başkanı Özkasap'ı ziyaret etti. Ziyarette konuşan Özkasap, aynı uygulamayı Aydın Ticaret Borsası'nın incirle yaptığını hatırlatarak, "AK Parti Manisa Milletvekili Hüseyin Tanrıverdi, Manisa üzümünün THY uçaklarında tanıtımı için girişimlerini sürdürüyor. İnşallah 2012 Ocak ayından itibaren, ilimizin dünyaca ünlü üzümünü dış hat seferlerinde tanıtmaya başlayacağız." dedi. Hristiyan dünyasının Noel tatili sebebiyle kuru üzüm ihracatında durgunluk olduğuna değinen Sadık Özkasap, "Şu anda üzüme yurtdışından bir talep yok. Dünyadaki ekonomik konjonktürde de sıkıntı var. Üzüm fiyatları, geçmiş yıllara göre iyiydi. Bundan sonra yurtdışında fiyatlar yükselir mi bilmem ama büyük olasılıkla şubat ayına kadar piyasalar yine kendini belli edecek." şeklinde konuştu.

İki Ülke Daha Türkiye ile Vizeyi Kaldırdı



Türkiye Etiyopya ile Nijerya arasında vize muafiyeti anlaşması imzalandı.
Türkiye'nin ev sahipliğinde Çırağan Sarayı'nda düzenlenen "Türkiye-Afrika Ortaklığı Bakanlar Düzeyinde Gözden Geçirme Konferansı" dolayısıyla Türkiye'de bulunan Nijerya Dışişleri Bakanı Olugbenga Ayodeji Ashiru ve Etiyopya Başbakan Yardımcısı ve Dışişleri Bakanı Hailemariam Desalegn ile Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu, "Türkiye Cumhuriyeti ile Federal Demokratik Etiyopya Cumhuriyeti hükümetleri ve Nijerya Federal Cumhuriyeti hükümetleri arasında diplomatik pasaport hamilleri için vizelerin karşılıklı kaldırılmasına dair" mutabakat zaptına imza attı.

gökyüzü



THY ve TAM'dan
Ortak Uçuş Anlaşması

Türk Hava Yolları (THY), Brezilya TAM Havayolları ile "Serbest Satış Ortak Uçuş Anlaşması" imzaladı.

Anlaşmaya göre Türk Hava Yolları ile TAM Havayolları ortak uçuşlar gerçekleştirecek.

İmzalanan anlaşma dahilinde THY'nin halihazırda sefer düzenlediği, Buenos Aires, Rio de Janeiro, Iguassu Falls, Porto Alegre ve Brezilya uçuş noktalarına; ayrıca, Sao Paulo üzerinden Madrid'e TK uçuş kodu ile sefer düzenlenecek. TAM Havayolları ise Türk Hava Yolları'nın sefer düzenlediği İstanbul-Sao Paulo ve İstanbul-Madrid seferlerine uçuş kodunu ekleyecek.

İmzalanan anlaşma ile Brezilya ve Arjantin'de THY yolcularına daha fazla uçuş alternatifi sağlanabilecek. 2014 yılında Brezilya'da gerçekleşecek FIFA Dünya Kupası ve 2016 Olimpiyat Oyunları'na ev sahipliği yapacak TAM Havayolları Brezilya'da 43, Latin Amerika'da 19 şehre, Amerika ve Avrupa'ya seferler düzenliyor.

THY'den
Kanatlı Hayvanlara Uçuş İzni Çıktı



Geçen yıl Ocak ayında Fransa'nın Tours kentinde yapılan ve Türkiye Kanarya ve Kafes Kuşları Federasyonu'nun katıldığı Dünya Şampiyonası'nda Türkiye'ye 13 dünya şampiyonluğu, 9 Gümüş, 6 bronz madalya kazandıran, ancak taşıma mağduriyeti yaşayan kuş severlere THY'den müjdeli haber geldi. Federasyonun başvurusunu Tarım, Gıda ve Hayvancılık Bakanlığı'na ileten ve olumlu yanıt alan THY, 2007 yılında 'kuş gribi' nedeniyle yasakladığı canlı kanatlı hayvanların uçağa alınmaması kararını kaldırdı. Böylece Ocak 2012'de İspanya'nın Almeria kentinde yapılacak Dünya Şampiyonası'na kanaryaların sorunsuz bir şekilde taşınması sağlanırken, yolda telef olmaları da engellendi.

gökyüzü

Lufthansa, Türkiye Yatırımlarını Hızlandırdı



Lufthansa Alman Hava Yolları, Türkiye ve dünyanın dört bir yanına taşıdığı yolcu sayısını artırmak için yatırımlarını hızlandırdı.
2012 yılında Frankfurt'tan Ankara, Berlin'den İstanbul ve İzmir'e ilk kez uçuş başlatacaklarını belirten Lufthansa Türkiye Genel Müdürü Groger Wende, 'Türkiye için bizim hedeflerimiz büyük. Biz üç yeni hat düşünüyoruz. Nisan'da Ankara-Frankfurt uçuşlarına başlayacağız. Ankara'dan her gün üç uçuş olacak. Berlin'in yeni havalimanından da Haziran ayında İstanbul ve İzmir'den her gün uçuşa başlayacağız dedi. Wende,Türk yolcuların teknolojik ve büyük uçakları sevdiğini özellikle Airbus A 380'i tercih ettiklerini de belirtti.
Teknik altyapı, eğitimli personeli ve uçuş güvenliğine verdiği önemle Avrupa'da havacılık sektörünün en güçlü kuruluşu olan Lufthansa Alman Hava Yolları Türkiye pazarında iddialı. Lutfhansa'nın Türkiye Genel Müdürü Groger Wende Türkiye'de havayolu taşımacılığının artışına dikkat çekerek şunları söyledi, 'Türkiye için bizim hedeflerimiz büyük. Biz üç yeni hat düşünüyoruz. Nisan'da Ankara-Frankfurt uçuşlarına başlayacağız. Ankara'dan her gün üç uçuş olacak. Berlin'in yeni havalimanından da Haziran ayında İstanbul ve İzmir'den her gün uçuşa başlayacağız."



Estonian Air Yeni Nesil Uçağını Teslim Aldı

Kanadalı uçak yapımcısı Bombardier Aerospace, Estonian Air'e üçüncü CRJ900 Yeni Nesil bölgesel jetini teslim etti. Jet, Estonia'ya 16 Ocak sabahı varacak ve ilk uçuşunu 18 Ocak Tallinn – Kopenhag güzergahında yapacak.

Boeing 737 ve Saab 340'a paralel olarak, Estonian Air uçuşları yıl başında Estonia'ya teslim edilen iki yeni CRJ Yeni Nesil uçağıyla servis ediliyor. Toplamda, Estonian Air Kanadalı uçak yapımcısından üç yeni CRJ900 Yeni Nesil uçağı sipariş etti.

Estonian Air, yedi yeni nesil bölgesel jetle 2012 yaz programının servisini sunmak amacıyla takımına daha fazla yeni nesil uçak ekleme konusunda görüşmeler yapıyor.

B737 takımından bölgesel jetlere geçmek, Estonian Air'e uçuş sıklıklarını arttırma, yeni güzergahlar ekleme ve Avrupa'daki ana güzergahlara günlük servisleri en azından iki katına çıkarma olanağı sağlıyor.

Estonian Air, Tallinn Havaalanı'ndaki en büyük şirket. Estonian Air, Estonia ve dünyanın geri kalan yerleri arasındaki bağlantıyı, bir network taşıyıcı merkezi olarak rekabeti arttırmak amacıyla geliştirmeye odanlanıyor. 2012'de, Estonian Air, uçuş sıklıklarını arttıracak ve İskandinavya'daki bölgesel merkezlerin yanı sıra Avrupa'nın en önemli şehirlerinde yeni güzergahlar açacak.

gökyüzü



AHL'ye 9 Metrelik
4 adet limuzin Geldi

Atatürk Havalimanı'nda faaliyet gösteren bir araç kiralama şirketi, 9 metre uzunluğunda limuzinlerle yolculara hizmet vermeye başladı. Amerika'dan gemi ile getirtilen 4 adet Lincoln marka limuzin, İstanbul'un yanı sıra Ankara, İzmir ve Bodrum Havalimanları'nda da yolcu taşıyacak.

İç ve Dış hatlar terminallerinde 2001'den bu yana araç kiralama işi yapan şirket ilk müşterisini Çırağan Oteli'nden havalimanına taşıdı.

Dış Hat terminali önüne park etmiş halde bekleyen 9 metrelik araç, çevredekilerin ilgi odağı oldu.

Özel şoför ve hostesle birlikte hizmet veren limuzinin içi mini bir eğlence ve çalışma mekanı görüntüsünde. Sıralı koltuk yerine S tipi koltuk dizaynı mevcut. Türk misafirperverliğini göstermeyi amaçlayan şirket, baklava, lokum, Türk kahvesi ikram edecek.

Araçları getiren şirket sahibi Bülent Samancı, İstanbul gibi güzel bir şehirde böyle bir hizmeti başlatmak ve yaygınlaştırmak istediklerini söyledi. Samancı, "Dokuz metre olan limuzinlerimiz diğerlerine göre 2 metre daha uzun. Trafiğe yeni çıkacaklar. 2012 yılında İzmir, Ankara ve Bodrum'a da bu hizmeti taşıyacağız. Ayrıca turistler istediklerinde limuzinle bağlantılı yat hizmeti vereceğiz. Yolcumuzu limuzinle Ataköy Marina'ya götüreceğiz. İstediği saat kadar turistleri ağırlayacağız. Önümüzdeki yıl içinde limuzin sayısını 10'a çıkartacağız." dedi.

Ocak ayının fırsat ürünleri

Parfüm & Kozmetik



EMPORIO ARMANI
Diamonds He EdTS 75 ml
~~60.00 EURO~~ 48.00 EURO



L'OREAL
Age Perfect Programme Set
~~35.50 EURO~~ 28.50 EURO



EMPORIO ARMANI
Diamonds She EdTS 100 ml
~~60.00 EURO~~ 48.00 EURO



LACOSTE
Pour Femme EDP 90ml
~~59.00 EURO~~ 47.00 EURO

CALVIN KLEIN
cKone 100ml
~~39.50 EURO~~ 31.50 EURO



CALVIN KLEIN
cKbe 100ml
~~39.50 EURO~~
31.50 EURO



Fiyatlar, Ocak 2012 için geçerli olan fiyatlardır. Dönemsel kampanyalar nedeniyle fiyatlarda değişiklik olabilir. Aylık ürün kampanyaları sadece İstanbul, Ankara ve İzmir mağazalarında geçerlidir.
Ürünlerimiz stoklarla sınırlıdır. Alışveriş öncesinde, Müşteri İlişkileri Departmanı'ndan bilgi alabilirsiniz. Müşteri İlişkileri Telefon Numarası: 4444 ATU 288

Çikolata & İçki



A.BERG GRAND
CORDIALS 400 GR
~~13,00 EURO~~ 10,00 EURO



TOBLERONE
TINY PABAG 750 GR
~~17,00 EURO~~ 13,50 EURO



GUYLIAN
SEA SHELLS 500 GR
~~11,00 EURO~~
8,50 EURO

TALISKER
MALT 10 YO 100 CL
~~46,00 EURO~~ 36,50 EURO



CAMUS
GRAND VSOP 1LT
~~38,50 EURO~~ 30,50 EURO





BALLANTINE'S
FINEST 100CL WITH 4
~~16,50 EURO~~ 13,00 EURO

atu DUTY FREE



Kars Havaalanında Terminal Çalışmaları Devam Ediyor

Kars Havaalanı Yeni İç ve Dış Hatlar Terminali Binası inşaatında çalışmalar aralıksız devam ediyor. Yeni İç ve Dış Hatlar Terminal Binası tamamlandığında; yörenin mevcut hava yolu ile ulaşım ihtiyaçlarının yanı sıra gelecekteki yolcu artışını da rahatça karşılayabilme kapasitesine sahip olacak. Her türlü yolcu konforunun düşünüldüğü, geniş ve ferah yolcu salonları ile rahat alışveriş ve dinlenme mekanlarına sahip kullanım alanlarını içinde barındıracak, Yeni İç ve Dış Hatlar Terminal Binası'nın toplam büyüklüğü 36.000 metrekare. Yıllık kapasitesi ise 2 milyon yolcudur. 440 araç park kapasitesine sahip otoparkı, VIP - CIP salonları ve diğer tesisler ile son derece modern bir görünümde inşa edilen Terminal Binası'nın bitirilmesi için çalışmalar soğuk havaya rağmen aralıksız devam ediyor.

Terminal Binası'nın temeli Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım'ın katılımıyla 2010 yılı Haziran ayında atılmıştı.

gökyüzü



Gazipaşa Havaalanını 2011'de 14 Bin Kişi Kullandı



Antalya'nın Gazipaşa ilçesindeki havaalanına 1 Ocak-30 Kasım 2011 tarihleri arasında yaklaşık 14 bin yolcunun giriş çıkış yaptığı bildirildi.

Gazipaşa Kaymakamı ve Gazipaşa Havaalanı Mülki İdare Amiri Muhittin Pamuk yaptığı yazılı açıklamada, 1 Ocak-30 Kasım 2011 tarihleri arasında iç hatlarda Gazipaşa Havaalanı'nın bin 997 gelen, bin 991 giden olmak üzere, toplam 3 bin 388 yolcu tarafından kullanıldığını bildirdi. Kaymakam Pamuk, aynı dönemde dış hatlarda ise, 4 bin 905 gelen, 5 bin 019 giden olmak üzere toplam 9 bin 927 yolcunun Gazipaşa Havaalanı'na giriş çıkış yaptığını ifade etti.

Genel toplamda yolcu sayısının 13 bin 925'e ulaştığını belirten Pamuk, bu sayıların önümüzdeki yıl daha da artacağına inandığını belirttiği açıklamasında, "Yolcu sayılarının her geçen yıl artması memnuniyet verici. Havaalanımız aracılığı ile seyahat eden yolcularımız Gazipaşa'dan son derece memnun ayrılmışlardır. Emeği geçen başta TAV Gazipaşa Havaalanı yöneticileri ve çalışanları olmak üzere herkese teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

Vize Uygulamaları

Ülke Adı	Normal	Yeşil	Gri	Kırmızı	Türkiye'nin vize uygulaması
A.B.D.	Var	Var	Var	Var	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Afganistan	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Almanya	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Arnavutluk	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**İki ay multiple bandrol vize alan ülke**
Avustralya	Var	Var	Var	Var	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Avusturya	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
Azerbeycan	Var	Yok	Yok	Yok	Bir ay muaf
Bahreyn	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Bir ay tek girişli bandrol vize alan ülke**
Bangladeş	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Belçika	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
Birleşik Arap Em.	Var	Var	Var	Yok	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Bosna Hersek	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**İki ay vizeden muaf**
Brezilya	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay muaf
Bulgaristan	**Var**	**Var**	**Var**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Cezayir	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Çad	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Çek Cumhuriyeti	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Çin Halk Cum.	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Danimarka	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Dominik Cum.	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
Ekvator Ginesi	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Ermenistan	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Endonezya	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Estonya	**Var**	**Var**	**Var**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Etiyopya	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Fas	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Filipinler	Yok	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Filistin	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Finlandiya	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Fransa	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
G. Afrika Cum.	Yok	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Gürcistan	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizesiz giriş**
Hırvatistan	Yok	Yok	Yok	Yok	İki ay vizeden muaf
Hindistan	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Hollanda	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Honduras	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Irak	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
İngiltere	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
İrlanda	Var	Var	Var	Var	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
İspanya	**Var**	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
İsrail	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
İsveç	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
İsviçre	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
İtalya	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay muaf**
İzlanda	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Japonya	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Kamboçya	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Kanada	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor**
Kazakistan	Yok	Yok	Yok	Yok	Bir ay vizeden muaf
Kırgızistan	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay vizeden muaf**
Kuveyt	Var	Var	Var	Var	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Kuzey Kore	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Küba	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Libya	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Litvanya	Var	Yok	Yok	Yok	Bir ay multiple bandrol vize alan ülke
Lübnan	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Lüksenburg	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Macaristan	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Malezya	Yok	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Makedonya	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**İki ay vizeden muaf**
Meksika	Var	Var	Var	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Mısır	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Moğolistan	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Moldova	**Var**	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Nepal	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Nijerya	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Norveç	Var	Yok	Yok	Yok	Bir ay multiple bandrol vize alan ülke
Özbekistan	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Bir ay muaf**
Pakistan	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Panama	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Peru	Var	Yok	Yok	Yok	Konsolosluk vizesine tabi
Polonya	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Portekiz	Var	Var	Var	Yok	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Romanya	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay tek girişli bandrol vize alan ülke**
Rusya	Var	Var	Var	Yok	İki ay multiple bandrol vize alan ülke
Slovakya	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Sudan	Var	Var	Var	Var	Konsolosluk vizesine tabi
Suriye	**Var**	**Var**	**Var**	**Var**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Suudi Arabistan	Var	Var	Var	Var	Üç ay müteaddit girişli bandrol vize veriliyor
Tayland	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Tacikistan	Var	Var	Var	Var	Bir ay multiple bandrol vize alan ülke
Tunus	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Türkmenistan	Var	Yok	Yok	Yok	Bir ay muaf
Ukrayna	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**İki ay multiple bandrol vize alan ülke**
Ürdün	Var	Var	Var	Var	Bir ay multiple bandrol vize alan ülke
Vatikan	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Üç ay vizeden muaf**
Venezuela	Var	Yok	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf
Yemen Cum.	**Var**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Konsolosluk vizesine tabi**
Yeni Zelanda	Var	Var	Var	Var	Üç ay vizeden muaf
Yugoslavya	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Yok**	**Bir ay multiple bandrol vize alan ülke**
Yunanistan	Var	Var	Yok	Yok	Üç ay vizeden muaf

Vize Ücretleri

Ülkeler	Normal Pas.	Yeşil Pas.
AMERİKA	Şahsen Başvuru	Şahsen Başvuru
ALMANYA	**100 EURO**	**Vize Yok**
AFGANİSTAN	65 EURO	65 EURO
AZERBAYCAN	20 EURO	20 EURO
AVUSTURYA	**100 EURO**	**Vize Yok**
BULGARİSTAN	120 EURO	120 EURO
BELÇİKA	**100 EURO**	**Ücretsiz**
BELARUS	105 EURO	Vize Yok
CEZAYİR	**50 EURO**	**Vize Yok**
Çek Cumhuriyeti	10 EURO	Vize Yok
ÇİN	**65 EURO**	**Vize Yok**
DANİMARKA	100 EURO	Vize Yok
ESTONYA	**60 EURO**	**60 EURO**
ENDONEZYA	70 EURO	Vize Yok
FRANSA	**100 EURO**	**Vize Yok**
FİNLANDİYA	100 EURO	Vize Yok
GÜRCİSTAN	60 EURO	Vize Yok
GÜNEY KORE	**Vize Yok**	**Vize Yok**
HOLLANDA	100 EURO	Vize Yok
HİNDİSTAN	**55 EURO**	**55 EURO**
İSRAİL	**20 EURO**	**Vize Yok**
İRAN	Vize Yok	Vize Yok
İSVEÇ	**100 EURO**	**Vize Yok**
İSVİÇRE	65 EURO	Vize Yok
İSPANYA	**90 EURO**	**Vize Yok**
İTALYA	120 EURO	Vize Yok
İNGİLTERE	**135 EURO**	**50 EURO**
İRLANDA	100 EURO	100 EURO
KANADA	100 EURO	100 EURO
KÜBA	**65 EURO**	**Vize Yok**
LETONYA	90 EURO	90EURO
LÜBNAN	**60 EURO**	**Vize Yok**
LİBYA	60 EURO	Vize Yok
LİTVANYA	**Şahsen Başvuru**	**Vize Yok**
MOGALİSTAN	45 EURO	45 EURO
MACARİSTAN	50 EURO	Vize Yok
MISIR	**50 EURO**	**Vize Yok**
MAKEDONYA	Vize Yok	Vize Yok
MOLDOVYA	**90 EURO**	**90 EURO**
MEKSİKA	55 EURO	55 EURO
NEPAL	**55 EURO**	**55 EURO**
NORVEC	100 EURO	Vize Yok
ÖZBEKİSTAN	**110 EURO**	**110 EURO**
PORTEKİZ	100 EURO	100 EURO
PAKİSTAN	**60 EURO**	**Vize Yok**
POLONYA	80 EURO	Vize Yok
ROMANYA	**90 EURO**	**Vize Yok**
RUSYA	65 EURO	65 EURO
ŞİLİ	**Vize Yok**	**Vize Yok**
SURİYE	60 EURO	60 EURO
TAYVAN	**75 EURO**	**Vize Yok**
UKRAYNA	90 EURO	Vize Yok
YUNANİSTAN	90 EURO	90 EURO

TURKISH AIRLINES
TÜRK HAVA YOLLARI
Rezervasyon
Tel: (212) 444 0 849

PEGASUS AIRLINES
Rezervasyon
(212) 444 0 737

Onurair
Rezervasyon
Tel: (212) 444 66 87
İstanbul Merkez
Tel: (212) 663 23 00

atlasjet
Rezervasyon
Tel: (216) 444 3 387
Atlasjet
Tel: (212) 663 20 00

Gökyüzü Haberci, Basın Konseyi üyesi olup, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Her hakkı saklıdır. Kaynak gösterilmeden alıntı yapılamaz.

Dünyanın her yerine **yeni**den uçun.

ISG

İSTANBUL SABİHA GÖKÇEN
ULUSLARARASI HAVALİMANI
Yatırım Yapım ve İşletme A.Ş.

Avrupa'nın en yeni
uluslararası havalimanı
İstanbul Sabiha Gökçen'den.



Limak | GMR | DHMI AIRPORTS

www.sabihagokcen.aero


PAUL & SHARK
yachting